



UNIVERSIDAD
NACIONAL DE
SAN MARTÍN

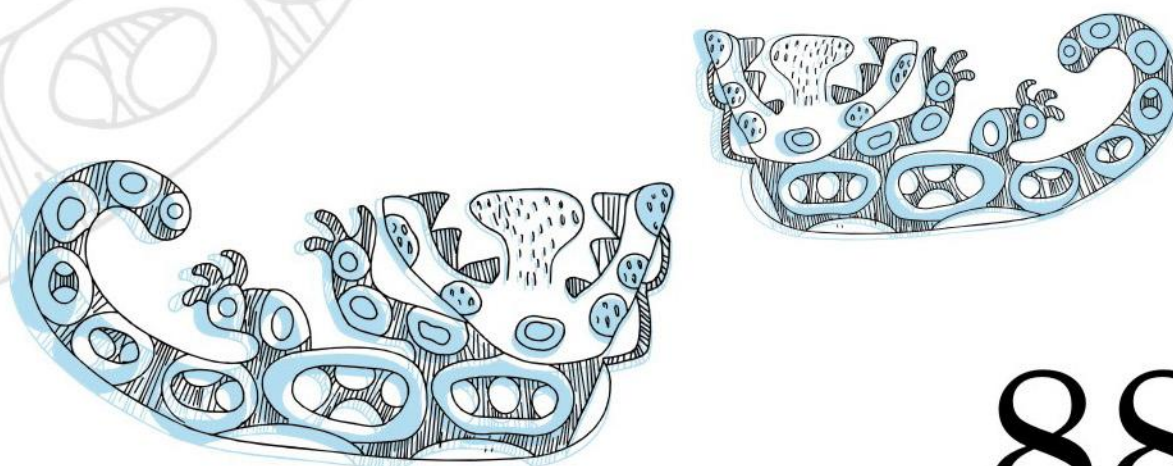


ESCUELA DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS

CIME-EEYN
Centro de Investigación y Medición Económica

Escuela de Economía y Negocios

PANORAMA ECONÓMICO Y FINANCIERO



88

Serie Informe de Coyuntura
Noviembre 2012



PANORAMA ECONÓMICO Y FINANCIERO



UNIVERSIDAD
NACIONAL DE
SAN MARTÍN



ESCUELA DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS

CIME-EEYN
Centro de Investigación y Medición Económica
ESCUELA DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS

PANORAMA ECONÓMICO Y FINANCIERO

DIRECTORES

Marcelo Paz
Enrique Déntice

COORDINACIÓN

Clara López

EQUIPO DE INVESTIGACIÓN

SECTORES

Nivel de Actividad

Enrique Déntice
Osvaldo Pandolfi

Sector Monetario, Financiero y Mercado Cambiario

Valeria Tomasini
Gustavo Saraceni
Matías Fuentes

Sector Público

Clara López

Sector Externo

Valeria Errecart
Maximiliano Gallo

Diseño y Compaginación

Valeria Tomasini

ESCUELA DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS

Caseros 2241 - C.P.(1650) - San Martín - Provincia de Buenos Aires, Argentina

Tel.: 4580-7250

Mail: cime@unsam.edu.ar

Diseño de Tapa: Mariela Vita

Este trabajo es publicado en la página Web de la UNSAM: www.unsam.edu.ar

Propiedad intelectual ley 11723- ISSN 1851-7056

La reproducción total o parcial del contenido de esta publicación está permitida únicamente citando al CIME-EEyN-UNSAM como fuente.

Nota: El diseño de tapa y contratapa de la presente publicación reproduce imágenes de la iconografía indígena de nuestro país, junto con una descripción de los principales rasgos culturales de los grupos humanos vinculados con dicha iconografía. De esta manera las publicaciones de nuestra Escuela buscan contribuir a la difusión del conocimiento de los primeros habitantes del territorio nacional, la raza vieja... a quien el General José de San Martín se refiriera como ***"nuestros paisanos, los indios"***.

Editorial

Durante los nueve meses de 2012, la economía se expandió 2,1% comparado con similar periodo del año anterior. Si bien, se prevé una recuperación en el último trimestre, alcanzar el 3,6% de crecimiento será difícil como podremos ver a continuación.

Se ha podido observar durante enero-setiembre que el nivel actividad económica se ha mantenido estancado. Septiembre evidenció una mejora de 0,1% en términos interanuales y de 0,3% frente al mes de agosto.

La expansión acumulada ha sido del 2,1% comparada con el mismo periodo de 2011. Este crecimiento acumulado evidencia la dificultad para que el PIB alcance un valor de 3,26% este año, con independencia de la tasa de recuperación que se espera para el último trimestre.

Septiembre, ha resultado un mes flojo para la actividad económica y venía anunciado en los anticipos de la industria que tuvo una disminución 4% (i.a.); la construcción que mostró una contracción de 5,2%. En tanto, las exportaciones tuvieron un resultado de un 12% y las importaciones 14%, ambos positivos.

El consumo de servicios públicos en septiembre se desaceleró 5,1%, habiéndose a principios de 2012 ubicado en una tasa próxima al 10%. Similar comportamiento se observó tanto en supermercados -con un avance de 13,3% - como en los centros de compra (shoppings) con un aumento de 10,9%; valores inferiores a los del 20% obtenidos en los meses anteriores.

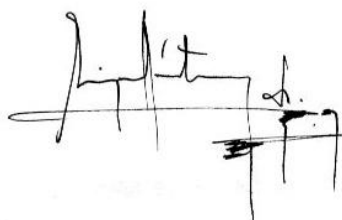
El consumo en supermercados y shoppings, que se desaceleró durante septiembre como ya hemos referido, si bien continuó aumentando en dos dígitos y se espera para el último trimestre una mejora con relación a los valores del mes precedente, especialmente por el impulso que se espera daría el medio aguinaldo de diciembre, las fiestas navideñas y el impacto del impuesto a las ganancias sobre el aguinaldo.

En la industria, durante el mes de setiembre se verificó el arrastre de las disminuciones del sector automotor (-13,7 %) y el complejo siderúrgico (-11,6 %). A pesar de ello, el sector manufacturero ha acumulado de 2,3% y la expectativa es que en el último trimestre se espera una recuperación. El dato de la industria automotriz correspondiente a octubre, se mostró en línea con el pronóstico de crecimiento para el último trimestre, pues Adefa informó que la producción interanual creció 8,4% por el aumento de las exportaciones, que alcanzaron un 20,7 % y esto, traccionará a la siderurgia e industrias conexas.

En la construcción, la caída de septiembre ha sido de 5,2% y el acumulado evidencia un retroceso de 2,7%. La encuesta de expectativas indica que sólo el 11,5% de los que se dedican a obras privadas espera una mejora, mientras que entre los que se dedican a la obra pública llega al 20%. La industria y el consumo interno ayudarán al crecimiento para el próximo trimestre por lo tanto, resulta probable que el año próximo el gobierno disponga de recursos para inversión, los que presumiblemente serían destinados a la recuperación de la producción petrolera a través de YPF, un objetivo central que fijo el gobierno.

Con este número se cumplen ocho años ininterrumpidos de nuestra publicación que resulta ser no sólo un órgano de divulgación económica, sino un espacio de reflexión en los temas que se tratan como trabajos especiales.

Contribuir a la divulgación del trabajo de nuestros profesores, investigadores, graduados y alumnos que conforman el equipo humano de "Panorama Económico y Financiero" es un objetivo de Nuestra Escuela y del Centro de Investigación y Medición Económica; lo hacemos con la mayor objetividad para que el producido llegue a Usted con la debida calidad y reputación técnica, que le permita un análisis de los temas económicos y pueda reflexionarlos. Mediante esa transferencia, pretendemos cumplir con el doble papel de docencia y de información calificada, que se pretende de las Universidades.



Lic. Enrique Déntice



Cdor. Marcelo Paz

INDICE

ANÁLISIS DEL NIVEL DE ACTIVIDAD	7
<i>Estimación del nivel de actividad.....</i>	<i>7</i>
<i>Estimación Mensual Industrial.....</i>	<i>7</i>
<i>Construcción.....</i>	<i>8</i>
<i>Servicios Públicos.....</i>	<i>9</i>
EVOLUCIÓN DEL CONSUMO PRIVADO.....	9
<i>Ventas en Supermercados.....</i>	<i>9</i>
<i>Centro de compras.....</i>	<i>9</i>
PRECIOS	9
<i>Precios al consumidor.....</i>	<i>9</i>
<i>Índices de precios provinciales.....</i>	<i>10</i>
<i>Precios Mayoristas.....</i>	<i>10</i>
MONEDA, CRÉDITO, FINANCIAMIENTO Y MERCADO CAMBIARIO	11
<i>Base Monetaria.....</i>	<i>11</i>
<i>Depósitos.....</i>	<i>12</i>
<i>Préstamos.....</i>	<i>13</i>
<i>Capacidad Prestable.....</i>	<i>14</i>
<i>Tasas Pasivas.....</i>	<i>14</i>
<i>Lebac y Nobac.....</i>	<i>16</i>
<i>Mercado Cambiario.....</i>	<i>17</i>
INDICADORES DEL SECTOR PÚBLICO	19
<i>Recaudación tributaria</i>	<i>19</i>
<i>Gastos del Sector Público.....</i>	<i>20</i>
<i>Resultado del Sector Público no Financiero – Base caja</i>	<i>21</i>
SECTOR EXTERNO.....	21
<i>Resultado del Balance Comercial</i>	<i>21</i>
<i>Análisis de las exportaciones</i>	<i>23</i>
<i>Análisis de las Importaciones.....</i>	<i>23</i>
ESTUDIOS ESPECIALES	25
<i>La UNSAM en sus 20 años.....</i>	<i>26</i>
<i>Universidades Nacionales: análisis de las transferencias presupuestadas</i>	<i>30</i>
<i>Cultivo de la nuez pecán, un análisis estratégico del sector.....</i>	<i>39</i>
<i>Composición del mercado bancario del partido de Gral. San Martín.....</i>	<i>66</i>
SÍNTESIS ESTADÍSTICA.....	72
SERIES HISTÓRICAS.....	73
<i>Oferta y demanda Globales: Valores trimestrales - Millones de pesos, a precios de 1993-.....</i>	<i>73</i>
<i>Oferta y demanda Globales: valores trimestrales a precios de 1993 - Variación porcentual respecto a igual período del año anterior.....</i>	<i>74</i>
<i>Oferta y demanda Globales: valores trimestrales - Millones de pesos, a precios corrientes.....</i>	<i>75</i>
<i>Evolución del Estimador Mensual de Actividad Económica a precios de mercado de 1993. Base 1993 = 100 y variaciones porcentuales.....</i>	<i>76</i>
<i>Estimador Mensual Industrial (EMI), base 2004=100, variaciones porcentuales desde 2005 en adelante.....</i>	<i>77</i>
<i>EPH - Principales indicadores del mercado de trabajo. Total Aglomerado. Serie Trimestral - En Porcentaje.....</i>	<i>78</i>

<i>Evolución del Índice de Precios al Consumidor por Nivel General, bienes y servicios GBA, Base abril 2008=100</i>	79
<i>Principales tasas pasivas – Promedio mensual en %</i>	80
<i>Tipo de Cambio de Referencia - en Pesos - por Dólar en Promedio mensual</i>	81
<i>Depósitos totales del sector privado. Promedio mensual</i>	82
<i>Préstamos totales del sector privado. Promedio mensual</i>	82
<i>Base Monetaria. Promedio mensual</i>	82
<i>Exportaciones, importaciones y saldo de la balanza comercial -en millones de U\$S -</i>	83
GLOSARIO	84

Análisis del Nivel de Actividad

Estimación del nivel de actividad

El Estimador Mensual de Actividad Económica del mes de agosto 2012 tuvo una variación de un 1,4% en relación al mismo periodo del año 2011.

El indicador desestacionalizado del mes de agosto respecto de julio 2012 arrojó una variación de 0,2%.

El Estimador Mensual de Actividad Económica para el periodo acumulado del año respecto de idéntico periodo del año anterior marca una variación de 2,3%.

Estimación Mensual Industrial

De acuerdo con datos del Estimador Mensual Industrial, la actividad manufacturera de septiembre 2012 mostro caídas de un 4,4% para la medición con estacionalidad y de 4% medida en términos desestacionalizados, respecto a septiembre de 2011.

La relación de septiembre de 2012, respecto de agosto pasado, ha evidenciado que la producción manufacturera registró disminuciones de 0,4% para la medición con estacionalidad y 1,7% medido en términos desestacionalizados.

La actividad industrial durante enero-setiembre de 2012 con relación a similar periodo del año anterior presentó una disminución de 1,3% medido tanto en términos desestacionalizados como en la medición con estacionalidad.

Con respecto al comportamiento del índice de tendencia-ciclo, se observó en septiembre una disminución de 0,3% con relación al mes de agosto pasado.

Con referencia a la encuesta cualitativa industrial, en la misma se consultó acerca de las previsiones para el cuarto trimestre de 2012 respecto al cuarto trimestre de 2011.

Los principales resultados son los siguientes:

- 75% de las firmas anticipa un ritmo estable en la demanda interna, el 12,9% de las empresas prevé una suba y el 12,1% vislumbra una disminución.

- El 68,2% de las empresas prevé un ritmo estable en sus exportaciones totales, el 16,2% anticipa una baja y el 15,6% opina que aumentarán.

- Consultados exclusivamente con relación a las exportaciones a países del Mercosur, 69,5% advierte un nivel estable; el 15,6% prevé una suba y el 14,9% vislumbra una caída.

- Un 75,6% anticipa un ritmo estable en sus importaciones totales de insumos; el 12,8% prevé una baja y el 11,6% anticipa una disminución.

- Consultados exclusivamente con respecto a las importaciones de insumos de países del Mercosur, el 77% no prevé cambios, el 11,1% opina que aumentarán y el 11,9% prevé una baja.

- Para el 87,2% de las empresas no se esperan cambios en los stocks de productos terminados, el 7,4% anticipa una suba y el 5,4% prevé una disminución.

- El 74,8% de las empresas no prevé cambios en la utilización de la capacidad instalada, el 12,8% anticipa un aumento y el 12,4% vislumbra una baja.

- Con relación a la utilización de la capacidad instalada para el trimestre octubre-diciembre, respecto del trimestre anterior, 93,5% de las firmas la considera adecuada y el 6,5% considera es excesiva.

- Respecto al nivel de Utilización de la capacidad instalada para el trimestre en curso, un 30,6% utilizará entre un 80% al 100% de su capacidad; el 44,7% anticipa que utilizará entre: 60% al 80% de su capacidad, mientras que el 24,7% opinan que el nivel de utilización se ubicará por debajo del 60%.

- El 26% de las firmas continúa ejecutando inversiones iniciadas en periodos anteriores, 8,3% prevé realizar nuevas inversiones productivas durante el trimestre octubre - diciembre y el 65,7% no tiene previsto realizar inversiones.

- Las nuevas inversiones y las iniciadas en periodos anteriores estarán destinadas principalmente: 1) Mejorar la calidad del producto o servicio (25,8%); 2) Aumentar la producción (21,7%); 3) Aumentar la participación en el mercado interno (18,2%); 4) a Competir en el exterior (14,8%).

- Un 55,9% de las firmas no espera cambios significativos en sus necesidades crediticias en el trimestre en curso comparado con el trimestre

anterior; 26,9% anticipa un aumento y el 17,2% prevé una disminución.

- La principal fuente de financiamiento de las empresas resultan ser las Instituciones financieras locales con el 55%; los Fondos propios participan con el 23,9% y la Financiación de proveedores insume el 15,7%.

- Los fondos que se prevén captar en el trimestre en curso se aplicarán principalmente a: 1) la financiación de clientes (23,9%); 2) la financiación de exportaciones (23,1%); 3) la compra de insumos (19,1%); 4) a la refinanciación de pasivos (10,2%)

- El 98% de las firmas no advierte cambios en la dotación de personal respecto a igual trimestre de 2011, 1,1% prevé una suba y el 0,9% anticipa una baja.

- El 80,2% de las empresas anticipa un ritmo estable en la cantidad de horas trabajadas con relación al cuarto trimestre del año anterior, el 10,5% prevé una suba y el 9,3% considera que disminuirán.

Sectorialmente

La fabricación de vehículos automotores en los primeros nueve meses de 2012 evidenció una baja del 11,7% en comparación con igual acumulado del año anterior. En septiembre de 2012 respecto a septiembre de 2011, la producción automotriz tuvo una disminución del 13,7%.

La producción de cemento registró en septiembre de 2012 una caída del 15,4% respecto del mes de septiembre 2011. Para el acumulado enero-setiembre de 2012 comparado con el mismo periodo del año anterior la producción de cemento tuvo una disminución del 4,6%.

La producción de las industrias metálicas básicas registró una disminución del 11,6% durante septiembre de 2012 respecto a similar mes del 2011, en tanto que en los primeros nueve meses de 2012 con respecto a idéntico acumulado del año anterior se registró una disminución del 7,6%.

Construcción

De acuerdo con los datos del Indicador Sintético de la Actividad de la Construcción (ISAC), durante enero-setiembre de 2012 el sector acumuló una disminución del 2,7% respecto a igual periodo del año anterior.

El mes de septiembre, exhibió variaciones negativas del 5,2% en términos desestacionalizados y de 9,6% en la serie con estacionalidad respecto a igual mes de 2011.

Las ventas de los insumos considerados para la elaboración de este indicador en el mes de septiembre registraron, variaciones negativas con respecto al mismo mes del año anterior, observándose bajas del: a) 27,5% en asfalto, b) 20% en pisos y revestimientos cerámicos, c) 17,1% en cemento, d) 8,2% en hierro redondo para hormigón, e) 3% en ladrillos huecos y f) 0,1% en pinturas para construcción.

De idéntica forma en el acumulado enero-setiembre del año se observaron bajas que alcanzaron valores de: 1) 23,7% en asfalto, 2) 14,6% en pisos y revestimientos cerámicos, 3) 7,3% en cemento, 4) 5% en pinturas para construcción y 5) 3,1% en hierro redondo para hormigón. Se registró una suba del 4,9% en ladrillos huecos.

En la encuesta cualitativa del sector de la construcción, sobre las expectativas para el cuarto trimestre del año, se han captado opiniones que reflejan un clima de estabilidad. Sin embargo, entre quienes prevén cambios para el próximo trimestre, en sus respuestas se han inclinado preferentemente hacia una baja del nivel de actividad.

En efecto, entre quienes se dedican a realizar obras públicas, el 45,7% considera que el nivel de actividad se mantendrá sin cambios durante el periodo octubre-diciembre, mientras que el 34,3% sostiene que disminuirá y el 20% que aumentará.

Entre aquellos que realizan obras privadas, el 65,4% de los respondientes estima que el nivel de actividad se mantendrá sin cambios en el cuarto trimestre, en tanto el 23,1% espera que haya una disminución y un 11,5% considera, que el mismo aumentará.

Con relación al tipo de obras que se realizarán en los próximos tres meses finales de 2012, quienes se dedican a las obras privadas distribuyeron sus respuestas de la siguiente forma: 1) construcción de viviendas (37,5%), 2) edificios comerciales (11%) y 3) obras viales y pavimentación (10,4%). Las empresas que se dedican a obras públicas estimaron sus respuestas en: a) construcción de viviendas

(29,8%), b) obras viales y pavimentación (21,4%), c) infraestructura de transporte (11,9%).

Al momento de indicar las políticas que incentivarían al sector, las empresas que realizan obras privadas remarcaron en primer lugar a las políticas destinadas a los créditos de la construcción (28,2%), los créditos hipotecarios (23,4%), y a la estabilidad de los precios (18,9%). Los empresarios que realizan obras públicas se inclinaron por: políticas destinadas a los créditos de la construcción (28,5%), a la estabilidad de los precios (26,4%) y a los créditos hipotecarios (20,3%).

La superficie a construir registrada por los permisos de edificación registró en el mes de septiembre pasado bajas del 15,3% respecto al mes anterior y de 18,3% con relación a setiembre del año 2011.

La superficie cubierta autorizada acumulada durante enero-setiembre 2012 registró una disminución del 10,1% respecto al mismo periodo del año 2011.

Al analizar el comportamiento de cada uno de los bloques de tipologías de obra se observó

que en la comparación de septiembre 2012 respecto al mismo mes del 2011 se registraron disminuciones del 15,5% en otras obras de infraestructura, 13,4% en obras viales, 11% en otros edificios, 7,6% en edificios destinados a viviendas y 3,2% en construcciones petroleras.

Al analizar el acumulado enero-setiembre del año se observaron disminuciones en casi todos los bloques respecto a igual período de 2011, salvo en construcciones petroleras que aumentaron el 9,2%.

Servicios Públicos

Durante el mes de septiembre de 2012, respecto de igual mes de 2011, el consumo global de Servicios Públicos registró un aumento de 5,1%, en términos de la serie original. La variación acumulada durante el año 2012, respecto del año anterior, ha sido del 7,6%.

En términos desestacionalizados, en septiembre de 2012, respecto a igual mes del 2011, la suba fue del 5,7%, correspondiendo a incrementos de 10,5% en Telefonía, 3,2% en Electricidad, Gas y Agua, y bajas de 0,7% en Transporte de Pasajeros, 3,7% en Peajes y 21% en Transporte de Carga.

Tomado del Indec

[Volver](#)

Evolución del Consumo Privado

Ventas en Supermercados

Ventas a precios corrientes con estacionalidad totalizaron \$8.753,2 millones, representando un aumento de 28,5% respecto al mismo mes del año anterior. La variación interanual de las ventas de los nueve meses del año 2012 ha sido de 26,8%.

La evolución interanual de las ventas, a precios constantes desestacionalizados, del mes de septiembre de 2012 fue una variación positiva de 13,3%.

Las ventas desestacionalizadas a precios constantes aumentaron un 0,8% con respecto a agosto de 2012.

Centro de compras

Las ventas a precios corrientes en septiembre de 2012 totalizaron \$1.496,8 millones, lo que implicó un incremento del 27,5% respecto al mismo mes del año anterior. La variación interanual de las ventas de los nueve meses de 2012 registró un aumento de 23,7% con respecto a idéntico periodo del año anterior.

En septiembre la variación interanual de las ventas desestacionalizadas a precios constantes mostraron un incremento del 10,9% en relación a igual periodo del año anterior y del 1,1% respecto de agosto.

Tomado del INDEC

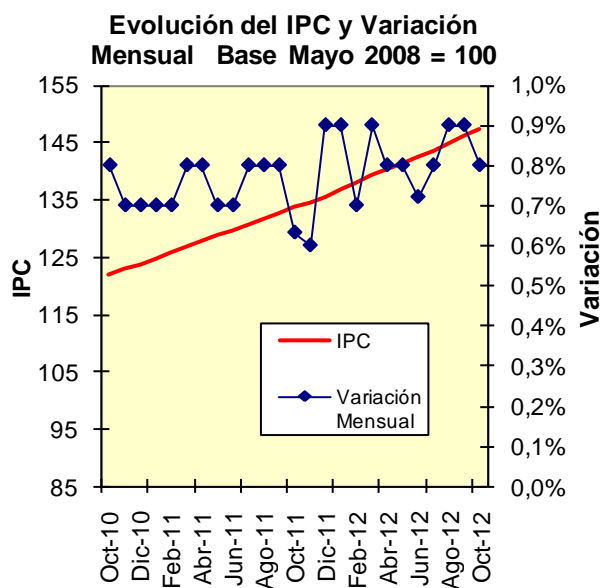
[Volver](#)

Precios

Precios al consumidor

Durante el mes de octubre 2012 el IPC registró una variación de 0,8% con relación al mes

anterior. En términos interanuales registró una suba del 10,2%, respecto al mismo periodo del año previo.



Elaboración propia fuente INDEC

Asimismo, todos los capítulos en que se divide el IPC subieron durante el mes pasado, por debajo del 1%, excepto Equipamiento y mantenimiento del hogar 1,4%.

Los bienes, que representan el 62% de la canasta, subieron un 1,1% respecto al mes anterior, mientras que los servicios, que representan el 38% tuvieron un alza del 0,4%.

Según la clasificación que publica el Indec, los bienes y servicios de la canasta dan origen a tres categorías diferentes:

Los bienes y servicios de comportamiento estacional (frutas, verduras, ropa exterior, transporte por turismo y alojamiento y excursiones) crecieron el mes pasado un 2,2%. Esta categoría representa el 9,48% de la canasta total del IPC, alcanzando los 200,66 puntos.

Por su parte, los bienes y servicios cuyos precios están sujetos a regulación o tienen un alto componente impositivo (combustibles para la vivienda, electricidad, agua y servicios sanitarios, transporte público de pasajeros, funcionamiento y mantenimiento de vehículos, correo, teléfono y cigarrillos y accesorios) se incrementaron un 0,3%. Esta categoría representa el 19,1% de la canasta total del IPC, y llegó a los 143,46 puntos.

Por último, los bienes y servicios (resto de grupos del IPC), subieron un 0,8%. Los mismos

representan el 71,4% de la canasta total del IPC y llegaron a los 144,57 puntos.

Índices de precios provinciales

Si comparamos la variación mensual IPC-GBA contra el IPC de las provincias de San Luis y Santa Fe y Córdoba, se observó que el ritmo del nivel de precios de dichas provincias es más acentuado.

Provincia	IPC var. Mensual Septiembre 2012	Var. Interanual
GBA	0,9%	10,0%
San Luis	1,6%	22,7%
Santa Fe	1,3%	19,4%
Córdoba	1,2%	14,4%

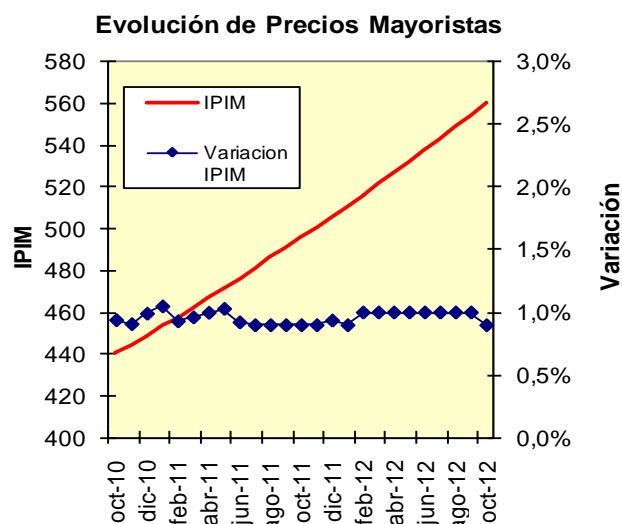
Elaboración propia fuentes INDEC, DPEyC, Santa Fe, IPEC, DGEyC

Precios Mayoristas

Los precios mayoristas son presentados por el Indec a través de un sistema compuesto de tres índices: IPIM, IPIB y IPP.

IPIM (Índice de precios internos al por mayor)

Durante octubre 2012 el Nivel General del IPIM subió un 0,9% respecto del mes anterior, para llegar a los 560,16 puntos y en términos interanuales 12,9%.



Elaboración propia fuente INDEC

Los Productos Nacionales se incrementaron un 0,9%, como consecuencia de las subas de los Productos Primarios y de los Productos

Manufacturados y Energía Eléctrica (1,1% y 0,9% respectivamente).

Los Productos Agropecuarios, que son los de mayor incidencia en los Productos Primarios, subieron 0,4%, como consecuencia del alza en los Productos Ganaderos (0,7%) y baja en los Productos Agrícolas (0,2%).

Por su parte, los Productos Manufacturados y Energía Eléctrica, se destacan las subas en Muebles y otros productos industriales, en Madera y productos de madera excepto muebles y en Equipos para medicina e instrumentos de medición (2,8%, 2,4% y 2,2%, respectivamente). Por último los productos importados se incrementaron 1,1%.

IPIB (Índice de precios básicos al por mayor)

Este índice tiene en cuenta los precios sin impuesto, al contrario del IPIM en el cual si se tiene en cuenta el gravamen impositivo.

Durante octubre 2012 el Nivel general del IPIB se incrementó un 1% respecto al mes anterior,

alcanzando los 570,58 puntos. En términos interanuales registró una suba del 13,6%.

Los Productos Nacionales se incrementaron 1%, debido a las subas de 0,9% en los Productos Manufacturados y Energía Eléctrica y en los Productos Primarios 1,1%.

IPP (índice de precios básicos al productor)

Este índice mide la evolución de precios de productos de origen nacional exclusivamente; por lo tanto no incluye importaciones. Pero en las ponderaciones, a diferencia de lo que sucede con los índices mayoristas anteriores, se ha considerado tanto la producción con destino interno como la producción destinada a la exportación.

Durante el mes de octubre este índice se incrementó un 0,9% respecto del mes anterior, llegando a los 585,52 puntos y en términos interanuales 14,5%. Como consecuencia de las subas de los Productos Manufacturados y Energía Eléctrica (0,9%) y de los Productos Primarios (1,1%).

[Volver](#)

Moneda, Crédito, Financiamiento y Mercado Cambiario

Base Monetaria

La base monetaria experimentó en el promedio de variaciones diarias del mes de octubre una baja de 73 millones de pesos, no obstante se ubicó en el orden de los 265.214 millones de pesos, cifra 38,21% superior al mismo mes del año anterior. Los principales factores de explicación de las variaciones son el sector financiero con una baja de 3.516 millones, a pesar de que este sector había logrado un incremento de 2.125 millones de pesos en el mes de septiembre. El sector gobierno aportó 2.137 millones de pesos, mientras que el sector externo, a partir de la compra de divisas, sólo contribuyó con 122 millones de pesos, 427 millones de pesos por debajo del mes anterior. Por su parte, los títulos del BCRA aumentaron la base monetaria de forma sustantiva en 1.224 millones de pesos.

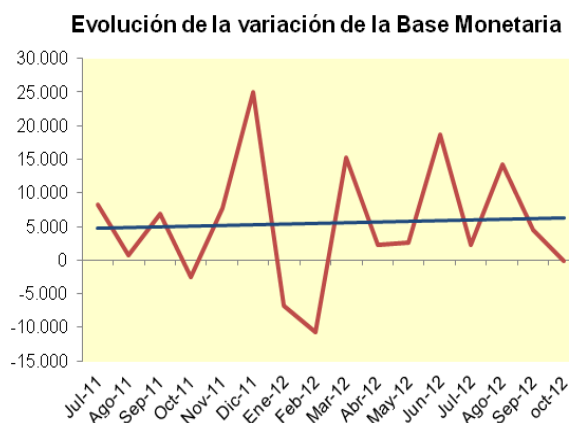
Continúa la desaceleración registrada en el crecimiento de la base monetaria durante el mes pasado. Esto, como bien se mencionara en el informe anterior, responde a la influencia de factores estacionales. Es esperable por éstos mismos motivos que durante el mes de

noviembre revierta la tendencia para acelerar el crecimiento vía sector externo por liquidación de nuevas cosechas, entrando en un ciclo contractivo – por los mismos factores estacionales - en los primeros meses de 2013.

Variación en BM (millones de \$)	Octubre	Acumulado 2012
Fuentes	-73	51.025
Sector Externo	122	35.064
Sector Financiero	-3.516	4.010
Sector Gobierno	2.137	22.073
Títulos BCRA	1.224	-9.154
Otros	-40	-968
Usos	-345	51.701
Circulación Monetaria	1.786	34.345
Reservas de los Bancos	-2.131	17.356

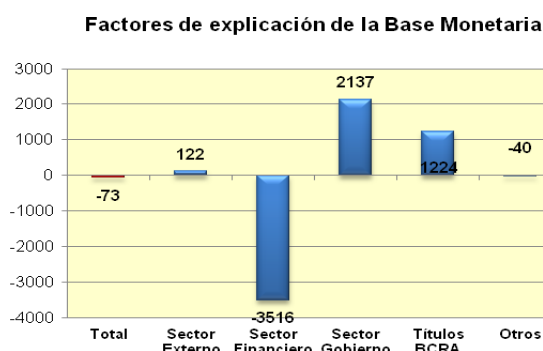
Fuente: elaboración propia en base a BCRA

En el transcurso de 2012, la base monetaria experimentó una suba de 51.025 millones de pesos. El sector externo fue la fuente de mayor contribución a esta suba durante el año, con 35.064 millones de pesos. El sector gobierno también realizó una contribución significativa con 22.073 millones de pesos.



Fuente: Elaboración propia en base a BCRA

Las restantes fuentes, en tanto, aportaron a la base en lo que va del corriente año de la siguiente forma: sector financiero, por 4.010 millones, seguido por la compra de títulos públicos con una caída de 9.154 millones de pesos y otras fuentes con una merma de 968 millones de pesos.



Fuente: Elaboración propia en base a BCRA

Respecto al M2, este agregado monetario registró el mes pasado un saldo promedio de 404.251 millones de pesos, cifra que implica 57.729 millones de pesos más que en enero de este año, lo que representa un crecimiento porcentual de 16,66%, cifra que permanece en la cota inferior de los niveles esperados en el programa monetario del BCRA.

A partir del análisis de los principales agregados monetarios puede observarse que, durante octubre, continúan en buen nivel los depósitos a plazo fijo sin CER, hecho que sigue siendo explicado por cuarto mes consecutivo por las nuevas condiciones en el mercado cambiario, las cuales continúan motivando a los particulares a volcar fondos al sistema bancario como inversión de corto plazo. Se espera que la tendencia permanezca en los próximos meses, los depósitos en cuenta corriente también

mantienen un nivel alto, lo que refleja la liquidez del sistema en su totalidad.

Principales Agregados Monetarios			
Dinero	Octubre		
	Saldo Promedio	%	%del PIB
Circ. Público	183920	10,78%	9,67%
Dep. Cta. Corriente	128595	7,54%	6,76%
Medios de pago (M1)	312515	18,32%	16,43%
Cajas de ahorro	91733	5,38%	4,82%
Plazo Fijo sin CER	252270	14,79%	13,26%
Plazo Fijo con CER	7,741935484	0,00%	0,00%
Otros	18757	1,10%	0,99%
Dinero (M3)	675283	39,59%	35,49%
Depósitos en Dólares	42771	2,51%	2,25%
Dinero (M3) + USD	718054	42,09%	37,74%

Fuente: Elaboración propia en base a BCRA

Depósitos

Los depósitos del sector privado se incrementaron en octubre un 1,57%, para alcanzar el monto de 381.160 millones de pesos, mientras que el total de los depósitos alcanzó la cifra de 534.134 millones de pesos, un 1,47% más que el mes de septiembre de este año. El ritmo de crecimiento es sostenido, no obstante fue algo menor que el del mes anterior. Por su parte, los depósitos totales en dólares registraron una suba del 1,95% marcada por los depósitos del sector público, revirtiendo la tendencia de los meses anteriores, aunque es necesario aclarar que los depósitos en dólares correspondientes al sector privado cayeron un 0,58% en relación al mes de septiembre. Los préstamos en esta moneda sufrieron un retroceso del 6,41% durante octubre, continuando por décimo mes consecutivo la caída de las transacciones en moneda norteamericana.

	Octubre	
	Variación Mensual	Variación Interanual
Depósitos en pesos	1,42%	31,34%
Cuenta Corriente	1,13%	27,73%
Caja de ahorro	-0,17%	33,39%
Plazo fijo sin CER	2,21%	33,69%
Plazo fijo con CER	-3,23%	-22,58%
Otros	0,85%	17,51%
Depósitos en dólares	1,95%	-36,17%
Total Depósitos	1,47%	21,09%

Fuente: Elaboración propia en base a BCRA

Por su parte, la proporción de los depósitos en moneda norteamericana sobre el total de los depósitos privados fue en octubre del 8,19% cuando en el mes anterior la misma era de 7,19%. Este indicador, si bien exhibe un crecimiento exiguo, revierte el que fuera el menor porcentaje de los últimos seis años y siete meses. Recordamos que los depósitos en dólares comenzaron a caer de manera importante a finales del año pasado, cuando las medidas que restringieron la compra de divisas llevaron a los particulares y empresas a aumentar la pesificación en sus depósitos.

Nuestras estimaciones indican que los depósitos estarán en octubre en un nivel promedio de 390.000 millones de pesos y terminaran el año llegando a los 395.000 millones de pesos.

Préstamos

Durante septiembre, los préstamos totales crecieron un 1,80%, para alcanzar un promedio de 341.154 millones de pesos. Los préstamos en pesos crecieron un 2,48%, continuando con una elevada tasa de crecimiento desde hace un año, mientras que los denominados en dólares bajaron un 6,41%, continuando así su caída ininterrumpida luego de varios meses, como se mencionara anteriormente.

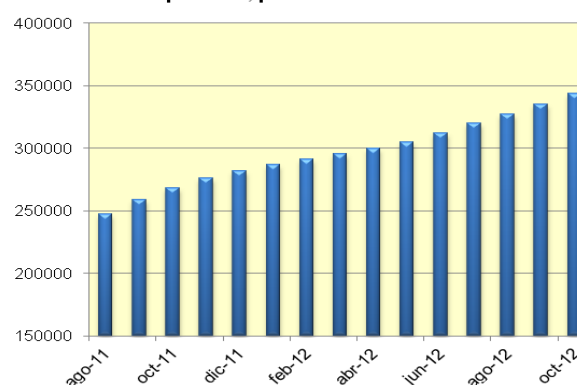
	Octubre	
	Variación Mensual	Variación Interanual
Préstamos en pesos	2,48%	37,51%
Adelantos	-0,75%	54,44%
Documentos	5,57%	32,48%
Hipotecarios	2,15%	29,74%
Prendarios	3,54%	31,98%
Personales	2,30%	29,41%
Tarjetas	2,26%	42,12%
Otros	1,17%	56,08%
Préstamos en dólares	-6,41%	-38,60%
Adelantos	-10,50%	-22,72%
Documentos	-5,83%	-41,62%
Hipotecarios	0,71%	-13,53%
Prendarios	-2,54%	22,38%
Tarjetas	-19,75%	60,79%
Otros	-3,75%	-43,11%
Total Préstamos	1,80%	27,08%

Fuente: Elaboración propia en base a BCRA

Los préstamos en pesos persisten con un buen ritmo de crecimiento, siendo aún notorio el incremento sostenido de préstamos personales y tarjetas de crédito, hecho que como venimos señalando mes tras mes tiene correlato con los

buenos niveles de consumo, siendo éstas las formas de financiación comúnmente utilizadas por los consumidores. La pronunciada merma de las cifras de las tarjetas de crédito en dólares se corresponde también a las medidas cambiarias establecidas, tal como se estimó en el mes anterior a partir de la imposición del recargo de 15% imputable como adelanto de impuesto a las ganancias, lo que contribuyó a la desaceleración del crecimiento de esta variable en el corto plazo.

Evolución de los préstamos totales al sector privado, promedio mensual



Fuente: elaboración propia en base a BCRA

Los adelantos alcanzan una variación interanual del 54,44% y un decrecimiento mensual del 0,75%. Recuérdese que este es el tipo de herramienta financiera más utilizado por las empresas. Los documentos registraron un crecimiento del 5,57% y las hipotecas 2,15%, niveles aún bajos, sobre todo de este último tipo de financiamiento.

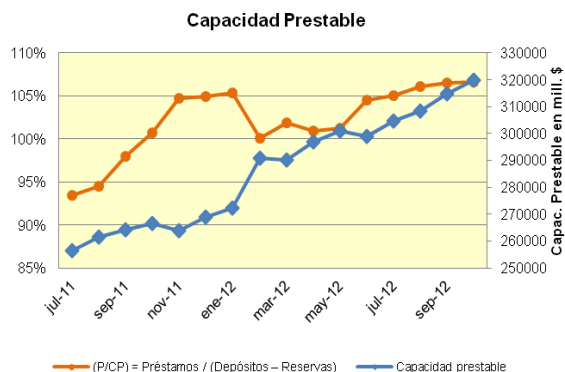
	Octubre	
	Saldo promedio	Porcentaje
Préstamos en pesos	313152	98,14%
Adelantos	45608	14,29%
Documentos	66606	20,87%
Hipotecarios	32398	10,15%
Prendarios	20311	6,37%
Personales	71343	22,36%
Tarjetas	50490	15,82%
Otros	26396	8,27%
Préstamos en dólares	5921	1,86%
Adelantos	94	0,03%
Documentos	4766	1,49%
Hipotecarios	173	0,05%
Prendarios	41	0,01%
Tarjetas	320	0,10%
Otros	527	0,17%
Total Préstamos	319074	100,00%

Fuente: Elaboración propia en base a BCRA

Un análisis global de los préstamos, nos permite observar que la composición de los mismos es prácticamente igual a la del mes de septiembre, siendo que el 98,14% se registra en moneda nacional. Asimismo, cabe destacar que el mayor porcentaje -22,36%- son de tipo personales, hecho que junto a la participación de las tarjetas de crédito del 15,82% obedece, tal como señaláramos anteriormente, al sostenido nivel de consumo. Los documentos se ubican en el 20,87% y los adelantos en el 14,29% ambos asociados a la actividad empresarial.

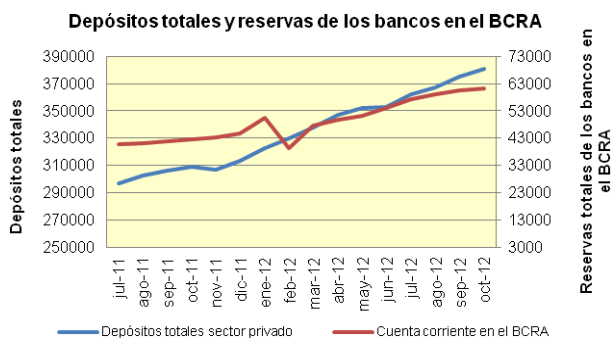
Capacidad Prestable

La capacidad prestable (definida como la diferencia entre los depósitos totales del sector privado y las reservas de los bancos comerciales en el Banco Central) llegó en octubre a un promedio de 319.819 millones de pesos. Esta variable ha tenido en los últimos años una tendencia claramente alcista debido fundamentalmente a la suba de los depósitos privados.



Fuente: Elaboración propia en base a BCRA

La relación de los préstamos al sector privado respecto a la capacidad prestable (P/CP) superaba en octubre el 107%, la cifra más alta del año. Desde septiembre del año pasado, la brecha que existía entre la capacidad prestable y los préstamos desapareció.



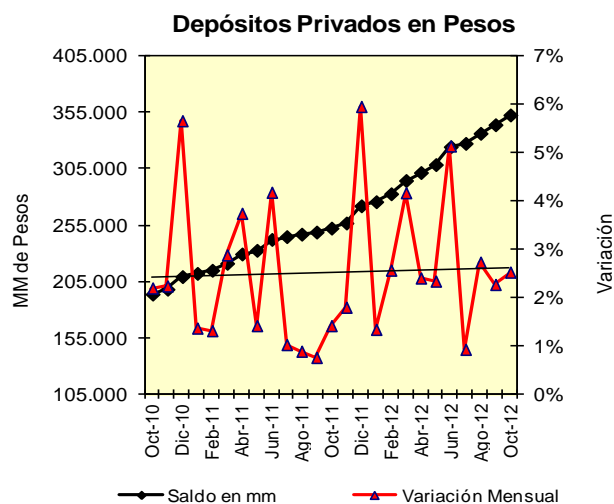
Fuente: Elaboración propia en base a BCRA

Recordamos nuevamente que esta relación continúa en valores históricamente altos, recordando que hace cinco años, estaba cerca del 55%. Si tenemos en cuenta que esta relación igual a $(P/CP) = \text{Préstamos} / (\text{Depósitos} - \text{Reservas})$ podemos observar que si los préstamos crecen mucho más que los depósitos, la relación tiende a subir.

Reiteramos que desde principios del 2004, hubo una fuerte suba de los préstamos y depósitos. Sin embargo, en el 2008, los depósitos cayeron por primera vez en cuatro años, en tanto que los préstamos mostraron un crecimiento débil y cayeron por primera vez en cinco años en enero y agosto del 2009. Desde ese momento, ni préstamos ni depósitos habían vuelto a caer, hasta noviembre del año pasado, cuando los depósitos cayeron por primera vez en casi dos años y medio, hechos que pueden atribuirse a la reacción a las medidas aplicadas en el mercado cambiario. Se deberá tener en cuenta durante los próximos meses si la incertidumbre sobre la crisis financiera internacional y la evolución de la economía local terminarán afectando a estas variables, puesto que la liquidez del sistema financiero es evidente.

Tasas Pasivas

Durante el mes de octubre el sistema financiero continuó mostrando su tendencia alcista en los depósitos.



Elaboración propia en base a cifras del BCRA

Considerando los datos del stock final de los depósitos privados en pesos mostró una importante alza respecto al mes de septiembre, registrando un aumento de 2,52%, siendo en valores absolutos un \$8.661 millones. De esta

manera, durante los primeros diez meses del año se observó una suba de alrededor del 26%, superior al aumento de 19% en similar periodo del año 2011. Teniendo en cuenta el último saldo del mes, el stock de los depósitos mencionados anteriormente se ubicó en \$352.330 millones.

Este importante aumento comentado anteriormente se vio impulsado principalmente por los depósitos en Plazo Fijo. Este tipo de imposiciones mostró un incremento mensual de \$6.253 millones, lo que significa un alza de 4,13%, el doble de aumento que el registrado en el mes de septiembre.

Como se viene comentando en los informes anteriores, el aumento de los depósitos se vincularía a la mayor cantidad de dinero en manos de privados que, ante los controles implementados para la adquisición de dólares, deciden volcar sus fondos en imposiciones a plazo en las entidades.

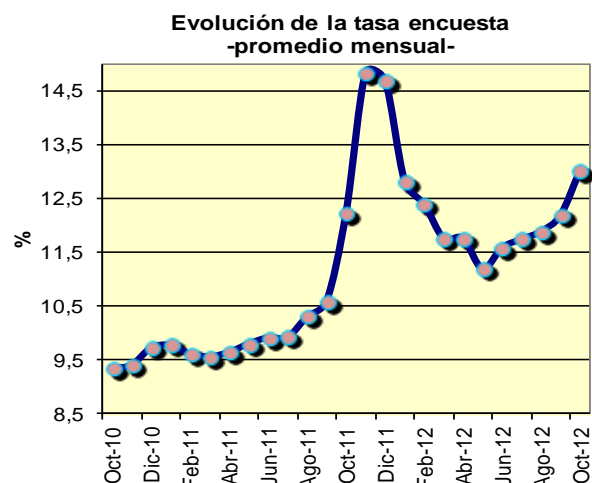
En cuanto a los depósitos en Cuenta Corriente y Caja de Ahorro, analizando el stock final en relación al del mes de septiembre, estos registraron valores dispares. Mientras que los primeros registraron un aumento de \$3.573 millones, significando una variación de 3,9%, los segundos obtuvieron una baja de \$1.413 millones (-1,6%).

Asimismo, en contrapartida a lo comentado anteriormente, el stock final de los depósitos en dólares del sector privado continúa desde el mes de enero del corriente año mostrando descenso, siendo el mismo para el mes de octubre de u\$s141 millones.

En cuanto a la evolución del precio del dinero, como se viene observando desde el mes de junio, las principales tasas pasivas vienen evidenciando subas.

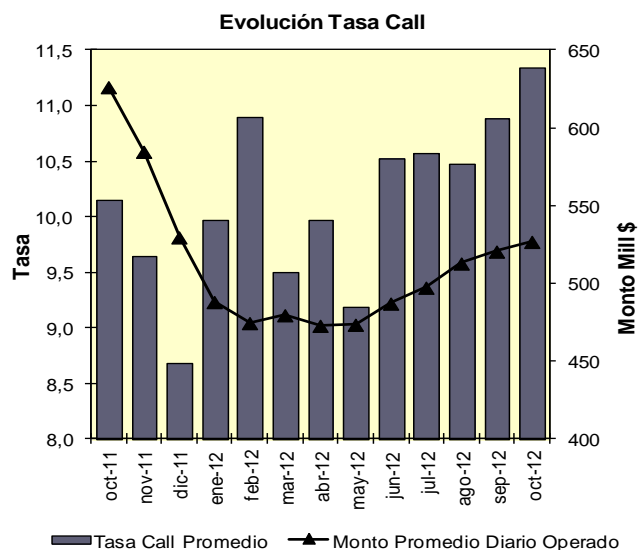
Por su parte, la tasa Encuesta registró un incremento de 83 pbs, hasta ubicarse en una media de 13,02%.

Respecto al spread entre la tasa mayorista y minorista que componen la tasa citada previamente, verificó una suba de 69 pbs durante octubre. Dicha situación fue producto del incremento de ambas tasas respecto al mes de septiembre.



Elaboración propia en base a cifras del BCRA

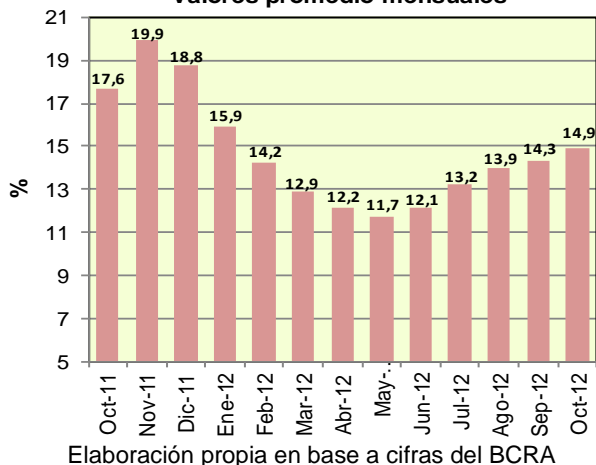
En cuanto a la tasa operada entre bancos, denominada Tasa Call. Ésta también registró un aumento respecto al mes de septiembre, siendo el mismo de 9 pbs, verificando una media de 9,8%. Por su parte, el volumen operado también registró un incremento de 5,35% respecto al mes previo. El monto promedio diario operado en el Mercado Abierto Electrónico se situó en \$638.7 millones.



Elaboración propia en base a cifras del BCRA

En cuanto a la tasa Badlar de Bancos Privados en Pesos, durante el mes de octubre continuó en alza, registrando una suba de 65 pbs, hasta ubicarse en 14,92%. Asimismo, si se efectúa el cálculo "punta a punta", entre septiembre/octubre, el rendimiento no verificó variación, siendo el último registro de octubre 14,87%. Cabe destacar, que a mediados de mes se registró un máximo no observado desde febrero del corriente año, 15,56%.

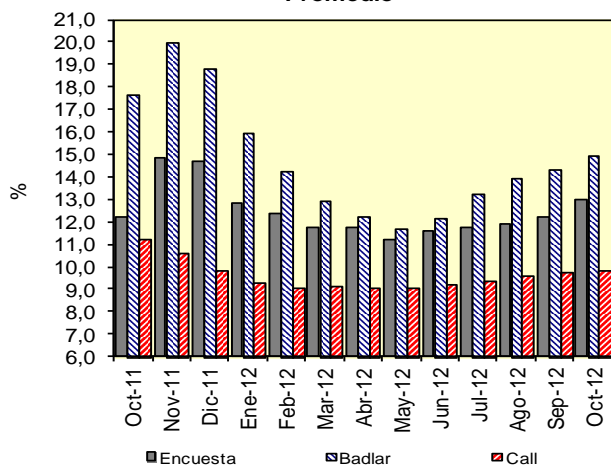
**Tasa Badlar Bancos Privados
-Valores promedio mensuales-**



Elaboración propia en base a cifras del BCRA

Como síntesis, el siguiente gráfico muestra la evolución del promedio mensual de las principales tasas de referencia del sistema desde octubre de 2011, en donde se puede apreciar claramente la fuerte suba que registraba la tasa para grandes inversores en noviembre de igual año, descendiendo paulatinamente hasta el mes de mayo de 2012 donde se comienza a observar una tendencia alcista hasta el mes de septiembre.

**Evolución de las principales tasa pasivas
-Promedio-**



Elaboración propia en base a cifras del BCRA

Por último, en cuanto a las tasas de referencia para pases con el BCRA, éstas continuaron en los niveles previos, según se muestra en el siguiente cuadro.

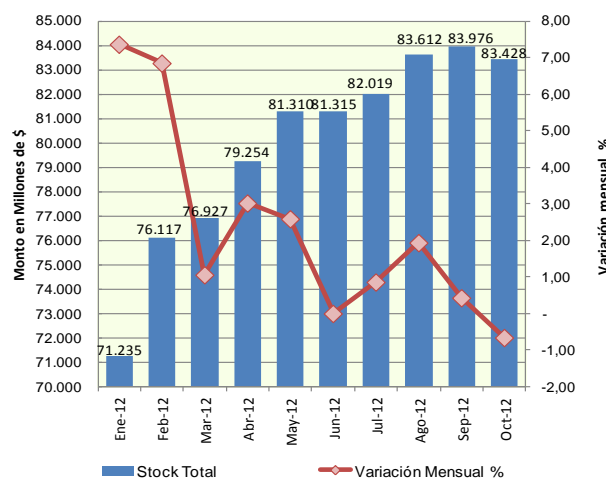
Tasas de pases		
Plazo	Pasivo	Activo
1 día	9%	11%
7 días	9,5%	11,5%
60 días	-	14%

Elaboración propia en base a cifras del BCRA

Lebac y Nobac

Durante el mes de octubre, el stock de instrumentos del Banco Central verificó un descenso de \$548 millones respecto al registro del mes previo, situación no observada desde el mes de noviembre de 2011 (cuando la baja había sido de \$8.800 millones, la mayor reducción desde que la autoridad monetaria comenzó a emitir letras y notas). La caída de octubre significó un 0,65% inferior al mes de septiembre. A fin de mes el stock en circulación se ubicó en \$83.428 millones, aun con la baja mencionada, acumula desde enero 2012 un aumento de 23,5%, superior al 5% correspondiente a igual periodo del año previo.

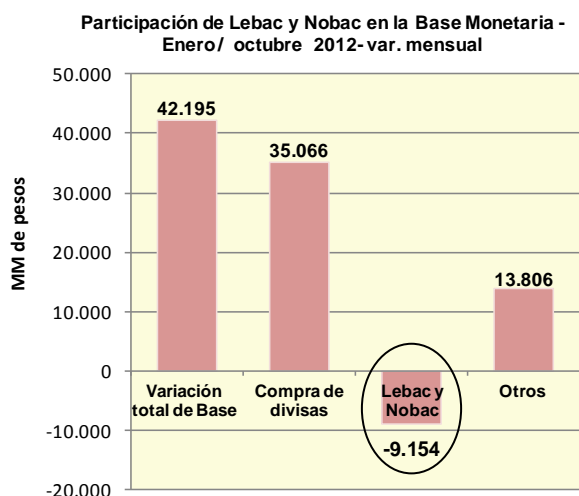
Evolución del Stock Total de Instrumentos del BCRA



Elaboración propia en base a cifras del BCRA

En términos de base monetaria según datos del "Serie" publicado por del BCRA, se puede apreciar que la misma registró una baja respecto al mes previo, situación que no se registra desde el mes de febrero. Esta caída se debe principalmente al importante descenso que se vio en la operatoria de Pases, siendo la misma de \$3.681 millones, asimismo, la operatoria del Sector Público y la actividad relacionada con Letras y Notas, se tradujeron en una mayor emisión respecto al mes previo, \$2.137 millones y \$1.224 millones, respectivamente. En relación a éstas últimas, su operatividad fue la más atractiva del año, aunque sigue acumulando un descenso de \$9.154 desde enero 2012. Por su lado, la intervención compradora del BCRA en el mercado cambiario, sólo efectuó \$122 millones. Como se comentó anteriormente, la base monetaria en relación al mes de septiembre finalizó con un descenso, siendo el mismo de

\$73 millones, acumulando un aumento de \$42.195 en el periodo enero-octubre.



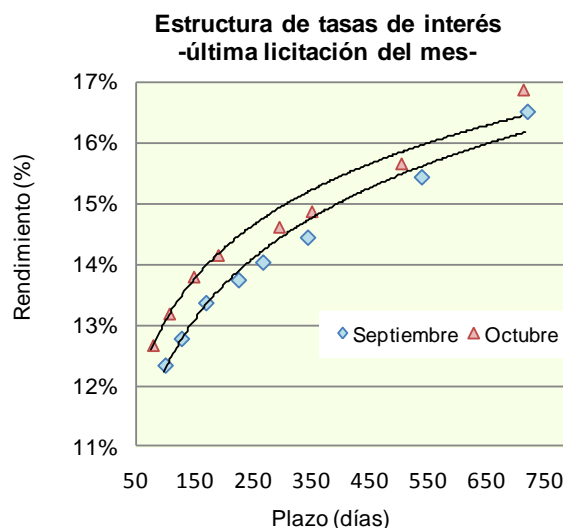
Elaboración propia en base a cifras del BCRA

Como se viene comentando en informes anteriores, en las subastas del BCRA, las operaciones continúan concentrándose en las letras. Teniendo en cuenta la última licitación de octubre, las propuestas alcanzaron un nivel de \$2.128 millones que el BCRA decidió adjudicar \$2.088 millones. En cuanto a la preferencia por plazos, se observa que las Lebac de menor plazo -77 y 105 días- acapararon más del 60% de las ofertas.

Respecto a las tasas, éstas se mostraron casi sin cambios en relación a las registradas en el mes de septiembre, dicha situación se puede observar claramente en el siguiente cuadro, donde se registran los plazos con sus respectivas tasas de la última licitación de septiembre y octubre y un gráfico con las curvas de rendimiento correspondientes.

Lebac Tasas de adjudicación			
Septiembre		Octubre	
Días	Tasa	Días	Tasa
98	12,3601%	77	12,6901%
126	12,7998%	105	13,2099%
168	13,3900%	147	13,8189%
224	13,7670%	189	14,1754%
266	14,0579%	294	14,6399%
343	14,4680%	350	14,8962%
539	15,4633%	504	15,6850%
721	16,5420%	714	16,9016%

Elaboración propia en base a cifras del BCRA

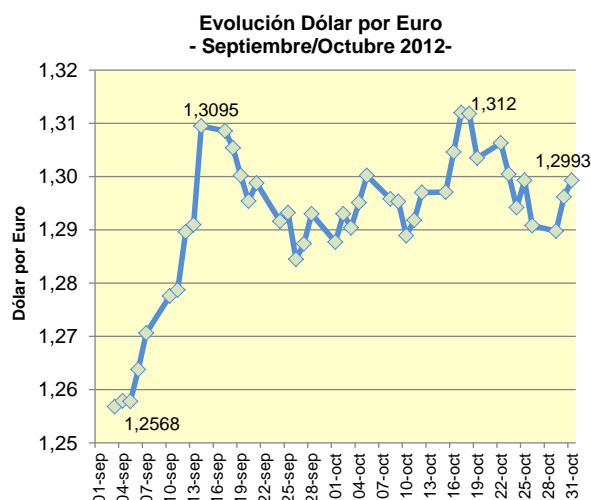


Elaboración propia en base a cifras del BCRA

Respecto a las licitaciones de Nobac, durante el mes de octubre, la autoridad monetaria pudo colocar sólo un instrumento para el plazo de 336 días, declarando desiertos los plazos de - 154, 203, 539 y 658 días - por falta de posturas. En cuanto a la tasa, el margen de adjudicación promedió fue de (-2,0%).

Mercado Cambiario

En el plano internacional, la divisa norteamericana por tercera vez consecutiva, finalizó el mes mostrando una leve depreciación respecto del euro. La relación entre ambas monedas cerró octubre dando cuenta de una suba de sólo 0,49%, pasando de u\$s1,2930 a un nivel de u\$s1,2993 si se comparan los cierres de septiembre y octubre, respectivamente. No obstante, en lo que va del año el euro muestra una leve suba de 0,75%.



Elaboración propia en base a cifras de Reuters

El panorama internacional, durante el mes de octubre se vio muy desfavorable: Por su lado, la economía de los EEUU, se ha visto golpeada por el huracán denominado "Sandy" en la costa Este de Estados Unidos, cerrando varios días los mercados de valores de Nueva York, lo que generaría una mayor dificultad en la recuperación en su economía, generando una fuerte expectativa de riesgo frente a un escenario de gran estancamiento en el terreno de lo económico. A esto, se le sumó la gran expectativa frente a las elecciones electorales que se vivieron los primeros días del mes de noviembre, siendo reelecto el presidente Barack Obama y los datos negativos registrados durante octubre, agregando la declaración del Tesoro Nacional que durante dicho mes se registró un déficit del 22% superior al del mismo mes del año pasado.

En cuanto a la economía de la zona del euro, octubre se mostró como uno de los peores meses desde que la región salió de la considerada recesión hace unos años atrás. La baja en la actividad que había comenzado por los países pequeños, ahora apunta hacia Alemania y Francia, lo que hace que el golpe sea con mayor intensidad al grupo de la zona del euro.

En cuanto a la relación entre las principales divisas respecto al dólar, se observó disparidad en relación a la divisa Suiza y al Yen. Por su parte, la primera moneda se apreció en torno al 0,9%, mientras que la segunda mostró depreciación un 2,36% (la segunda más significativa luego de la observada en el mes de febrero, donde se había registrado una apreciación de 6,52%).

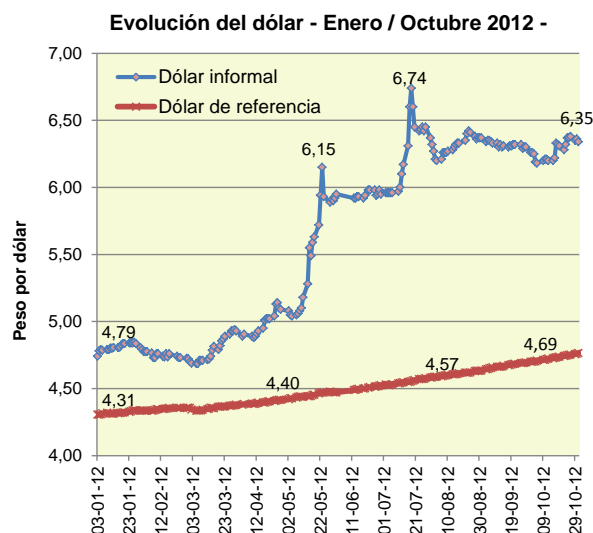
En cuanto al real brasilero, al igual que el mes de septiembre, en octubre esta moneda no registró variación en relación al mes previo, manteniéndose estable la relación Dólar/Real.

Respecto al mercado cambiario local, el dólar continuó mostrando su tendencia alcista, con una volatilidad diaria inferior a la observada en el mes previo.

Al cierre de octubre, la cotización según Com "A" 3500 publicado por el BCRA, se ubicó en su máximo histórico de \$4,7655, reflejando una importante suba de 7 centavos contra los

\$4,6942 del cierre de septiembre, lo cual significa un incremento porcentual de 1,52% (el aumento más significativo del año). Cabe destacar, que desde el mes de octubre del año 2011, mes en que se impuso el denominado "cepo cambiario", el dólar aumentó un 12%, el doble de lo que aumentó en los doce meses previos. Por su parte, el valor promedio mensual se ubicó en \$4,7299, superior a los \$4,6699 correspondientes al registro del mes previo.

En línea con lo comentado anteriormente, el dólar informal denominado "blue" durante el mes de octubre, a diferencia del mes de septiembre, registró una pequeña suba. En este sentido, el dólar paralelo que informa el mercado verificó un promedio del mes de \$6,28, y con ello mostró una importante brecha respecto al oficial. A fin de mes, la variación de la cotización extraoficial alcanzaba una suba de 0,63%.

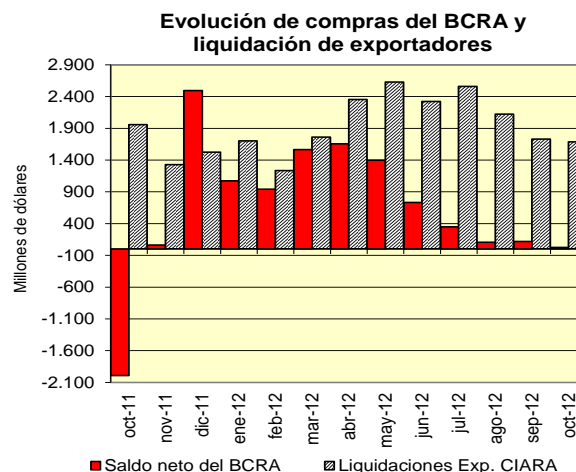


Elaboración propia en base a cifras de BCRA y datos del mercado

Como se viene observando, el BCRA continúa mostrando signos de debilitamiento en sus compras, siendo el principal oferente la autoridad monetaria debió intervenir en varias ocasiones realizando determinadas ventas a fin de mantener el tipo de cambio sin grandes variantes. No obstante, finalizó el mes con un saldo comprador de sólo u\$s26,4 millones durante todo el mes de octubre, registrando una importante baja del 77% contra el saldo de septiembre u\$s117,7 millones. Asimismo, la media diaria del mes fue de u\$s1,2 millones, un 81% por abajo del guarismo de septiembre, cuando había alcanzado los u\$s6,2 millones.

Cabe destacar, que en el acumulado enero-octubre, las compras del BCRA acumulan un total u\$s7.964 millones, superando ampliamente al total obtenido en igual periodo del año 2011. En cuanto a las liquidaciones de exportadores de cereales y oleaginosas, el promedio de divisas vendidos al mercado durante el mes de octubre se ubicó en u\$s76,5 millones, inferior en un 16% a los u\$s90,9 millones del mes previo, y a los u\$s97,7 millones de igual mes del año 2011 (-21%).

Asimismo, en los diez primeros meses del año se verificó un acumulado de u\$s20.076 millones, un 11% por debajo del total registrado en igual periodo del año anterior, siendo el mismo de u\$s22.598 millones.



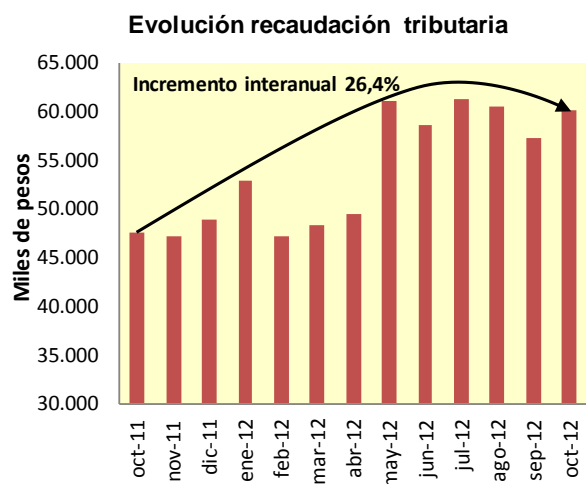
Elaboración propia en base a cifras del BCRA y CIARA

[Volver](#)

Indicadores del sector público

Recaudación tributaria

En el mes de octubre de 2012 los ingresos tributarios fueron 60.130,7 millones de pesos, registrando de este modo un aumento interanual del 26,4%. "El crecimiento en la recaudación de tributos nacionales en el mes de octubre de 2012 esta explicado por el incremento de la actividad y el consumo interno, de las remuneraciones imponibles y por la eficiente política recaudatoria desplegada por la AFIP" (Mecon, noviembre de 2012).



Elaboración propia fuente Ministerio de Economía

A través del IVA se obtuvieron 17.557,3 millones de pesos, siendo ello un 34,5% mayor a lo ingresado bajo este concepto en octubre del año anterior. El IVA-DGI denotó ingresos por 11.109,2 millones de pesos, un 28,7% mayor a lo registrado en igual mes del año anterior. Por su parte, el IVA-DGA mostró una recaudación

de 6.449,1 millones de pesos, siendo ello un 28,8% más que en octubre de 2011.

El impuesto a las Ganancias registró ingresos por 12.489,8 millones de pesos, mostrando un incremento del 40% interanual, el cual se da por los mayores pagos en concepto de anticipos de sociedades y personas físicas, como así también por las retenciones realizadas a los trabajadores del sistema formal.

Por su parte, los Derechos de exportación denotaron una recaudación de 4.496,8 millones de pesos, registrándose de este modo una variación negativa del 22,8% en comparación con octubre de 2011. Los principales caídas se registraron en: Grasas y aceites (fundamentalmente aceite de soja) y Residuos y desperdicios (principalmente Harinas de torta de soja).

El impuesto a los Créditos y débitos bancarios registró ingresos por 3.671,5 millones de pesos, siendo ello un 16,7% más a lo recaudado bajo este concepto en octubre de 2011. El aumento se da por el incremento de la actividad económica.

Mediante el Sistema de Seguridad Social ingresaron 15.309,5 millones de pesos, un 30,5% mayor a lo recaudado en igual mes del año anterior. Las Contribuciones patronales fueron 8.805,9 millones de pesos y los Aportes personales 6.025,7 millones de pesos, siendo los incrementos interanuales del 32,9% y del 33%, respectivamente.

Para los meses que restan del año se espera que los ingresos tributarios sigan mostrando incrementos en torno al 25%, sustentados ellos en el mayor nivel de actividad y el consumo. Respecto al consumo, se debe tener presente que en la recaudación del impuesto al valor agregado se halla el efecto que causa la inflación en los precios de los productos gravados.

Acumulado enero-octubre de 2012

Durante los 10 meses transcurridos de 2012, los ingresos tributarios acumulados fueron 556.913,8 millones de pesos, registrándose de este modo un aumento interanual del 25,4%, respecto a igual periodo del año anterior.

La DGI obtuvo 290.964,1 millones de pesos, mientras que DGA registró ingresos por 120.948,1 millones de pesos, siendo los incrementos interanuales del 31,6% y del 8,1%, respectivamente.

Los ingresos a la Seguridad Social fueron 145.001,6 millones de pesos en el periodo enero-octubre de 2012, siendo esto un 30,6% mayor a lo registrado en igual periodo de 2011.

Al considerar los impuestos desagregados se observan los siguientes ingresos y variaciones:

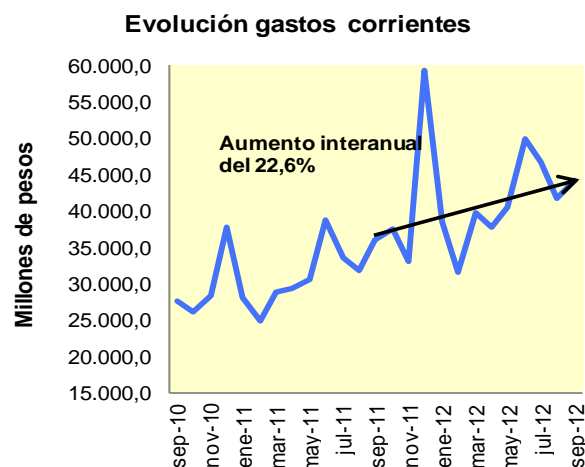
- IVA: 154.492 millones de pesos, con un aumento interanual del 23,3%.
- Ganancias: 111.059,1 millones de pesos, siendo ello un 24,2% mayor a lo ingresado igual periodo de 2011.
- Derechos de exportación: 53.799,6 millones de pesos, con un incremento del 15,8%.
- Créditos y débitos bancarios: 35.486,5 millones de pesos, un 20,6% más que en el acumulado enero-octubre del año anterior.

En los meses transcurridos se obtuvieron ingresos mayores a los presupuestados, se espera que igual situación se dé en los dos meses que restan del año.

Gastos del Sector Público

Los gastos corrientes de septiembre de 2012 ascendieron a 44.304,3 millones de pesos, registrando un incremento interanual del 22,6%, en comparación con igual mes de 2011. Tal como sucediera a lo largo del año en el mes bajo análisis las erogaciones corrientes tuvieron

un aumento interanual mayor al registrado por los ingresos corrientes, manteniendo de este modo el comportamiento de aceleración del gasto público.



Elaboración propia fuente Ministerio de Economía

El rubro de mayor incidencia en los gastos corrientes es el de las Prestaciones a la Seguridad Social con un 39% de participación. Las erogaciones producidas bajo este concepto fueron 17.260,6 millones de pesos, un 34,5% mayor a lo destinado a este concepto en septiembre del año anterior. Tal aumento se da, principalmente, por los aumentos producidos a los beneficiarios del SIPA.

Por su parte, las Transferencias corrientes fueron 13.568,6 millones de pesos, un 10,3% mayor a lo destinado a esta denominación en septiembre del año anterior. Al sector privado se transfirieron 10.534,5 millones de pesos, generándose un aumento interanual del 8,8%, el destino de dichos fondos es a compensaciones a las empresas de servicios de transporte automotor de pasajeros. Además, contiene este ítem la asistencia financiera para la ejecución de políticas energéticas.

Hacia el sector público se giraron 2.937,9 millones de pesos, mostrando una variación del 17,9% interanual. El rubro Provincias y CABA recibió 1.048,1 millones de pesos, siendo la variación interanual negativa en un 1,7%. En tanto, Universidades absorbió 1.829,8 millones de pesos, denotando esto un aumento del 33,4%, respecto a septiembre de 2011.

Los gastos de Consumo y operación ascendieron a 7.993,8 millones de pesos, un 12,6% mayor a lo destinado a este concepto en igual mes del año anterior. A Remuneraciones se destinaron 5.873,9 millones de pesos y a

Bienes y servicios 2.118,2 millones de pesos, siendo los incrementos observados del 12,9% y del 11,7%, respectivamente, en la comparación entre septiembre de 2012 e igual mes del año anterior.

El rubro Rentas de la propiedad registró un aumento interanual del 32,9%, significando ello una erogación de 3.125,3 millones de pesos, un 32,9% mayor que en septiembre de 2011. Los intereses en moneda local aumentaron 48,5%, en tanto los intereses en moneda extranjera registraron un incremento del 15,1%. Siendo en valores absolutos, 1.860,6 millones de pesos y 1.263,9 millones de pesos, respectivamente.

En la referencia Gastos de capital se registró un descenso de un 2% interanual, las erogaciones destinadas a este rubro fueron por 5.825 millones de pesos. Por su parte, el sub-rubro Inversión real directa denoto gastos por 3.669,1 millones de pesos, un 37,5% más que en igual mes de 2011. En tanto, las Transferencias de capital fueron 2.155,2 millones de pesos, un 32,4% menor que en septiembre del año anterior.

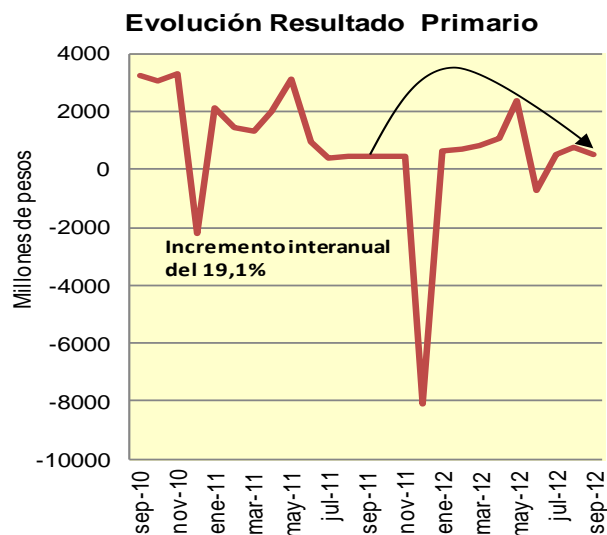
Los gastos totales (gastos corrientes más gastos de capital) fueron 50.129,3 millones de pesos, un 19,2% mayor a lo erogado en septiembre del año anterior. Al considerar los figurativos se verifican gastos por 64.447,5 millones de pesos, siendo ello un 32,1% más a igual mes de 2011.

Para los meses que restan del año se esperaba que los gastos no se aceleren, aunque se debe tener presente que por la estacionalidad de fin de año –segunda cuota del aguinaldo- los mismos se verán altamente afectados.

Resultado del Sector Público no Financiero – Base caja

El resultado primario de septiembre de 2012 fue un superávit de 534,8 millones de pesos, siendo ello un 19,1% mayor a lo obtenido en igual mes del año anterior.

Los ingresos corrientes fueron 47.537,5 millones de pesos, registrándose de este modo un aumento interanual del 18,4%. Mediante ingresos tributarios se obtuvieron 27.503,6 millones de pesos, en tanto a través de las contribuciones a la Seguridad Social ingresaron 14.356,7 millones de pesos. Siendo los incrementos interanuales del 17,1% y del 27%, respectivamente.



Elaboración propia fuente Ministerio de Economía

En el mes de septiembre el rubro Rentas de la propiedad tuvo una incidencia del 8,4%, registrando una alta participación tal cual sucediera en igual mes del año anterior. Aunque en el mes bajo análisis se verificó una disminución del 1,2% respecto a septiembre de 2011.

Por su parte, los gastos corrientes fueron 44.304,3 millones de pesos, un 22,6% mayor a lo erogado bajo este concepto en septiembre del año anterior. Los datos de este rubro se desarrollan bajo el título de gastos del sector público.

Para los próximos meses se espera que mediante la contención del gasto se obtenga un resultado positivo, aunque es de esperarse el resultado deficitario para el último mes del año, debido a la estacionalidad de dicho mes.

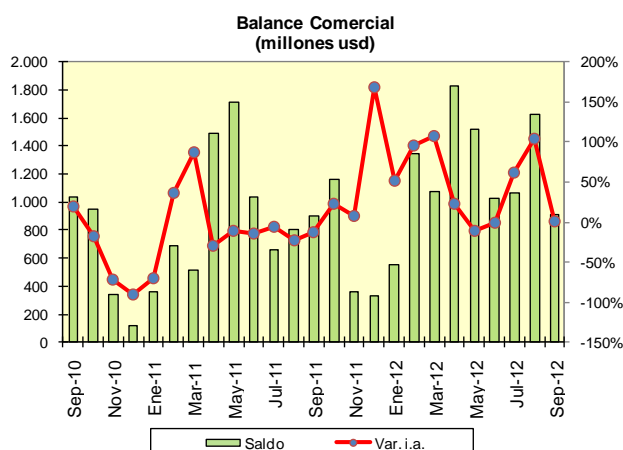
[Volver](#)

Sector Externo

Resultado del Balance Comercial

El comportamiento del Balance Comercial de septiembre de 2012 experimentó una leve variación positiva del 1,4% respecto al mismo

mes del año anterior. El superávit fue de USD911 millones y acumuló USD10.942 millones en los primeros nueve meses de 2012; monto que representó un aumento del 34% respecto a igual periodo del año 2011.



Elaboración propia. Fuente INDEC

En línea con lo anterior, la evolución de los componentes que dan como origen al saldo comercial en los primeros nueve meses de 2012, en valores absolutos, fue superior el de las exportaciones que el de las importaciones. El primero de ellos ascendió a USD61.852 millones frente a USD50.910 millones desembolsados en las importaciones. En términos interanuales las primeras representaron una baja del 3% y las segundas descendieron un 8%.

A continuación se enuncian los saldos comerciales con los principales bloques económicos:

	Septiembre 2012 (millones de usd)		
Bloque	Exportaciones	Importaciones	Saldo
Totales	6.818	5.907	911
Mercosur*	2.037	1.613	424
%	30%	27%	
Brasil	1.504	1.535	-31
%	74%	95%	
Chile	418	77	341
NAFTA	650	1.176	-526
UE	924	897	27
Resto de Aladi**	423	197	226
ASEAN	1.704	1.534	170

* Inc. Venezuela
** exc. Venezuela

Elaboración propia. Fuente INDEC

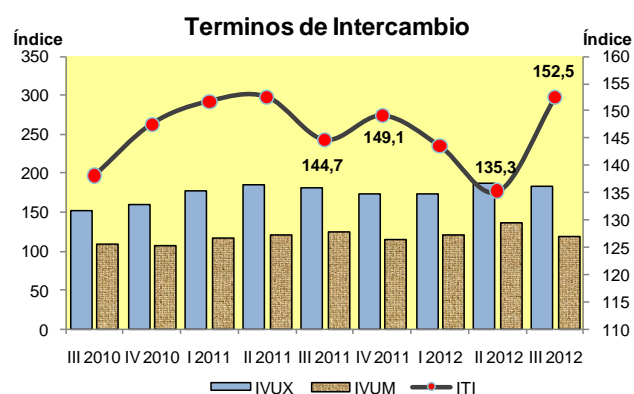
Considerando que el Brasil es nuestro principal socio comercial, se observa que el 74% de las ventas del Mercosur fueron destinadas hacia Brasil y el 95% de las importaciones fueron provenientes del mismo país. El saldo comercial con Brasil fue deficitario en USD31 millones.

Como complemento del análisis del Balance Comercial, abordaremos un conjunto de

indicadores relacionados con el comercio exterior.

En primer lugar, el Índice de Término de Intercambio (ITI), registró un leve incremento del 5,4% en el tercer trimestre 2012 respecto al mismo periodo del año anterior. Esto nos quiere decir que con el volumen de exportaciones actuales la Argentina puede acceder alrededor de un 53% de importaciones (véase gráfico siguiente).

Tal resultado fue producto del incremento del índice de valor unitario de las exportaciones (IVUX) y disminución del valor unitario de las importaciones (IVUM) (1,1% y 4,1% respectivamente).



Elaboración propia. Fuente INDEC

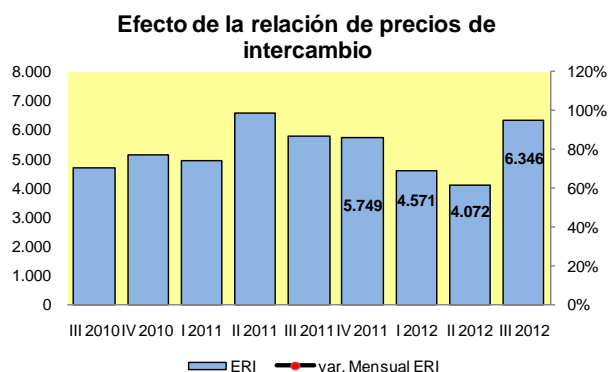
Por su parte, el ratio que mide el poder de compra de las exportaciones (PCX) registró un incremento del 19% respecto al trimestre anterior. Es decir, nuestra economía puede financiar USD18.427 millones en volumen de importaciones con el volumen total de exportaciones constantes (véase gráfico siguiente).



Elaboración propia. Fuente INDEC

El próximo indicador mide el efecto de la relación de precios de intercambio (ERI).

Calcula la diferencia entre el poder de compra de las exportaciones (constantes) y el valor real de las exportaciones. En el tercer trimestre 2012 ERI registró una relación positiva. Analizando la evolución del indicador se puede apreciar la mejora de los TI.



Elaboración propia. Fuente INDEC

Análisis de las exportaciones

En el mes de septiembre de 2012 las exportaciones registraron en valores absolutos USD6.818 millones y en términos interanuales se registró una disminución del 12%, consecuencia de un leve aumento de los precios y reducción de las cantidades vendidas (3% y 15% respectivamente).

EXPORTACIONES	Mill. de usd	Composición %	Variación i.a
Total	6.817	100%	-12%
Productos Primarios	1.522	22%	-27%
Manufacturas Agropecuarias	2.368	35%	-6%
Manufacturas Industriales	2.377	35%	-10%
Combustibles y energía	550	8%	2%

Elaboración propia. Fuente INDEC

Este desempeño (véase cuadro previo) fue categórico principalmente por el menor crecimiento de los volúmenes de comercio mundial, destacándose la disminución de las cantidades vendidas de las MOA, MOI y Productos Primarios (17%, 9% y 24% respectivamente).

Del mismo modo, los precios que acompañaron en la merma de las exportaciones fueron: los Productos primarios y las MOI que registraron una moderada reducción (7% y 1% respectivamente).

En cuanto al destino de las exportaciones, su comportamiento con los principales bloques para septiembre 2012 ha sido moderado en términos generales (véase cuadro siguiente).

Exportaciones en millones USD y variación porcentual en términos interanual								
Socios Comer.	P. Prim.		MOA		MOI		Combustible y Energía	
	USD	%	USD	%	USD	%	USD	%
Mercosur*	210	-2	186	-24	1.297	2	155	32
Chile	40	-32	127	-4	121	-15	130	183
NAFTA	66	65	143	-23	313	-24	128	8
UE	227	-31	507	-16	187	-48	2	-82
ASEAN	586	-40	719	25	47	18	/	/

* inc. Venezuela

Elaboración propia. Fuente INDEC

El 30% de las exportaciones fueron destinadas al Mercosur (inc. Venezuela), bloque que no registró variación con respecto a septiembre 2011. Donde se destacaron las ventas en las MOI (vehículos para transporte de mercancías).

Al mismo tiempo, ASEAN ha sido el destino del 20% del total de las exportaciones, donde el intercambio con este bloque registró una fuerte disminución (20%). Debido principalmente a la baja de los Productos primarios.

De la misma forma, el 14% de las ventas se destinó a la UE donde se registró una baja del 29% en términos interanuales. Además, las perspectivas de intercambio comercial con este bloque para los meses siguientes son desfavorables debido a la recesión que afronta el bloque.

Por último, el NAFTA también descendieron 14%, este bloque concentró el 10% del total de las exportaciones.

Análisis de las Importaciones

En el mes de septiembre 2012 las importaciones registraron un valor de USD5.907 millones en términos absolutos y en términos interanuales una disminución del 14%; como consecuencia de una moderada baja de las cantidades y de los precios (14% y 2% respectivamente).

IMPORTACIONES	Mill. de usd	Composición %	Variación i.a
Total	5.908	100%	-14%
Bienes de Capital	1.261	21%	-3%
Bienes Intermedios	1.651	28%	-23%
Combustibles y lubricantes	668	11%	-3%
Piezas bienes de Capital	1.272	22%	-15%
Bienes de Consumo	621	11%	-21%
Vehículos automotores de pasajeros	407	7%	-11%
Resto	28	0%	47%

Elaboración propia. Fuente INDEC

Asimismo, el comportamiento de los usos económicos en términos interanuales registró variaciones negativas, debido principalmente a las bajas de las cantidades.

Importaciones	Septiembre 2012/2011 var. %		
	Valor	Precios	Cantidad
Bienes de capital	-3%	-	-4%
Bienes Intermedios	-23%	-10%	-14%
Combustibles y lubricantes	-3%	3%	-6%
Piezas y accesorios	-15%	-2%	-13%
Bienes de consumo incluidos vehículos	-17%	5%	-21%

Elaboración propia. Fuente INDEC

Respecto al destino de las importaciones, el comportamiento de las mismas con los principales bloques para septiembre 2012-2011 fue favorable, principalmente por la reducción de compras de Bienes de capital y Bienes intermedios.

El 27% de las importaciones fueron provenientes del Mercosur y se registró una fuerte caída del 29% i.a. Por su parte, ASEAN registró una baja del 12% i.a. El 24% del total de las importaciones fueron provenientes de este bloque.

Asimismo, el 20% de las compras provinieron del NAFTA donde se registró una suba del 17% i.a. Por último, UE registró una disminución del 12% i.a. De este bloque se compraron el 15% del total de las importaciones.

Importaciones en millones USD y variación porcentual en términos interanual								
Socios Comer.	B. de capital		B. Intermed.		Comb. y lubr.		Piezas y accesorios	
	USD	%	USD	%	USD	%	USD	%
Mercosur*	235	-47	553	-25	28	-13	417	-21
Chile	3	-25	49	-31	/	/	5	-44
NAFTA	419	89	312	-15	205	56	79	-41
UE	200	2	294	-15	6	-91	233	-13
ASEAN	369	-6	309	-22	/	/	494	1
Socios Comer.	B. de Consumo		Vehículos automotores de pasajeros		Resto			
	USD	%	USD	%	USD	%	USD	%
Mercosur*	144	-20	236	-32	/	/	/	/
Chile	20	-26	/	/	/	/	/	/
NAFTA	85	-11	77	45	/	/	/	/
UE	104	-8	60	94	/	/	/	/
ASEAN	205	-32	24	50	/	/	/	/

* inc. Venezuela

Elaboración propia. Fuente INDEC

En resumen, es de esperarse que el saldo comercial se mantenga superavitario para lo que resta del 2012, resultado de un crecimiento menor sostenido de las exportaciones compensada por una sustancial disminución de importaciones consecuencia de medidas adoptadas por el gobierno.

[Volver](#)

ESTUDIOS ESPECIALES

La UNSAM en sus 20 años

Por: Dr. Daniel Di Gregorio – Vicerrector

Discurso graduación 25ª Promoción

Este año estamos festejando nuestro vigésimo aniversario y desearía compartir algunos conceptos sobre la vida institucional de nuestra joven universidad.

Hoy en nuestro país las políticas del PEN en educación y en ciencia y tecnología tienen un lugar prioritario y estratégico.

La inversión en educación, que en el año 2003 alcanzaba el 3,64%, llegó a 6,47% en 2011, superando la meta presupuestaria fijada en la Ley de Financiamiento Educativo.

El presupuesto de las UUNN, desde 2005 creció a tasas anuales superiores al 30 por ciento en pesos corrientes y acumuló entre 2003 y 2010 un 542 por ciento de aumento.

Este notable incremento presupuestario tuvo como principal destino la mejora de los salarios docentes y no docentes.

El presupuesto para el ejercicio 2013 de las UUNN, votado por el congreso, alcanza 23,8 mil millones de pesos, que representa un incremento del 30,3 por ciento respecto de 2012, porcentaje muy superior al incremento proyectado del gasto público total para la administración pública nacional.

Pero estos datos no reflejan los aportes del Estado Nacional que provienen de otras fuentes de financiamiento, de otros ministerios y que deben ser considerados.

Por ejemplo, la Agencia Nacional de Promoción Científica y Tecnológica financia sistemáticamente desde 1997 proyectos de investigación científica y tecnológica presentados por las universidades. En 2010, las universidades nacionales recibieron desembolsos efectivos por 136,5 millones y en 2011 por 126,5 millones.

El Conicet financia las carreras del investigador científico y del personal de apoyo y también becas de doctorado y posdoctorado. Hoy día, sobre un total de casi 7000 investigadores y más de 7300 becarios, aproximadamente el 70 % tienen como lugar de trabajo las UUNN. En términos económicos, se estima en 425 millones de pesos anuales el aporte del Conicet a las universidades en salarios y becas.

Asimismo, los Ministerios de Planificación y de Ciencia y Tecnología cuentan con programas orientados a financiar el desarrollo de la infraestructura física de las UUNN y de los institutos de investigación que dependen de ellas.

En el periodo 2005/2012, con los dos programas se han financiado más de 250 obras (terminadas y en ejecución) por un total de 1.400 millones de pesos. Constituyéndose la inversión en infraestructura universitaria más importante en los últimos 50 años.

Otro hecho importante es la comparación de datos de los censos nacionales 2001 y 2010. Mientras que la población de nuestro país creció en ese periodo 10%, la matrícula universitaria creció 22%, habiendo alcanzado 1.718.000 estudiantes en 2010.

En un país donde la posibilidad de construir políticas de Estado y de cumplir con las leyes vigentes no ha sido frecuente, es necesario valorar estos hechos como logros del conjunto de la sociedad.

Estos importantes logros, que pese haber sido objetivos demandados e incumplidos durante décadas, hoy pasan casi desapercibidos por los medios de comunicación.

Es tarea de todos los que tenemos alguna responsabilidad en la gestión de políticas públicas que los mismos lleguen a toda la sociedad, y que ésta acceda y perciba sus beneficios.

En este contexto ¿cuál es el papel que se propuso institucionalmente la UNSAM?

Hoy en toda la UNSAM, cursan sus estudios universitarios aproximadamente 16.700 estudiantes de los cuales unos 14.000 lo hacen en carreras de grado y pregrado. Acumula desde su creación, incluyendo los graduados que hoy reciben sus diplomas, casi 11.000 egresados, de los cuales 3.000 lograron títulos de posgrados.

Una gran proporción de nuestros estudiantes provienen de familias cuyos padres no tuvieron la posibilidad de acceder a estudios superiores. Más del 75% de nuestros alumnos son primera generación de universitarios, y más de la mitad son de clase media baja.

Por esa población de estudiantes, la universidad dicta más de 130 carreras de pregrado, grado y posgrado en todas las áreas del conocimiento: humanidades, ciencias sociales, de la salud, ciencias básicas y aplicadas, tecnologías. Las carreras de posgrado no sólo incluyen especializaciones y maestrías sino, y especialmente, 8 programas de doctorado en pleno desarrollo y funcionamiento del que participan 480 doctorandos: Ciencia Política, Filosofía, Sociología, Antropología Social, Materiales, Física, Química, Biología Molecular y Biotecnología. Otros 4 doctorados están en proceso de acreditación ante la CONEAU: Ciencias Aplicadas y de la Ingeniería, Historia, Tecnología Nuclear, y de Educación.

Es importante destacar la proyección estratégica en el desarrollo de carreras de grado en dos ramas de estudios: ciencias sociales y ciencias aplicadas.

Tanto la creación de licenciaturas en el área de ciencias sociales (antropología, sociología, ciencia política, turismo) como la creación de seis carreras de ingeniería (biomédica, energía, telecomunicaciones, ambiental, industrial y agrobiotecnología) posibilitó desarrollar propuestas formativas en áreas de vacancia en la región metropolitana.

Por ejemplo, en la formación de ingenieros, la ingeniería en Energía es la única que se dicta en el país y las ingenierías Biomédica y en Telecomunicaciones son las únicas carreras públicas en el área metropolitana.

En ese marco, la universidad ha desarrollado fuertes y estratégicos vínculos con los principales organismos de investigación CyT. De esta relación se desprenden la creación conjunta de institutos dedicados a la formación de grado, posgrado y de investigación junto con el CONICET, la CNEA, el INTI y también con el Ministerio de Salud y la Secretaria de Transporte.

La asociatividad con la CNEA, el INTI, el INTA, el CONICET, el Segemar y su inserción en el Polo Tecnológico Constituyentes es percibida como una fortaleza que dota a la Universidad de prestigio.

Entre los años 2006 y 2011, la calidad de la investigación producida por la UNSAM ha sido destacada, tanto en las áreas científico-tecnológicas como en las ciencias sociales y humanas. Ejemplos de este reconocimiento constituyen el alto rendimiento alcanzado en la obtención de fondos concursables de distintas convocatorias y programas de la Agencia, del CONICET y de otros organismos de financiación, nacionales e internacionales.

El ranking iberoamericano que evalúa la producción científica de instituciones de educación superior, producido por SCIMAGO, en los años 2010 y 2011, tomando datos de la base Scopus (la mayor base de publicaciones científicas internacionales) dan muestra de la calidad de la producción de nuestra Universidad, ubicándola en un lugar destacado en el concierto nacional y regional. El ranking 2011 que analiza la performance de 1369 instituciones de educación superior, muestra a la UNSAM como la única universidad argentina que alcanzó un nivel de impacto en la calidad científica de sus trabajos publicados igual al de la media mundial.

Asimismo, la Universidad logró profundizar sus lazos con la comunidad local y otros actores. Es posible afirmar que la UNSAM posee una gran diversidad de proyectos de extensión universitaria, todos ellos valiosos para el acercamiento a la comunidad, que se ha reflejado en crecimiento y

reconocimiento en el área artística. Se considera que la política de extensión ha logrado fortalecer la conexión de la Universidad con la comunidad.

En ese sentido, la creación del Centro Universitario San Martín que funciona en la Unidad Penitenciaria N° 48 del complejo penitenciario de José León Suárez, reviste importancia puesto que ha implicado un compromiso con la sociedad, tanto desde un plano simbólico como institucional. El CUSAM constituye un espacio de educación que instala el derecho a la formación superior en contexto de encierro.

Allí se dictan la carrera de sociología y un diploma superior en Testing Software. Esta diplomatura, que permite que los presos desarrollen capacidades para trabajar con programas informáticos ganó el premio Sadosky en el rubro Inclusión Digital. Además, en el CUSAM se dictan talleres de formación artística y de oficios. Muchos alumnos ya han terminado su periodo de condena y han salido, y están terminando su carrera de grado aquí en el campus. El mejor promedio es un joven que hizo tres años de la carrera en la cárcel y hoy la está terminando aquí.

Sin dudas uno de los capítulos más destacados ha sido la ampliación del Campus Miguelete a través de la implementación del Plan Maestro de Infraestructura, que permitió la construcción de edificios, aulas, laboratorios y gabinetes para investigadores de las diversas UUAA. Menciones especiales merecen el recientemente inaugurado edificio del IIB, y la finalización de los edificios del 3IA y del Centro Universitario de Rehabilitación, este último totalmente equipado. En construcción están los edificios para las Ciencias Sociales, el del II del Patrimonio Cultural y el que alojará los Laboratorios de Desarrollo para las Ingenierías.

Nuestra universidad es percibida hoy como una institución joven y emprendedora, consolidada en muchas áreas y con distintos grados de madurez, en los diferentes espacios académicos y funciones institucionales. Ha seguido manteniendo la impronta de su génesis, cimentada sobre los pilares de la tradición, la asociatividad y la innovación.

La UNSAM es una universidad, que aspira a ser reconocida por la calidad y excelencia de todas sus actividades.

Como ha asegurado nuestro rector, Carlos Ruta en un reciente reportaje al diario Página 12: “La Universidad Nacional de San Martín es la mayor experiencia de innovación universitaria en ciencia y tecnología de los últimos años en la Argentina. Ubicada en un partido cuya principal actividad es la industria, la UNSAM dedica más del 60 por ciento de sus tareas académicas a la ciencia y la tecnología, lo que la posiciona como referente nacional en esos campos. Sin embargo, a la vez, la universidad también promueve proyectos en ciencias humanas y sociales, de arte y cultura.

“Queda un desafío – agrega Ruta: construir un distrito de innovación científico tecnológico público y privado que sea modelo para la Argentina. “Queremos transformar el territorio”.

Como dijimos, hoy es para la UNSAM una circunstancia feliz, propicia para renovar y reafirmar nuestro compromiso con la educación pública. Una educación pública que pueda satisfacer las demandas y necesidades de la comunidad, que garantice la igualdad de oportunidades para todos. Una educación pública que sea el gran movilizador social que alguna vez fue en nuestro país.

[Volver](#)

Universidades Nacionales: análisis de las transferencias presupuestadas

**Por: Lic. Clara López
Lic. Valeria Tomasini
Maximiliano Gallo**

Introducción

El objeto del presente trabajo es realizar un análisis de los ingresos que obtienen las UUNN para solventar sus gastos en cada año. Se tomó el total de fondos destinados por el estado nacional para la ejecución anual, el periodo considerado para verificar la evolución es desde el año 2006 al 2013 para el total de UUNN. En tanto en el análisis de los años 2012 y 2013 –en los cuales se trabajó con datos de leyes de presupuesto respectivas- se tomó el total de UUNN y se desagregaron los datos por universidades metropolitanas.

Al inicio se realiza un breve repaso por las leyes que determinan las asignaciones y las finalidades que la integran, luego se expone la composición del sistema educativo de nivel superior argentino. Por último, se realizó un análisis descriptivo del año en curso y de los datos presupuestarios del año 2013.

Presupuesto Nacional

“El Presupuesto Nacional es la LEY anual que sanciona el Congreso, donde planifica los ingresos que recibirá el Gobierno y cómo se aplicarán para satisfacer las necesidades de la población: salud, seguridad, justicia y educación, entre otras”¹.

Este instrumento fundamental ayuda a un mejor control social, a su vez garantiza a la ciudadanía el derecho de poder acceder a la información, que les permita tener conocimientos y realizar opiniones sobre los destinos que el gobierno prevé para las riquezas que desde el Estado Nacional administra.

La **Ley de Educación Superior N° 24.521**, sancionada el 20 de julio de 1995, se encarga de facultar los lineamientos generales que regulan el sistema de Educación Superior Argentino. Dentro de la presente ley están comprendidas las instituciones de formación superior, sean universitarias o no universitarias, nacionales, provinciales o municipales, tanto estatales como privadas, todas las cuales forman parte del Sistema Educativo Nacional regulado por la ley 24.195.

La Argentina es un país Federal y la educación ha estado siempre dentro de las denominadas facultades concurrentes del gobierno federal y de los gobiernos provinciales. Sin embargo, en los hechos, las universidades han estado en el ámbito del gobierno central.²

En el Artículo 58° de la mencionada Ley se establece que: *Corresponde al Estado nacional asegurar el aporte financiero para el sostenimiento de las instituciones universitarias nacionales, que garantice su normal funcionamiento, desarrollo y cumplimiento de sus fines. Para la distribución de ese aporte entre las mismas se tendrán especialmente en cuenta indicadores de eficiencia y equidad. En ningún caso podrá disminuirse el aporte del Tesoro nacional como contrapartida de la generación de recursos complementarios por parte de las instituciones universitarias nacionales³.*

En la nombrada ley de Educación Superior se definen los órganos de coordinación y consulta del Sistema Universitario, en sus respectivos ámbitos: el Consejo de Universidades, el Consejo Interuniversitario Nacional (CIN), el Consejo de Rectores de Universidades Privadas (CRUP) y los Consejos Regionales de Planificación de la Educación Superior (CPRES). Asimismo, se establece la responsabilidad del Ministerio de Educación de generar políticas generales en materia universitaria, asegurando la participación de aquellos, respetando el régimen de autonomía establecido para las instituciones universitarias.

¹ MECON (Ministerio de Economía y Finanzas Públicas), Secretaría de Hacienda.

² (IESALC-UNESCO), Ministerio de Educación. Presidencia de la Nación.

³ Ley de Educación Superior - N° 24.521.

“El Estado nacional, las provincias y la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, de manera concertada y concurrente, son los responsables de planificar, organizar, supervisar y financiar el sistema educativo nacional; debiendo garantizar el acceso a la educación en todos los niveles y modalidades, creando y administrando establecimientos educativos de gestión estatal. A su vez, el Estado nacional crea y financia las Universidades Nacionales⁴”.

Constitución del sistema de educación superior en Argentina



Fuente: Ministerio de Educación de la Nación

⁴ Ministerio de Educación. Presidencia de la Nación.

El sistema universitario de nuestro país está conformado por, 47 Universidades Nacionales, 46 Universidades Privadas, 7 Institutos Universitarios Estatales, 12 Institutos Universitarios Privado, 1 Universidad Provincial, 1 Universidad Extranjera (Universidad de Bologna) y 1 Universidad Internacional (FLACSO, Universidad Latinoamericana de Ciencias Sociales).

Clasificación del crédito global a Universidades Nacionales

La asignación y distribución del presupuesto a las universidades nacionales es manejada a través del presupuesto nacional. Cada año el Congreso de la Nación aprueba la Ley presupuestaria en la cual se establecen, por planilla anexa, las distribuciones entre cada una de las universidades públicas. Históricamente, esos montos se han definido basándose primordialmente en las distribuciones previas, las que habían sido fijadas con parámetros subjetivos e inerciales, a partir del último informe de la década del 90 aparecieron los parámetros de carácter objetivos, cuya finalidad fue incorporar pautas para morigerar las desigualdades estructurales y apoyar al mejor desempeño. De esta manera, los recursos incrementales comenzaron a distribuirse invariablemente a través de diferentes programas que incorporaron pautas de condicionamiento para su concreción.

El total del presupuesto destinado a las UUNN, está conformado por un crédito global que a su vez esta clasificado por institución, finalidad y función; y por recursos con asignación específica en forma de programas (mencionado anteriormente) para cada universidad nacional en el caso de aquellas a las cuales les correspondan. Asimismo, la distribución de créditos se subdivide por tres funciones, de acuerdo a la clasificación del gasto:

- ✓ **Salud:** Acciones inherentes para asegurar el óptimo estado sanitario de la comunidad.
- ✓ **Educación y Cultura:** Acciones esenciales a desarrollar o perfeccionar las facultades intelectuales, como así también a la difusión y enseñanza de todos los aspectos del saber humano que estén dirigidos a satisfacer necesidades del individuo.
- ✓ **Ciencia y técnica:** Acciones esenciales a la obtención de nuevos conocimientos o a la investigación de sus aplicaciones. Se considera a la investigación y desarrollo, educación de posgrado para la formación de investigadores, promoción de las actividades científicas y técnicas entre otras.

Asimismo, en la mayoría de las Universidades Nacionales, sus fuentes de financiamiento, entre otras, son provenientes de:

- ✓ **Tesoro Nacional:** Son los recursos que se obtienen a través de aporte del Estado Nacional. Se incluyen los créditos que asigna específicamente la ley de presupuesto para las instituciones universitarias y los recursos otorgados por otras jurisdicciones de la Nación.
- ✓ **Recursos propios:** recursos que provienen de las prestaciones de servicios que ofrecen las universidades, subsidios, donaciones y otros aportes o contribuciones que reciben de la transferencia de tecnología.
- ✓ **Remanentes de ejercicios anteriores:** Se consideran todos los recursos no ejecutados durante un ejercicio y que se suma a los créditos del próximo.
- ✓ **Recursos con afectación específica:** corresponden a todos aquellos recursos vinculados por constituir recursos para financiar programas y actividades específicas, generalmente sujetos a plazos y resultados esperados.
- ✓ **Crédito externo:** Corresponden a los recursos provenientes de créditos otorgados por Organismos Financieros Internacionales al gobierno Nacional.

A su vez, clasifican sus gastos según su objeto:

- ✓ **Gasto de personal:** Entre ellos, se considera la retribución de los servicios personales prestados en relación de dependencia, contribuciones patronales, servicios extraordinarios.
- ✓ **Bienes de Consumo:** Se consideran todos los materiales y suministros consumibles para el funcionamiento, incluidos aquellos bienes que están destinados a la conservación y reparación de bienes de capital.
- ✓ **Servicios no personales:** Son considerados todos aquellos para el funcionamiento, incluidos los que se destinan a la conservación y reparación de bienes de capital. Entre ellos se encuentran, los servicios básicos, arrendamientos de edificios, terrenos y equipos, servicios de mantenimiento y limpieza, servicios comerciales y financieros, etc.
- ✓ **Bienes de uso:** Gastos que se generen por al adquisiciones o construcción de bienes de capital que aumenten el activo de las Universidades Nacionales, se consideran los bienes físicos, construcción y/o equipos.
- ✓ **Transferencias:** Gastos que provienen de una contraprestación de bienes o servicios, cuyos importes con son reintegrados por los beneficiarios. Becas, subsidios, etc.
- ✓ **Activos financieros:** Gastos por compras de valores de créditos, acciones, títulos y bonos, ya sean públicos o privados, concesión de préstamos, cuentas y documentos a cobras, entre otros.
- ✓ **Servicio de deuda y disminución de pasivos:** son todos aquellos gastos que están destinados a cubrir el servicio de la deuda pública y disminución de otros pasivos contraídos por el sector público.

Evolución transferencias efectivizadas a Universidades nacionales. Periodo 2006-2011.

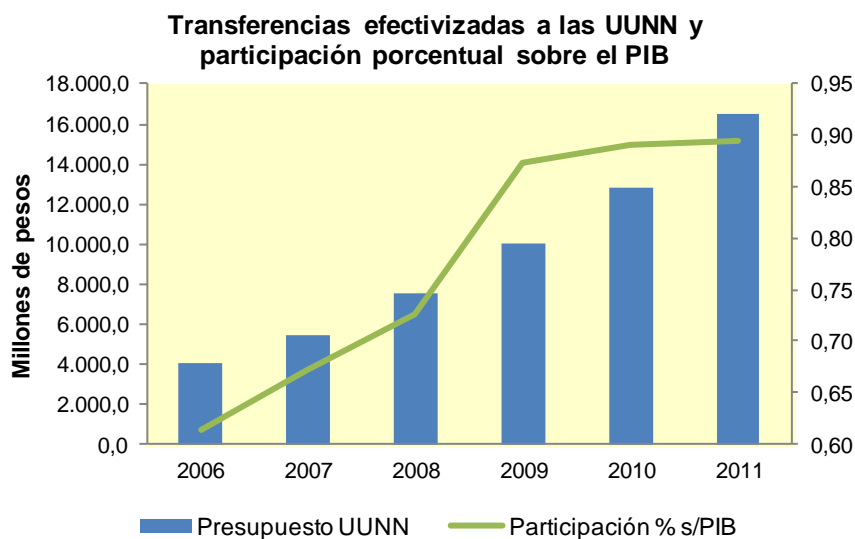
Los fondos con los que sustentan sus gastos las UUNN provienen del presupuesto nacional –tal como se ha mencionado anteriormente-, en cada emisión presupuestaria el gobierno realiza la designación a cada una de las instituciones que componen el grupo de UUNN. Dicha información puede ser consultada en la Planilla Anexa al Artículo 12 de cada ley de presupuesto anual.

Transferencias efectivizadas a las UUNN del total de las jurisdicciones nacionales. En millones de pesos				
Año	Presupuesto UUNN	PIB	Participación % s/PIB	Variación % interanual
2006	4.016,3	654.439,0	0,61	-
2007	5.454,4	812.456,0	0,67	35,81
2008	7.497,8	1.032.758,0	0,73	37,46
2009	10.005,1	1.145.458,0	0,87	33,44
2010	12.843,6	1.442.655,0	0,89	28,37
2011	16.484,5	1.842.022,0	0,89	28,35

Elaboración propia, fuente Secretaría de Políticas Universitarias

En lo referente a la participación del presupuesto asignado respecto al PIB se observa que desde el año 2006 al 2008 mostró aumentos interanuales de 0,06 puntos porcentuales. En 2009 el incremento fue de 0,14 puntos porcentuales, este dato nos indica el mayor incremento en el periodo seleccionado. Entre los años 2009 y 2010 la diferencia de asignación presupuestaria nacional creció 0,02 puntos porcentuales, manteniéndose en el mismo nivel en lo que respecta al año 2011.

Se destaca que los datos presentados en esta sección corresponden a los obtenidos en los anuarios "Estadísticas Universitarios" correspondientes a cada año, por lo cual son transferencias efectivamente realizadas.



Elaboración propia, fuente Secretaría de Políticas Universitarias

Al constatar los datos presupuestados con los fondos efectivamente transferidos se observa que los mismos fueron ajustados durante cada ejercicio, siguiendo la correlación de los aumentos de salarios del personal docente y no docente de las instituciones bajo análisis. Aunque, es de destacar que hacia los años 2010 y 2011 se observa una desaceleración en los incrementos mencionados.

En cuanto se consideran los años 2012 y 2013, se analizan sobre los valores de transferencias presupuestadas, ya que al momento de realizar el presente trabajo aun no se han realizado el total de transferencias del año 2012.

Presupuesto UUNN del total de las jurisdicciones nacionales				
En millones de pesos				
	Presupuesto UUNN	PIB*	Participación % s/PIB	Variación % interanual
2012	17.548,4	2.085.281,0	0,84	26,99
2013	21.849,6	2.552.499,0	0,86	24,51

*Estimaciones Mecon

Elaboración propia, fuente Secretaría de Políticas Universitarias

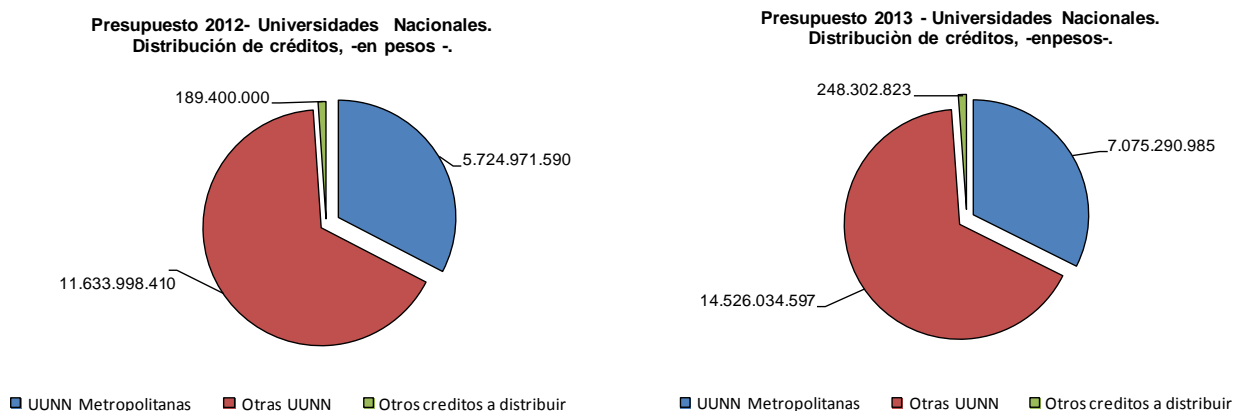
Según datos presupuestados, los ingresos que tendrán las UUNN en 2012 y 2013 aumentarán a un ritmo del 26,99% y del 24,51%, respectivamente. Se verifica que en participación porcentual del PIB muestra una desaceleración en 2012 y aunque vuelve a mostrar una mejoría para 2013, la misma no alcanza el nivel logrado en 2011.

Al 31 de octubre de 2012 se ha ejecutado el 95,3% del presupuesto de UUNN, lo cual indica que el gobierno ajustará y transferirá en función a las necesidades de las instituciones.

Presupuesto asignado a las UUNN a través de la leyes nacionales de presupuestos, años 2012 y 2013

A través de los datos extraídos de los presupuestos para el año 2012 y 2013, se puede exponer que el monto total asignado para los gastos corrientes y de capital del Presupuesto General de la

Administración Nacional para el Ejercicio 2013 es de \$628.629.218.165, de los cuales el 3,5% será destinado a las Universidades Nacionales, \$21.849.628.405 en valores absolutos. Se destaca, que en ambos años bajo análisis, los gastos destinados a UUNN generaran el 3,5% de las erogaciones sobre el total de gastos.



Elaboración propia fuente MECOM (Ministerio de Economía y Finanzas Públicas)

Considerando este último dato y en relación a lo destinado en el año 2012, se observa una variación interanual en valores absolutos de \$4.301.258.405, significando un aumento en la asignación presupuestada del 24,5%.

UNIVERSIDADES NACIONALES - DISTRIBUCIÓN DE CRÉDITOS -				
	Salud	Educación y Cultura	Ciencia y Técnica	Total
Total presupuestado 2012	312.892.786	17.020.245.914	215.231.300	17.548.370.000
Total presupuestado 2013	317.382.786	21.314.423.838	217.821.781	21.849.628.405
Variación interanual en valores absolutos	4.490.000	4.294.177.924	2.590.481	4.301.258.405
Variación interanual en %	1,43	25,23	1,20	24,51

Elaboración propia, fuente MECOM (Ministerio de Economía y Finanzas Públicas)

En el cuadro anterior se puede observar claramente, que de la distribución destinada de las UUNN, el rubro Educación y Cultura registra el mayor incremento, \$4.294.177.924, significando una suba de 25,2%. Cabe destacar, que respecto a Ciencia y Técnica, el incremento de lo presupuestado en el año 2013 respecto al 2012 fue de \$2.590.481, siendo la suba de sólo 1,2%.

Continuando con el análisis de los montos destinados a las UUNN presupuestados en los años 2012/2013, considerando las que integran la región metropolitana y en concepto de desagregación por universidad, se observa que la Universidad de Buenos Aires, institución en la cual se concentra la mayor masa de dinero destinado, en relación al monto total del presupuesto nacional año 2013; si bien la suma destinada en valores absolutos fue mayor al año 2012, obtuvo una menor participación respecto al total del presupuesto -17,8%-, abarcando más del 50% en el rubro salud (destinado a las instituciones hospitalarias que posee dicha institución). La segunda universidad con mayor participación es la Universidad Tecnológica Nacional, a la cual se destinó el 6,8% del total.

Por su parte, en el presupuesto 2013 se registra un destino hacia la Universidad Nacional de San Martín de \$209.331.315, de los cuales \$208.514.930 se destinará a Educación y Cultura y los \$816.385 a Ciencia y Técnica. Estos datos llevados a participaciones respecto al total de las UUNN, se destinará a la Universidad Nacional de San Martín un 0,96% del total.

En cuanto a la comparación con los datos presupuestados para el año 2012, las universidades que obtuvieron un mayor incremento en sus destinos fueron la Universidad de Moreno, Universidad de Avellaneda y la Universidad de Lanús, con un 46%, 43% y 41%, respectivamente. Es importante destacar, que si bien estas instituciones, exceptuando la Universidad de Lanús, registraron una mayor variación interanual, son las que obtienen el menor desembolso en la distribución de créditos del presupuesto. También es considerado remarcar que las mismas fueron creadas recientemente recibiendo presupuesto por parte del Tesoro Nacional a partir del año 2010.

UNIVERSIDADES NACIONALES -PRESUPUESTO 2012/2013. DISTRIBUCIÓN DE CRÉDITOS - - variación interanual en %-	
Universidad	Total
Buenos Aires	19,40
Avellaneda	42,96
General San Martín	32,49
General Sarmiento	30,69
Instituto Universitario Nacional del Arte	25,57
La Matanza	34,18
Lanús	41,37
Lomas de Zamora	27,10
Moreno	46,02
Quilmes	37,00
Tecnológica	25,20
Tres de Febrero	36,76
Subtot UUNN Metropolitanas	23,59
Subtotal Otras UUNN	24,86
Subtotal UUNN	24,44
Programa de Incentivos a Docentes Investigadores	0,00
Universidades de Reciente Creación	66,99
Gastos UBA-Amartya Sen	0,00
Subtotal otros creditos a distribuir	31,10
Total General	24,51

Elaboración propia, fuente MECOM (Ministerio de Economía y Finanzas Públicas)

A su vez, para la Universidad de Buenos Aires, quién representa la mayor masa de dinero en el presupuesto, se presupuestó un 19,4% más en relación a 2012, siendo la institución con menor variación interanual en la distribución de créditos.

En lo que respecta a la Universidad Nacional de General San Martín, en la distribución de créditos del presupuesto para el año 2013, se destinó un 32,5% más en relación al presupuesto 2012.

Considerando el total de las Universidades Nacionales, observamos que las consideradas dentro de la región metropolitana (universidades que se detallan en el cuadro siguiente) en su totalidad, obtuvieron un 24% más de presupuesto respecto al año 2012.

Conclusión

En base a los datos relevados, concluimos que el Estado nacional ha asumido un compromiso con la educación universitaria, el cual ha llevado adelante en la medida de las posibilidades que le ha permitido el crecimiento de la actividad económica del país.

Si bien, los créditos aprobados para el año 2013 cubren el incremento de gastos de las UUNN generados por los aumentos al personal, tanto docente como no docente, el gobierno a lo largo del año realiza los ajustes necesarios para cubrir las demandas de las UUNN. Debemos aclarar, que parte de las erogaciones e inversiones que realizan las universidades se solventan a través de ingresos que ellas mismas generan en conceptos de consultorías y otras modalidades.

Bibliografía:

- Ley de educación superior. N° 24521.
- Ministerio de Educación. Secretaría de Políticas Universitarias.
 - Anuario de estadísticas universitarias, 2006-2010.
 - Información presupuestaria 2011:
<http://portales.educacion.gov.ar/spu/financiamiento/informacion-presupuestaria-2011/>
- MECON (Ministerio de Economía y Finanzas públicas) .Secretaría de Hacienda.
 - Presupuesto Nacional 2012 - Ley Nro 26.728.
 - Proyecto de Ley de Presupuesto General de la Administración Nacional para el Ejercicio Fiscal del año 2013.
- Análisis Estadístico del Presupuesto destinado al Sistema de Educación Superior Argentino desde la realidad presupuestaria de la Universidad Nacional de Mar del Plata. Mallo P., Moretti M. y Hammond F.

[Volver](#)

Cultivo de la nuez pecán, un análisis estratégico del sector

**Por: Mg. Valeria B. Errecart
Guillermo Paglieri (estudiante para Lic. en Economía UNSAM-EEyN)**

1-Introducción

La *Carya Illinoensis* (más conocida como Nuez de Pecán) pertenece a la familia de las *Juglandáceas*, que comprende plantas arbóreas productoras de drupas, en cuya fase de maduración el mesocarpio (ruezo) se seca, y el endocarpio (cáscara) y la semilla son vulgarmente considerados un “fruto seco” o “nuez” o “almendra”.

Es originario de los deltas de los ríos Missouri y Missisipi y fue introducido en la Argentina por Domingo Faustino Sarmiento a su regreso al país como embajador en Estados Unidos en el año 1868. Su nombre, “Pecán” o “pecana” proviene del vocablo indígena Algonquin “Pakan”, lo que significaría *“la nuez que requiere una piedra para romperse”*. Es característico de esta nuez el hecho de desarrollarse cerca de cursos de agua, de aquí la importancia de contemplar este punto al considerar su cultivo.

Existen árboles añosos en Entre Ríos, Córdoba, Santa Fe, Chaco, Formosa, Mendoza y San Juan entre otras provincias, además de Buenos Aires, lo que nos permite una idea de la amplia adaptabilidad de este nogal. Fue incorporado al ecosistema del Delta en un principio con un fin ornamental, pero con el paso del tiempo se fue convirtiendo en una alternativa de negocios para los habitantes de la región. Las plantaciones más antiguas del Delta del Paraná datan del año 1918 en la zona del arroyo Esperita, realizadas por un grupo de ingleses donde instalaron la empresa productora de alimentos Tigre Packing.

En la década del 50, el Ministerio de Hacienda, Economía y Previsión de la Provincia de Buenos Aires se ocupó de enviar semillas obtenidas en la empresa Tigre Packing y en el vivero del bosque de La Plata a distintos puntos del país. En simultáneo, se realizó una campaña de distribución de semillas en el Delta del Paraná, lo que derivó en los ejemplares añosos diseminados actualmente en diferentes puntos del mismo (Ing. Ernesto Madero, INTA – PROPECAN).

Actualmente, según datos del Ministerio de Agricultura de la Nación, en el país existen alrededor de 6.000 Has. implantadas algunas ya con 50 años de vida, aunque entre el 70% y el 80% tienen en la actualidad menos de cinco años de vida.

La nuez de Pecán es un fruto comestible ovalado con cáscara lisa que mide entre 2 y 5 centímetros de largo. Dentro de esta cáscara está la nuez propiamente dicha (el embrión), altamente nutritiva, crocante y de un sutil sabor dulce, de amplia versatilidad para incluir en todo tipo de comidas tanto saladas o dulces. Las nueces de cultivares comerciales presentan una relación en peso entre la parte comestible y la cáscara en el orden del 48% al 55%, superando a la nuez de nogal que oscila entre el 40% y el 48%.

Las nueces de Pecán brindan un aporte de 687 calorías cada cien gramos de producto. Se componen de un 73% de aceites en su mayoría no saturados, además de proteínas, hidratos de carbono, vitaminas y minerales, con lo cual se las considera un valioso aliado en la nutrición. Se trata de un árbol rústico y longevo, es decir que puede vivir una gran cantidad de años y requerir bajos niveles de cuidados. Su madera semidura es considerada noble; los trabajos de ebanistería, pisos de parquets y cabos de herramientas son posibles destinos para esta materia prima de alta calidad. Las cáscaras pueden ser utilizadas para elaborar taninos (insumo necesario en la elaboración de cueros, entre otros procesos) además de poseer un elevado poder tintóreo.

En el siguiente trabajo realizaremos un análisis de la situación del sector de la nuez Pecán observando la dinámica productiva y comercial del mismo a nivel global, mientras que a nivel local se analizarán las posibilidades de producción teniendo en cuenta los requerimientos específicos del cultivo y las características medioambientales disponibles. Se considerarán además diversas alternativas de comercialización tendientes a posicionarlo en el público y extender así su consumo.

2- Situación mundial del cultivo

2.a Producción

La producción mundial de nuez de Pecán está liderada por los Estados Unidos, habiendo producido anualmente en promedio entre el año 2006 y el 2011 54.000 toneladas de nueces peladas; le sigue México con 30.000 toneladas. Estados Unidos representa el 61% de la producción mundial y México el 34%, mientras que los países que le continúan en el ranking son Sudáfrica con el 3% y Australia con el 2% lo que muestra la preponderancia del mercado norteamericano.

Tabla 1: Producción promedio por país 2006 al 2011

Promedio 2006-2011	TN (sin cáscara)	
EE UU	54.028	61%
México	29.994	34%
Sudáfrica	2.461	3%
Australia	1.477	2%
Otros	270	0,3%
Total	88.230	100%

Fuente: Elaboración propia en base a INC – International Nut & Dried Fruit

Se trata de un sector que se encuentra concentrado en dos productores mundiales, que explican el 95% del total. El resto de los países productores poseen baja representación y por lo tanto su poder de negociación es reducida. Según datos del Ministerio de Agricultura de la Nación, en la Argentina la producción de nueces (con cáscara) oscila en la actualidad las 500 toneladas anuales, equivalentes a 255 toneladas de nuez pelada quedando posicionado el país con el 0,3% de la producción global del producto.

Tabla 2: Producción por país año 2011

Producción 2011	TN (sin cáscara)	
EE UU	53.887	58%
México	34.925	38%
Sudáfrica	1.650	2%
Australia	1.080	1%
Argentina	255	0,3%
Otros	555	1%
	92.352	100%

Fuente: Elaboración propia en base a MINAGRI e INC – International Nut & Dried Fruit

Si se considera la estimación de una superficie de 6.000 Has implantadas en el país, de las cuales más del 70% tienen menos de cinco años de vida y un rendimiento promedio cercano a 1,2 TN. / Ha (con cáscara), en el corto plazo sería factible alcanzar las 1.500 TN / año vislumbrando de este modo el horizonte trazado por el MINAGRI para la próxima década, estimado en el orden de 15.000 TN/Año, esto motorizado por el incremento de la superficie destinada y la madurez de los cultivares ya implantados.

En la tabla 3 se partió del escenario 2012 (actual) formulado en base a las estimaciones disponibles tanto de superficie implantada como de volumen de producción. Para proyectar los períodos subsiguientes se consideró una tasa de implantación de nuevos cultivares y de incremento productivo por hectárea del 10% anual, además de la entrada en régimen de los cultivares a medida que alcanzan la madurez como parámetros conservadores para estimar la evolución; en vista de la información disponible.

Tabla 3: Estimación de producción local

	Año 2012	Año 2013	Año 2014	Año 2015	Año 2021
Hectáreas implantadas	6.000	6.600	7.260	7.986	14.148
% hectáreas maduras	10%	12%	14%	17%	52%
Producción (TN / HA / AÑO)	1,0	1,1	1,2	1,3	2,4
Plantaciones maduras (HA)	600	792	1.045	1.380	7.300
Producción estimada TN	600	871	1.265	1.837	17.213

Fuente: Elaboración propia en base a MINAGRI e INTA - PROPECAN

2.b Consumo

Además de ser el principal productor mundial, Estados Unidos encabeza el ranking de consumo de nuez de Pecán acaparando en el quinquenio 2006/2010 el 71% del total, seguido por México con el 12%. El consumo per cápita promedio anual en EEUU para el período de referencia es de 220 gr., le siguen México, Israel y los Países bajos con cerca de 130gr. por habitante. En la Argentina no existen estadísticas al respecto explicado esto por la baja producción y la falta de conocimiento del producto a nivel del consumidor.

En la tabla 4 se muestra la evolución en el consumo per cápita de cada país entre el año 2006 y el 2010. En el caso de México no se dispone de datos ciertos para todos los períodos con lo cual se han estimado los años 2006 y 2008. Canadá, Australia y Kuwait son los mercados que cierran el año 2010 con consumos inferiores al promedio del período de análisis. Sudáfrica y los Países Bajos muestran un incremento en el consumo sostenido a lo largo del tiempo superando incluso sus promedios del período, pudiendo vislumbrarse como posibles mercados externos objetivos al margen de los ya conocidos principales consumidores.

Tabla 4: Consumo per cápita en grs. por año

País	2006	2007	2008	2009	2010	Promedio
USA	222	188	233	226	247	223
México *	134	123	168	213	188	134
Israel	94	110	188	137	136	133
Países bajos	108	129	148	124	151	132
Canadá	114	121	130	112	115	118
Australia	84	77	58	67	42	66
Sudafrica	34	40	54	63	75	53
UK	21	18	27	20	17	21
Francia	7	14	15	11	14	12
Kuwait	7	10	17	14	9	11

*Los años 2006 y 2008 corresponden a estimaciones.

Fuente: Elaboración propia en base a INC – International Nut & Dried Fru

El consumo mundial de Pecán ha mostrado un alza del 8,2% promedio durante los cinco años de referencia, dándose un fuerte salto en el período 2008-2009 y manteniéndose a partir de allí en esos niveles superiores como se puede ver en la tabla 5. Este hecho se explica en gran parte por el incremento del consumo por parte de México, Sudáfrica, Países Bajos, China e Israel, además de Estados Unidos.

Tabla 5: Consumo mundial de Pecán en toneladas sin cáscara

País	2006	2007	2008	2009	2010
USA	66.978	56.710	70.297	68.231	74.487
México	1.205	12.992	14.161	22.528	19.917
Canadá	3.751	3.986	4.299	3.687	3.794
Sudafrica	1.650	1.955	2.603	3.060	3.622
Países Bajos	1.777	2.120	2.427	2.027	2.480
China	505	145	934	5.754	1.236
UK	1.269	1.127	1.616	1.238	1.063
Israel	672	792	1.352	986	978
Australia	1.778	1.629	1.222	1.421	888
Francia	459	869	931	673	846
Japón	249	195	225	154	147
Korea	35	36	128	50	132
Bélgica	16	1	18	104	110
Italia	136	86	109	102	67
Emiratos Arabes	11	10	42	35	59
Noruega	43	61	50	41	33
España	-	41	40	16	33
Arabia Saudita	16	104	69	3	23
Kuwait	17	24	41	33	21
Alemania	554	535	502	39	11
Total mundial	81.121	83.418	101.066	110.182	109.947
Variación respecto año anterior		2,8%	21,2%	9,0%	-0,2%

Promedio anual +8,2%

Fuente: Elaboración propia en base a INC – International Nut & Dried Fruit

2.c Comercio internacional

El principal actor en el mercado de nueces de Pecán, tal como quedó expresado anteriormente, es Estados Unidos seguido en relevancia por México. Los volúmenes representados en la tabla 6 muestran una tendencia al alza del comercio de la nuez de Pecán en los Estados Unidos, con un incremento promedio de las importaciones y exportaciones cercano al 12%. Es importante destacar una particularidad de estas transacciones, dado que gran parte de las exportaciones estadounidenses tiene como destino México, que a su vez es el principal exportador hacia Estados Unidos de este producto.

Esta situación es más sencilla de comprender si se tiene en cuenta que la zona productiva por excelencia del Pecán en Estados Unidos se sitúa paralela a la frontera con México; de este modo y al igual que en otras ramas productivas susceptibles a este tipo de maniobras, se da el caso de que se exportan desde Estados Unidos nueces con destino a México, para reimportarlas ya procesadas con un costo de elaboración menor. Como ejemplo, para el año 2005 el 33,6 % de las exportaciones de Pecán tuvieron como destino México según la SAGPyA de la Argentina.

Igualmente, en todos los años analizados las importaciones son superiores a las exportaciones, mostrando que además del componente *reimportado* desde México es necesario cubrir parte de la demanda con producto extranjero. Al analizar la tabla 6 en simultáneo con el gráfico 1, se puede desprender que las exportaciones estadounidenses de nuez de Pecán de cada año están influenciadas por la producción del año anterior. Para hacer más gráfico el análisis, los años *pares* (2002, 2004, 2006 y 2008) muestran un incremento en las exportaciones con respecto al período anterior y esto coincide con elevadas cosechas relativas en los años *impares* (2001, 2003, 2005 y 2007).

Tabla 6: Intercambio comercial pecanero de Estados Unidos en miles de toneladas sin cáscara

Año	Impo USA miles TN	Variación	Expo USA miles TN	Variación
2.000	13,14	-	9,22	-
2.001	14,96	14%	9,09	-1%
2.002	16,08	7%	11,33	25%
2.003	18,90	18%	13,84	22%
2.004	28,45	51%	15,50	12%
2.005	36,81	29%	13,86	-11%
2.006	34,20	-7%	17,32	25%
2.007	25,85	-24%	20,01	16%
2.008	36,22	40%	32,12	61%
2.009	25,39	-30%	20,28	-37%
Promedio	25,00	11%	16,26	12%

Fuente: Elaboración propia en base a USDA

2.d Precios

El precio promedio pagado al productor en los Estados Unidos se puede considerar como referencia válida por su magnitud volumétrica. Este promedio está compuesto por el precio pagado por las nueces obtenidas de cultivares injertados y por las de plantaciones nativas, existiendo una brecha entre ambos explicada por la influencia de dos factores; por un lado la alternancia productiva del Pecán, y por el otro la calidad de las nueces obtenidas.

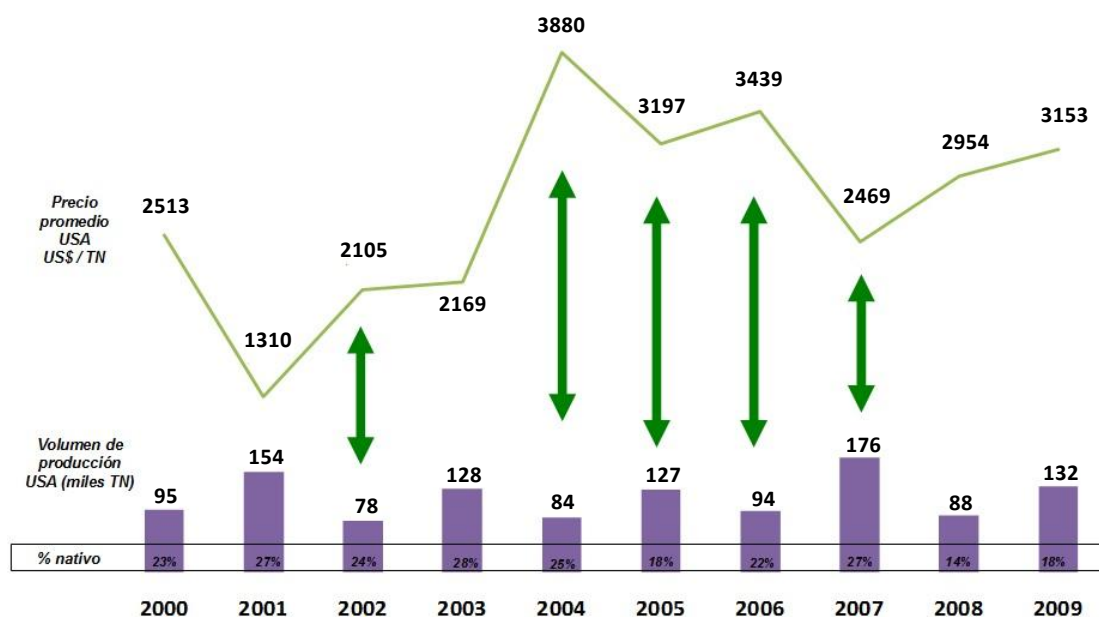
Los cultivares nativos brindan nueces de menor tamaño, llenado desperejo y calidad irregular, además de mostrar ciclos productivos alternados mientras que las variedades injertadas brindan una producción más estable y de mayor calidad. Es característica de este cultivo, al igual que la mayoría de las especies forestales y frutales, la condición de alternancia productiva, que consiste en presentar en un año una elevada producción y en el período siguiente una marcada baja. Este aspecto está determinado por el agotamiento de las reservas de hidratos de carbono y nitrógeno que la planta presenta durante el período invernal. Los hidratos de carbono de reserva son almacenados en ramas, tronco y raíces de las plantas para ser utilizados en la primavera siguiente en la formación de brotes y flores. (Ing. Ernesto Madero, INTA – PROPECAN).

En el gráfico 1 se puede apreciar el impacto entre estas variables. En el 2007, año de mayor volumen de producción del período analizado, la participación de la nuez nativa en el total producido fue del 27% combinándose ambos factores (elevada producción e incidencia de nuez nativa) como condicionantes de la baja de un 28% en el precio promedio con respecto del 2006, mientras que al año siguiente, en 2008, el volumen producido y la incidencia de los cultivares nativos cae prácticamente a la mitad lo cual resulta en un alza del 20% en el precio promedio.

En el 2009 este comportamiento no se repite, dado que el volumen de producción es superior al período previo y la participación de la nuez nativa continúa siendo relativamente baja mientras que el precio del producto se incrementa. Posibles explicaciones a este comportamiento se pueden hallar en el incremento en el consumo mundial del producto (entre 2008 y 2009 el incremento en el consumo mundial fue del 9%), además del componente especulativo que impactó sobre los bienes primarios en ese año debido a la búsqueda de toma de posiciones en alimentos y otros bienes fácilmente transables para diversificar el riesgo de los activos netamente financieros.

Amén de estos posibles factores explicativos, cabe destacar que en el período analizado el precio mostró un incremento promedio del orden del 12% y entre puntas del 25%.

Gráfico 1: Evolución del precio promedio de nuez Pecán en USA y el volumen producido (2000 – 2009)



Fuente: Elaboración propia en base a USDA

3- Situación nacional del cultivo 3.a Reseña

Con la finalidad de delimitar las zonas potencialmente aptas para este cultivo, se utilizará la conjunción entre un enfoque climatológico y uno de aptitud de los suelos requeridos para cultivar con éxito el Pecán. Los factores climáticos que más influyen en el cultivo de esta especie están dados por el nivel de precipitaciones y las temperaturas a las cuales estará expuesta la plantación, tanto durante los meses de crecimiento (verano) como los de descanso (invierno).

En lo referido a las características del suelo, el cultivo del Pecán requiere de uno franco con buen drenaje y baja o nula probabilidad de anegamiento, conformado por un máximo de 20% de componente rocoso, de preferencia no salino a débilmente salino. Con respecto a la profundidad, ésta debe ser mayor a los 100 cm. Dado el horizonte de largo plazo de esta inversión, los costos que pudieran derivar del análisis correcto de la zona en la que se va a localizar el emprendimiento garantizarán el éxito de la misma. Si bien el riego puede ser reemplazado artificialmente (de hecho se recomienda riego artificial siempre que sea posible, dado que permite estabilizar los rendimientos aún con condiciones de precipitación óptimas), las características del suelo y las temperaturas difícilmente pueden ser modificadas o morigeradas en su impacto sobre el rendimiento, encareciendo o haciendo inviable la producción.

La Argentina cuenta con la ventaja geográfica de producción en contra estación con respecto a los principales consumidores del producto, situados en su mayoría en el hemisferio norte. En el caso del Pecán, al igual que otros frutos secos, la condición de producción en contraestación no sería determinante como ventaja debido a la posibilidad de almacenaje del producto, pudiéndose mantener una vez cosechado en condiciones óptimas a lo largo del tiempo. Recién a los seis u ocho meses las nueces comienzan a oxidarse al ser mantenidas a temperatura ambiente con cáscara, mientras que refrigeradas a cero grados centígrados su vida útil excede el año. A -15°C se extiende más allá de los 2 años sin mostrar deterioro organoléptico, aunque obviamente el mantener el producto en cámaras a lo largo del tiempo implica un costo extra. En productos con una menor vida útil, esta condición se convierte en una fuerte ventaja al momento de negociar las condiciones de comercialización, pudiendo obtener elevados valores dado el faltante natural en los mercados consumidores.

3.b Agroclimatología del Pecán en Argentina

El Pecán se desarrolla favorablemente en un clima húmedo, requiriendo un mínimo de precipitación anual de 750 mm, y un máximo cercano a los 2000 mm. Dado este primer condicionante, la disponibilidad de agua ya sea por riego o proveniente de lluvias se convierte en uno de los determinantes fundamentales a la hora de realizar el análisis de locación. Durante la etapa de crecimiento (también definida como los meses libres de heladas) son necesarios al menos 500 mm de precipitación. En estos meses, una planta adulta demanda alrededor de 700 litros de agua diarios, mientras que en los días posteriores a la cosecha y previo a la brotación, unos 50 litros.

Con respecto a las temperaturas, se considera ideal durante la etapa de crecimiento una media de 23 grados centígrados pudiendo soportar valores extremos en verano entre 41° y 46°. Necesita en invierno un período libre de heladas de entre 180 y 280 días, además de disponer entre 250 y 550 horas de frío efectivas al año, es decir con una temperatura inferior a los 7° tolerando en invierno marcas extremas de -18° y -29°. La temperatura media del invierno debe oscilar entre -1° y 10° centígrados. Esta exposición al frío permite una buena brotación de las yemas.

Para caracterizar las diferentes zonas, se considera el promedio de precipitaciones durante el período de crecimiento (Abril – Octubre) por un lado, y el análisis de la temperatura media en verano y de las horas de frío y temperaturas efectivas a las que se expondrá el árbol durante los meses de descanso, comprendidos entre mayo y septiembre por el otro.

En la tabla 7 se muestra una caracterización de las diferentes regiones del país, las letras mayúsculas comprenden el cumplimiento de los requisitos térmicos tanto en verano como en el período de descanso, desde una situación óptima (A) hasta una marginal (C) mientras las letras minúsculas definen la disponibilidad de agua de lluvia en la zona analizada, con una situación óptima de 750 mm o más durante la etapa de crecimiento (a) hasta menos de 500 mm. (c) lo que hace indispensable la necesidad de riego al considerar este cultivo.

Así, en una zona definida como Aa, estamos frente a un nivel de precipitaciones mayor o igual a 750 mm. durante el verano, y cumplimentados los requisitos térmicos descriptos anteriormente tanto estivales como invernales. Tal como se señaló anteriormente, al superponer estas caracterizaciones con los diferentes tipos de suelos disponibles en el país, se definirán las diferentes regiones disponibles desde un enfoque global.

Tabla 7: Caracterización de las regiones productivas

Zona termo - hídrica	Calificación
Aa	Optima secano
Ab	Optima riego opcional
Ac	Optima riego obligatorio
Ba	Apta secano
Bb	Apta riego opcional
Bc	Apta riego opcional
Ca	Marginal secano
Cb	Marginal riego opcional
Cc	Marginal riego obligatorio

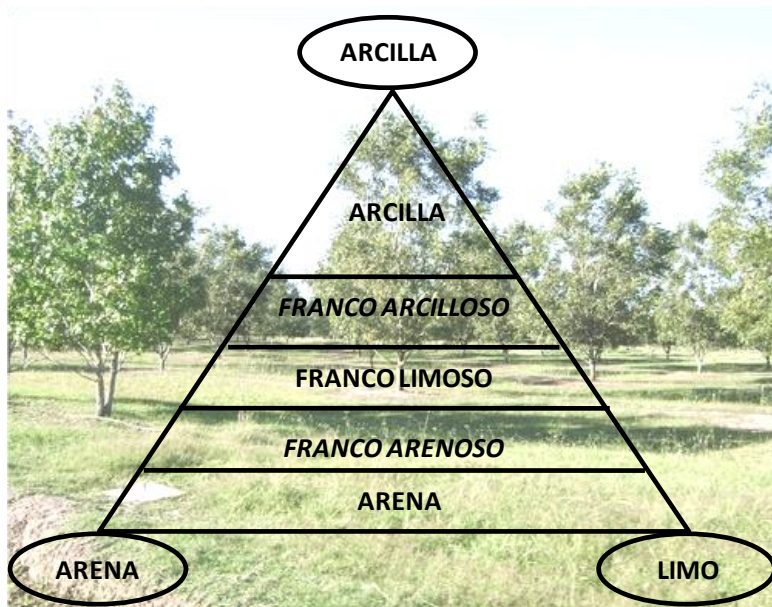
Fuente: INTA - PROPECAN

3.c Aptitud de los de suelos

Los factores edáficos o del suelo a tener en cuenta sobre los que se desarrollará la plantación son aquellos referidos a textura, pendientes, composición mineral, características de sus perfiles, y a la vegetación natural o espontánea que se desarrolla en él.

Tipos de suelos:

- ✓ Arenosos: De textura gruesa, sueltos y con baja capacidad de retener el agua.
- ✓ Arcillosos: De textura fina, compactos cuando están secos y maleables cuando están húmedos, son fácilmente encharcables y al compactarse obstaculizan el crecimiento de las raíces.
- ✓ Francos: Aquellos de características intermedias conformados por combinaciones entre arena, limo y arcilla, que permiten una retención de agua correcta y favorecen el desarrollo radicular.



El Pecán requiere de suelos sueltos y permeables, de textura media y con buen drenaje del agua, elevada disponibilidad de nutrientes y un PH entre 6,5 y 7, es decir de neutro a sutilmente ácido. Estas características permitirán al árbol desarrollar un sistema radicular de importancia, brindándole resistencia ante vientos fuertes y elevados volúmenes de producción de nueces. Al permitir drenar el agua, no existen posibilidades de putrefacción radicular por encharcamiento o anegación, y al mantener cierta capacidad de retención de agua se podrá contar con reservas en caso de escasez de precipitaciones y un manejo más programado del riego en caso de disponer del mismo.

Como la mayor parte de las raíces activas se desarrollan en el primer metro de profundidad, se deben evitar también las zonas con napas freáticas elevadas pues tendría el mismo efecto que un suelo encharcable, propicio para el desarrollo de enfermedades y plagas. La vegetación propia del lugar puede convertirse en un claro indicador de la calidad del suelo y sus características. Es necesario considerar sus patrones dada la competencia (o no) por nutrientes y agua que puede darse, en especial cuando los pecaneros son jóvenes, además de dificultar y encarecer los laboreos de implantación y mantenimiento requeridos por la plantación.

Características de suelos óptimos y aptos para el Pecán se pueden encontrar en prácticamente el 30% del territorio argentino, excepto en la alta cordillera y grandes zonas de la Patagonia tal como se muestra en la tabla 8.

Tabla 8: Superficie disponible según aptitud de suelo

Clase	Hectáreas	%
Optima	31.346.946	11,2%
Apta	43.505.191	15,6%
Marginal	103.793.049	37,2%
No apta	100.682.284	36,0%
Total	279.327.470	

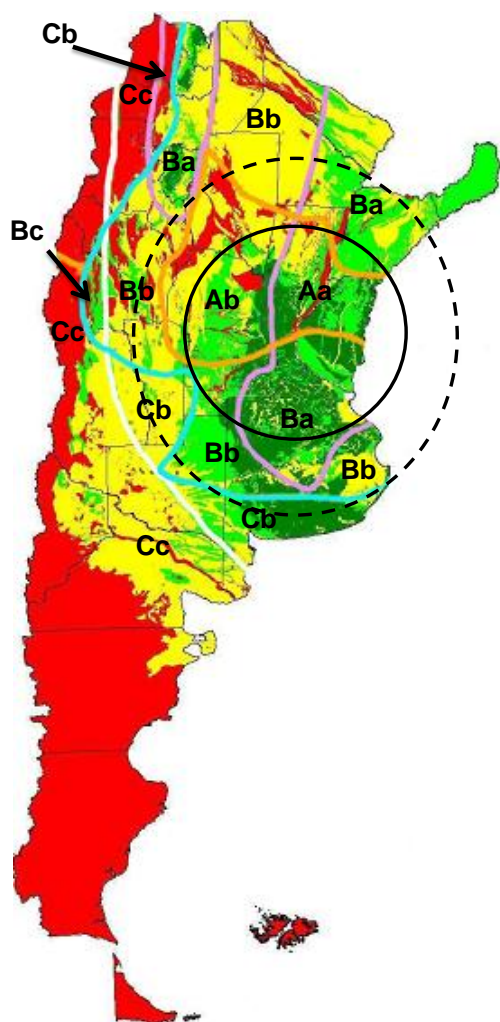
Fuente: INTA - PROPECAN

Como se ve en la figura 1, los suelos con características óptimas se encuentran en un radio delimitado sobre parte de la provincia de Buenos Aires, Entre Ríos, sur de Santa Fé, este de Córdoba y el área de las Yungas, en el NOA. Las zonas aptas se sitúan rodeando a las óptimas, amén de locaciones puntuales en la región noreste del país. Las zonas marginales se sitúan principalmente sobre la región de suelos áridos al sur y sudoeste de Buenos Aires y La pampa, mientras que en el sur y la alta cordillera es inviable este cultivo.

3.d Determinación de zonas

Al considerar el enfoque conjunto entre características de los suelos requeridos para la implantación exitosa del Pecán y la demanda hídrica y térmica, en la figura 1 se demarcaron las diferentes zonas superponiendo ambos criterios con el fin de identificar aquellas regiones donde confluyen ambos enfoques, permitiendo de este modo considerarlas como óptimas en todo aspecto, o sencillamente en aptas y marginales, ya sea por mostrar uno u otro aspecto en desventaja relativa. Las zonas marginales son aquellas que no satisfacen ninguno de los requerimientos necesarios para implantar con éxito el Pecán.

Figura 1: Determinación de zonas de acuerdo a aptitud de suelo y características termohídricas



En el área delimitada por la circunferencia de línea sólida, se aprecia claramente la conjunción de las aquellas zonas que presentan las mejores características termohídricas sumadas a los suelos más aptos para el cultivo. Comprende como núcleo central la zona del Delta del Paraná, extendiéndose sobre parte de las provincias de Buenos Aires, Entre Ríos, Santa Fe, este de Córdoba. El cordón que rodea a esta zona, presenta características mixtas entre condiciones termohídricas y calidad del suelo, quedando fuera aquellas que ya sea por baja potencialidad del suelo, condiciones climáticas adversas o una conjunción de ambas situaciones hacen más complejo o inviable el cultivo de esta especie.

Fuente: Elaboración propia en base a INTA - PROPECAN

4 - Manejo

4.a Preparación del terreno

Las labores tendientes a la preparación del terreno no difieren de las usuales para la mayoría de las plantaciones de árboles frutales. Se apunta con estas tareas a eliminar la posible competencia con otras plantas o malezas y a romper las capas compactadas de terreno para permitir un correcto desarrollo radicular, aireación de la tierra y correcta infiltración, distribución y retención del agua. Es necesario considerar la necesidad de nivelar el terreno para evitar anegamientos y una correcta distribución del agua, pero en caso de utilizar riego artificial solo se debe prestar atención a la necesidad de prevenir encharcamientos.

En caso de contar con vegetación propia del terreno que se considere competidora en cuanto a agua y nutrientes con los árboles jóvenes será necesario eliminarla. El hecho de trabajar sobre una superficie despejada además facilitará las tareas posteriores. Es recomendable incorporar este barbecho al suelo, de este modo se está sumando aireación y materia orgánica que una vez descompuesta, resulta de gran beneficio para el cultivo. Es conveniente dejar pasar al menos 60 días desde la finalización de estas tareas y la implantación, con el fin de lograr la mineralización de los residuos orgánicos y la estabilización del sustrato. En terrenos con marcada pendiente no corresponde realizar estas tareas con tanta anticipación debido al riesgo de erosionar el suelo al dejarlo sin cobertura.

Las labores recomendadas consisten en la pasada de disco, y luego una pasada de rastra de dientes. En caso de suelos extremadamente compactos o que han sido usados de modo continuo durante muchos años, se recomienda previamente una labranza vertical con cincel, al menos sobre la línea de plantación de los árboles.

En el caso particular de tratarse de suelos del delta o áreas de inundación de río, zonas típicas para este cultivo, se deberá diferenciar entre aquellos suelos elevados, profundos, y permeables, llamados albardones que resultan perfectos para el Pecán de los pajonales o bañados en los cuales el riesgo de anegamiento y la materia orgánica en proceso de descomposición son característicos. En este último caso, será necesario comenzar un año antes con la preparación del suelo para permitir el drenaje y la correcta descomposición, mineralización e incorporación de la materia orgánica al sustrato.

Se debe en una primera instancia construir zanjas, diques y compuertas que permitan la evacuación del agua. En caso de ser necesario se pueden utilizar incluso bombas de achique. Una vez drenado se aplasta el suelo con rodillo y se procede a las labores anteriormente descriptas. Los hoyos que alojarán los árboles pueden ser realizados en forma manual, o con hoyadora mecánica. En ese caso se logra una mayor uniformidad y profundidad en los mismos.

4.b Densidad de plantación

Los factores determinantes del esquema de plantación a elegir se basan usualmente en los siguientes parámetros:

- a) El tamaño definitivo del árbol maduro.
- b) La producción de nuez por hectárea de acuerdo a densidad.
- c) El período improductivo de la plantación.
- d) La existencia o no de actividades complementarias.

En caso de destinar el lote a actividades complementarias, se debe tener en cuenta la posible necesidad de insolación de la otra actividad, o si la misma será realizada como complemento únicamente hasta tanto los nogales alcancen la madurez productiva.

Tabla 9: Rendimiento esperado en los primeros ciclos productivos según diferentes esquemas de plantación

Esquema	Arboles x Ha.	6° ciclo kg. / ha.	7° ciclo kg. / ha.	8° ciclo kg. / ha.
15 x 15	50	100	200	400
12 x 12	70	140	280	560
10 x 10	100	200	400	800
8 x 8	156	312	624	1.248
6 x 6	277	554	1.108	2.216

Fuente: INTA - PROPECAN

A los efectos de este análisis, se considerará un modelo intermedio de 10 x 10, que durante los primeros años permitirá la realización de otras actividades en el mismo lote tendientes a hacer viable el cultivo del Pecán de ser necesario y se tornará prescindible cuando las plantas alcancen la madurez productiva.

4.c Riego

Se denomina demanda hídrica a la cantidad de agua que requiere un cultivo para desarrollarse en condiciones óptimas. Se debe determinar la necesidad neta de agua de la plantación, la cual surge de restar al aporte hídrico total la humedad perdida por evaporación del suelo y la transpirada por las plantas. El disponer de riego artificial permite tener un control total sobre las necesidades hídricas de los árboles, incluso en zonas con un correcto nivel de precipitaciones. Mediante el riego se apunta además a mantener refrigerado el suelo y a corregir o sostener el nivel de salinidad.

El volumen de precipitaciones de una región determina el tipo de vegetación dominante. En esa zona se podrán cultivar aquellas especies que se adapten a esa oferta hídrica y aquellas que mediante el aporte artificial puedan adecuarse. En la actualidad existen diferentes sistemas de riego, diferenciándose a grandes rasgos entre aquellos de aplicación subterránea del fluido y aquellos sistemas aéreos; los más usuales son el riego por goteo, por aspersión y por gravedad. En el caso de los sistemas subterráneos el más conocido es el de "tubo transpirante".

Cada uno de ellos posee ventajas y desventajas que son importantes considerar al momento de realizar el cálculo de rentabilidad del negocio; no solo por su costo inicial de instalación, sino también por el de mantenimiento. Además juega un importante rol en la decisión el tipo de suelo del planteo.

4.d Requerimientos nutricionales

Al tratarse de un cultivo en el cual se espera lograr en el menor tiempo posible producciones de calidad que justifiquen la inversión, y dada la característica vista anteriormente de alternancia productiva que presenta, mediante el correcto aporte nutricional es posible minimizar el impacto de estas cuestiones.

Para alcanzar estos objetivos planteados, es necesario primeramente determinar el o los nutrientes que el cultivo requiere, ya sea por carencia natural de la zona donde se esté cultivando o por reposición propia de la extracción de la plantación. Una vez determinada la necesidad de nutrientes, se estima la dosis requerida y el tipo de fertilizante y por último el método y frecuencia de aplicación.

Los fertilizantes pueden ser sólidos o líquidos, simples (un solo aporte nutritivo) o compuestos (son fórmulas comerciales específicas que aúnan diferentes nutrientes en una sola aplicación), aplicables en el suelo o sobre las hojas (foliares). Con respecto a los fertilizantes para suelo sólidos, pueden ser aplicados en pozos en las inmediaciones de los troncos, o también al voleo, ya sea manual o mecánicamente.

Al hablar de fertilizantes se debe diferenciar entre macro y micronutrientes. Dentro de los macro, los más importantes en el caso del Pecán son el nitrógeno y el fósforo. El tercer macronutriente por

excelencia es el potasio, pero para el Pecán en la región pampeana no existen evidencias de necesidad de aplicación del mismo, excepto para el balanceo de cultivos altamente fertilizados. Para el aporte de micronutrientes, se recurre a sulfatos y óxidos.

Además de la importancia de contar con un sistema mecanizado de riego en el caso de los pecanes para proveer el agua necesaria, estas instalaciones conllevan la ventaja de poder utilizarse para distribuir correctamente los fertilizantes a aplicar. Este mecanismo de aplicación a través del riego por goteo o microaspersión reduce sensiblemente el costo de aplicación (dado que se utiliza el mismo sistema necesario para regar, al que se le acopla un dosificador) y por sobre todo permite la correcta y efectiva distribución de los nutrientes aportados en el cultivar. Se debe tener en cuenta la correcta formulación y dispersión de los fertilizantes en el agua para no obturar los capilares del sistema como desventaja relevante.

La fertilización foliar se utiliza principalmente para revertir o prevenir deficiencias puntuales de micronutrientes pero no resulta viable utilizarla como método general de aplicación debido a que conlleva efectos secundarios sobre las hojas si se administran grandes dosis que la planta no logra asimilar. Esta técnica consiste básicamente en el rociado del follaje con la formulación determinada, considerando el tamaño de la gota y el agregado de tensioactivos en la solución para reducir la tensión superficial de la gota y permitir una mayor absorción. Este método muestra una mayor velocidad de absorción e incorporación al sistema, además de poder ser aplicado en forma conjunta con los fitosanitarios que requiere el cultivo.

Como complemento en el aporte de nutrientes se puede utilizar estiércol, especialmente en las primeras etapas del cultivo. El estiércol, además de nutrientes, tiene la ventaja de mejorar las condiciones físicas e hidrológicas, pero el aporte de nutrientes es desbalanceado, predominando el nitrógeno por sobre el fósforo y el potasio, lo cual puede inducir excesos en la aplicación y la consiguiente lixiviación hacia los acuíferos subterráneos y su contaminación. Por esto, no se recomienda utilizar como método exclusivo en pecanes la fertilización con estiércol, sino solamente considerarla como un complemento.

4.e Aspectos fitosanitarios

Al igual que en la mayoría de los cultivos, en el caso del Pecán se debe manejar un enfoque preventivo y de ataque en caso diagnosticarse la presencia de hongos y / o insectos. Con respecto a las plagas, la Argentina cuenta con la ventaja de tener al pulgón amarillo como la única específica que ataca al Pecán a diferencia de México o Estados Unidos. Para sostener este estándar es necesario el seguimiento de estrictas reglas y controles cuarentenarios al permitir el ingreso de nuevas variedades o injertos al país.

El resto de los insectos que pueden perjudicarlo son comunes a otros cultivos, como el caso de la hormiga cortadora, que puede resultar devastadora si no se la controla especialmente en los comienzos de la plantación, pero no deja de ser una plaga común extensiva a la mayoría de los cultivos.

Las plagas más usuales (no exclusivas del Pecán) son:

- ✓ Bicho quemador
- ✓ Bicho taladro
- ✓ Hormiga cortadora
- ✓ Chinche verde
- ✓ Gatula
- ✓ Polilla de la fruta seca

Los daños causados por las plagas se centran en el ataque a los troncos, al follaje o la extracción de savia (y con ellas nutrientes), generando en todos estos casos lesiones que facilitan el ingreso de enfermedades, en particular las de origen fúngico o el ataque directo del insecto sobre los frutos generando pérdidas en la producción por volumen y/o menosprecio de la calidad y apariencia del fruto obtenido.

Es crucial la detección temprana del ataque de los insectos mediante monitoreos frecuentes. El control se realiza mediante insecticidas específicos de uso corriente según sea el caso (cipermetrina, clorpirifos, piretroides, fenitrotión, etc).

Los hongos pueden presentar una amenaza para el cultivo, pero mediante pulverizaciones preventivas y diagnóstico precoz no se generan mayores inconvenientes. La Sarna del Pecán es la enfermedad más corriente en la Argentina. Se trata de un hongo, el *Cladosporium carigenum* que ataca frutos y hojas. Otras enfermedades conocidas son el moho polvoriento, la quemadura fúngica de la hoja y la mancha marrón. En todos los casos se logra un correcto control mediante pulverizaciones en intervalos de dos semanas desde la brotación a la maduración, alternando entre distintos fungicidas comerciales con el fin de no crear cepas resistentes.

4.f Poda:

Mediante la poda se apunta a que el árbol desarrolle una estructura que le permita sostener la carga de frutos futura y mantenerse fuerte frente a los vientos, permitiendo además maximizar la superficie de la copa que quedará expuesta a la luz solar. En caso de no contar con una correcta insolación, las ramas bajas del árbol pueden restar productividad al conjunto. Las diferentes podas que requiere el cultivo se conocen como:

Podas de formación: mediante las cuales se forma durante los primeros años de vida la estructura definitiva que adquirirá el mismo. Se apunta a la formación de un eje o tallo central con ramas fuertes, de este modo se logra una estructura sólida que permita soportar los vientos y la carga de frutos y follaje.

Podas de aclareo: Permiten controlar el tamaño de los árboles. El objetivo de la misma es manejar la insolación que reciben las ramas inferiores y regular la competencia entre árboles cuando se manejan esquemas de elevada densidad de plantación. Se apunta a reducir en un 30% la densidad de la copa, con lo cual se eliminan en sucesivos años desde la base ramas importantes que se encuentran en posición vertical y que representen entre el 10% y el 15% de la copa cada una. Es una poda poco depresiva para el árbol, adecuada para mantener la producción de los mismos. Se debe realizar manualmente por personal entrenado.

Podas de despunte: Son cortes que realizados sin seleccionar las ramas, simplemente se realizan cortando en alguna región media de la rama. A diferencia de la poda de aclareo, la poda de despunte es más sencilla de realizar y no requiere de gran especialización para llevarla a cabo.

Podas de conducción: Aquellas que se realizan correctivamente en los árboles que no han recibido correctas podas de formación en sus inicios. Este tipo de poda se hace necesaria especialmente en los especímenes injertados, pues en la zona del injerto la planta tiende a generar un elevado crecimiento de ramas, a diferencia de los cultivares obtenidos a partir de semillas, que naturalmente desarrollan una estructura de eje central. El proceso de mejora de la copa puede llevar hasta seis años, seleccionando el que será el futuro eje central y podando hasta un 20% anual de la copa para evitar el desbalance entre raíces y la misma.

Raleo: Consiste en cortar de raíz aquellos árboles que compitan por luz, agua o nutrientes. Otra opción, en caso de tratarse de ejemplares jóvenes es el trasplante a otro sitio.

4.g Cosecha, post cosecha y almacenamiento

Para proceder a la cosecha de la nuez, se debe esperar el estado de madurez determinado por el momento en que el ruezno se abre y se desprenden las nueces. Este es el momento de recolectarlas para luego clasificarlas y venderlas o de acuerdo al nivel de integración productiva previamente secarlas, envasarlas y/o manufacturarlas.

En Argentina se comienza cosechar a partir de abril. Puede esperarse a la apertura de todos los rueznos, corriendo el riesgo de un deterioro de calidad en las nueces más precoces, o cosechar en sucesivas etapas de acuerdo al avance de la maduración.

En plantaciones de escala, se justifica el uso de maquinas vibradoras y recolectores mecánicos de nueces. En estos casos se debe realizar previamente una limpieza del área para eliminar la mayor cantidad de elementos ajenos a la cosecha; se debe tener en cuenta el nivel de humedad del suelo además de dejar pasar un período de tiempo de alrededor de 15 días desde el último riego para evitar que la maquinaria dañe la corteza excesivamente hidratada de los árboles. Mediante el vibrado se concentra la cosecha de un elevado volumen de nueces en ese acto.

Cabe destacar las ventajas de la recolección manual en lo concerniente al mantenimiento de la capa superficial de suelo y al menor impacto sobre las raíces más expuestas sin depender del nivel de humedad del suelo para el ingreso de maquinaria pesada, a la posibilidad de seleccionar las nueces en el mismo acto dado que el recolector entrenado elige las nueces por su peso y detecta las que no tienen contenido de almendra o están deterioradas, además de no recolectar ningún otro elemento indeseable.

Una alternativa más onerosa es la colocación de redes bajo los árboles para que contengan las nueces al caer, de este modo se evita que toquen el suelo, reduciendo los riesgos de infecciones fúngicas y aportando una mayor sencillez y eficiencia al procedimiento. Se pueden utilizar redes en planteos de cosecha manual o mecánica. Las nueces con cáscara pueden ser entregadas en el momento, o almacenadas en condiciones de ventilación constante hasta lograr un nivel de humedad del 5%.

Dado el elevado contenido de aceite de las nueces, el almacenamiento se debe realizar controlando la temperatura y la humedad como factores determinantes, debido al riesgo de ataque de microorganismos, en particular hongos (algunos peligrosos para la salud pública por ser productores de micotoxinas) y a la posible rancidez de los aceites contenidos. La nuez pecan conservada con cáscara y a temperatura ambiente desarrolla oxidación a partir de los 6 meses de almacenamiento, aumentando significativamente a partir de los 8 meses. La oxidación está asociada con la aparición de rancidez, sabor amargo, pérdida de sabor y cambios en el color.

Se debe apuntar a reducir el contenido de humedad al 5% lo antes posible, eliminando de este modo los riesgos asociados a la elevada actividad del agua (WA) del producto, lo que genera condiciones propicias para el desarrollo de estos ataques. Una vez que la WA se ha reducido, los riesgos de desmejora del producto decrecen.

El porcentaje de humedad de la almendra determina la textura, situándose el ideal en el 4%. Con niveles inferiores la nuez se vuelve quebradiza, y en niveles superiores persiste el riesgo de ataque por hongos, además de tener una textura más esponjosa. Una vez alcanzado el nivel óptimo de humedad, la nuez se puede clasificar por tamaño y proceder al descascarado, mediante métodos manuales o mecánicos.

El recinto donde se manufacturen y almacenen las nueces debe tener un porcentaje de humedad ambiente constante cercano al 65% con el fin de mantener el nivel óptimo de las mismas. Dado que la rancidez es uno de los puntos que mayor desmedro generan sobre la calidad del producto, se debe controlar además la temperatura, factor determinante de este proceso de descomposición.

Valores inferiores a 5 grados centígrados retardan este proceso, mientras que mayores a 25 lo aceleran.

Para almacenamientos mayores a un año, se requiere temperaturas cercanas a los cero grados, y para más de dos años la misma debe descender hasta los 15 bajo cero. Las cámaras de frío donde se conserven las nueces preferentemente deben ser de uso exclusivo de las mismas, o a lo sumo pueden compartirse con productos que no desprendan olores fuertes, debido a la elevada capacidad de absorción de aromas de las nueces de Pecán.

Una forma de agregar valor a las nueces permitiendo además una mejor conservación de las mismas (siempre en conjunto con un medio de baja temperatura) es la utilización de envases de atmósfera controlada, en los cuales se reemplaza mediante vacío el aire contenido por una mezcla de gases específica, lo que retrasa el accionar de las enzimas responsables del deterioro. La nuez de Pecán cosechada en el año en curso, puede conservarse en condiciones óptimas manteniendo sus características organolépticas durante ese período o hasta su consumo futuro mediante un correcto manejo y almacenamiento.

4.h Posibilidad de manejo simultáneo con otras actividades

El Pecán por sus características necesita de años una vez implantado para entrar en régimen de producción comercial. Este plazo transcurrido es correlativo con el crecimiento de las copas de los árboles, entonces a medida que transcurre el tiempo, la superficie ocupada por las copas de los árboles es mayor, como así también lo es su productividad. Esta condición es de utilidad para plantear la posibilidad de realizar durante los primeros años otra explotación compatible en el mismo terreno a fin de lograr ingresos que permitan sobrellevar el crecimiento de la plantación. En la tabla 10 se puede apreciar la disminución de la superficie libre y el incremento productivo, de modo progresivo año a año.

Tabla 10: Evolución de ocupación superficial de las copas

Edad (en años)	Diámetro de la copa (en metros)	Superficie de la copa (en m ²)	Superficie libre en planteo 10 x 10 (por HA.)	Productividad (Kg / árbol año)
1 a 3	1,5	1,8	98%	-
4 a 7	3,0	7,1	93%	1,5
10 a 12	7,5	44,2	56%	10,0
15	10,5	86,6	13%	22,0

Fuente: Elaboración propia en base a INTA - PROPECAN

En un planteo de 10 X 10, al alcanzar un diámetro de copa cercano a los 10 mt. se llega a la ocupación máxima del suelo, esto ocurre alrededor de los 15 años de implantados los árboles. A partir del décimo año la actividad secundaria debe ir perdiendo ponderación en el planteo hasta desaparecer al llegar a los 15 años de vida del cultivo. En este estadio ya es necesario realizar podas de aclareo para mantener la productividad de los árboles.

La productividad por árbol puede incrementarse aún más con el correr del tiempo llegando hasta los 50 Kg. por árbol por año; en un planteo de 10 X 10 es necesario enfocarse en ejercicios de poda que permitan altos niveles productivos dado que con ejemplares adultos las copas empiezan a juntarse. Un punto a favor en este tipo de planteos radica en la mayor sencillez de manejo de árboles de tamaño acotado y homogéneo, dado que a mayor edad y diámetro de copa, mayor altura de los árboles lo que dificulta las tareas de mantenimiento.

Figura 2: Evolución de la superficie de las copas en planteo de 10 x 10

Edad (Años)	% Libre por HA.	Planteo 10 x 10									
1 a 3	98%										
4 a 7	93%										
10 a 12	56%										
15	13%										

Fuente: Elaboración propia en base a INTA - PROPECAN

Una actividad que puede realizarse en simultáneo con el cultivo del Pecán es la utilización del espacio entre árboles para alimentación de ganado, aprovechando las pasturas naturales que crecen entre los árboles o incluso implantando forraje. Se debe tener en cuenta la necesidad de proteger los árboles mediante alambre eléctrico o cercos de tronco con el fin de evitar que los animales los destruyan o lastimen.

Este planteo conjunto tiene además el componente de la fertilización por estiércol aportada por los animales, y elimina la necesidad de controlar las malezas que crecen en los caminos con los consiguientes ahorros en mano de obra, maquinaria y combustibles. Otras opciones consisten en implantar cultivos intensivos de tipo aromáticos, frutos finos, hortalizas, etc.

4.i Costeo de una plantación. Análisis de flujos

Con el fin de analizar la rentabilidad de un proyecto productivo de nueces de Pecán se estimó la inversión inicial necesaria y se proyectaron los flujos futuros de un cuadro productivo de treinta hectáreas, con un esquema de plantación de 100 árboles por cada una. Para la inversión inicial, se partió de la necesidad de compra de la tierra, libre de construcciones e instalaciones y se ponderaron estos ítems también en el planteo. La zona analizada para asentar el proyecto corresponde a la provincia de Entre Ríos, que es una de las que demuestra por excelencia aptitudes para el Pecán. En base a la revista Márgenes Agropecuarios, se consideró un valor promedio por hectárea de \$19.000 acorde a la zona de Concordia, Federación y Colón, denominada por la revista como zona 4.

Para las construcciones iniciales se contempló la necesidad de una vivienda para el personal afectado a tiempo completo en el campo y un galpón destinado al guardado de enseres y acopio futuro de nueces, dotado de ventilación forzada para regular la temperatura interna. Para realizar la estimación del costo de las construcciones necesarias, se utilizaron los datos provistos por el INDEC para la construcción de vivienda unifamiliar y se dedujeron aquellos ítems innecesarios para la estimación del galpón. Se consideró además la necesidad de dotar de movilidad al encargado del proyecto con una pick up para tareas generales y un tractor de 45 HP necesario para realizar tareas en el campo. Hasta aquí los conceptos considerados son comunes a cualquier otro planteo, con lo cual se buscó diferenciar aquellos ítems que son específicos del negocio analizado. En la tabla número 11 se muestran por separado con el fin de identificar ambos criterios y se unifican al final de la misma para cuantificar el monto total estimado por hectárea por todo concepto.

Tabla 11: Inversión inicial necesaria

Concepto	Unidad	Cantidad	Monto unitario \$	Monto total Año 0
Items generales				
Tierra	Ha.	30	19.000	570.000
Construcciones				
Vivienda 40 m2 + galpón 70 m2	Un.	1	225.099	225.099
Rodados y útiles				
Tractor 45 HP	Cant.	1	140.125	140.125
Implementos Agrícolas y Herramientas	-	1	50.000	50.000
Camioneta	Cant.	1	85.000	85.000
Monto total en pesos				1.070.224
Monto ítems generales por hectárea				35.674
Items específicos				
Riego y suelos				
Equipo de riego (llave en mano / HA)	HA. / Llave en mano	30	8.075	242.250
Estudio de suelos y agua	% Inver	1%	10.373	10.373
Implantación				
Labranzas	UTA	281	176	49.228
Plantines	Un.	3.000	70	210.000
Insecticida / Hormiguicida fungicida	Lt.	60	86	5.154
Fertilización Macronutrientes	Kg.	900	3,4	3.099
Fertilización Micronutrientes	Kg.	60	150	9.000
Riego complementario	MM / AÑO	15.000	1,7	25.584
Mano de obra implantacion y mantenimiento	Jornales	450	203	91.468
Sueldo y cargas sociales encargado	\$/ año	1	60.232	60.232
Monto total en pesos				706.389
Monto total por todo concepto				1.776.613
Monto ítems específicos por hectárea en pesos				23.546
Monto por hectárea todo concepto				59.220

Fuente: Elaboración propia

El sistema de riego planteado es por goteo, abastecido por bombas sumergidas considerando la necesidad de un aporte de 500 mm anuales, dejando de este modo poca dependencia al aporte de lluvias. Si bien no debería ser necesario fertilizar en el primer año, se prefirió igualmente incluir este ítem partiendo de la posibilidad de que surja esta necesidad del análisis de suelo realizado. El precio de los plantines fue suministrado por el Lic. Juan Pablo Burgarello del Vivero Anjú, quien además ha orientado en otros aspectos específicos de la inversión.

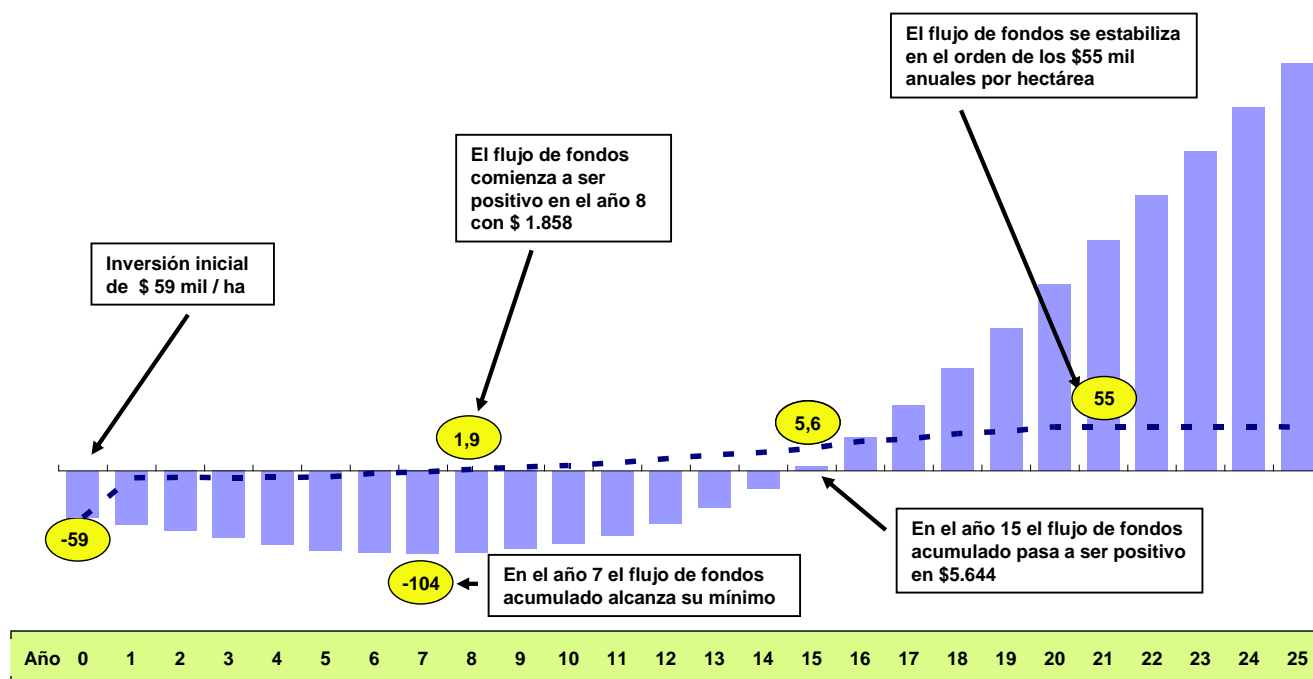
El personal afectado a la explotación contempla por un lado un encargado en relación de dependencia al cual se le brinda además vivienda en el lugar y personal temporario para las tareas que lo requieran mediante la contratación de jornales; todas estas obligaciones han sido estimadas en base a la resolución número 71 del año 2011 emanada de la Comisión nacional de trabajo agrario y sus modificatorias, actualizada al presente y considerando también el costo de alimentación del personal.

Para evaluar los ingresos se consideró un precio de venta neto de impuestos de \$18,56 por kilo de producto, embalado en sacos de 25 Kg. En este punto no se contempló la posibilidad de dotar de valor agregado a la producción, sino manejarse con el precio prácticamente en bruto del producto. Para el primer año se utilizó una tasa de falla de plantines del 5% y del 3% para el segundo año. En total en los 25 años analizados se reemplazaron por hectárea 31 plantines, unos cinco ejemplares cada cinco años ya sea por enfermedad, defectos en el crecimiento, imponderables climáticos o baja productividad.

Como gastos de estructura se incluyeron los servicios necesarios para el mantenimiento de la vivienda, las comunicaciones, honorarios contables y un porcentaje por imprevistos. A la camioneta se le imputaron 10.000 km anuales y al tractor 1.500 km. Para las amortizaciones se utilizaron

valores generalmente aceptados de 5 años para los bienes de uso, 10 años para la camioneta, 15 para las instalaciones, 20 para el tractor y 50 para las construcciones.

Gráfico 2: Flujo de fondos en \$ miles por hectárea en base a un planteo de 30 hectáreas



Fuente: Elaboración propia

En el gráfico N°2 la línea punteada representa el flujo de fondos del proyecto y las columnas el flujo acumulado, en ambos casos por hectárea. En el año 15 el flujo de fondos acumulado pasa a mostrar valores positivos, mientras que el flujo anual lo hace en el año 8; a partir del año 20 tiende a estabilizarse en el orden de los \$55.000 anuales al alcanzar una productividad del orden de 40 Kg. por año por árbol.

Para un horizonte de 25 años y en base a los supuestos explicitados, el valor actual neto del proyecto (VAN) es de \$12.856 por hectárea (considerando una tasa de corte del 10%) y la tasa interna de retorno es del 11%. Obviamente este es un planteo específico en base a supuestos puntuales y de ningún modo puede ser extrapolado a la generalidad de los proyectos, sino que apunta a brindar un panorama del negocio. Para cada caso en particular se deben adecuar las variables de análisis a la realidad del proyecto.

Igualmente, dado este modo de plantear el negocio tendiendo a la sobreestimación en varios ítems con el fin de “castigar” el análisis, y considerando que el VAN igualmente es positivo y la TIR es superior a la tasa de corte, se puede considerar como una interesante alternativa de inversión sin olvidar además que se trata de una actividad con bajo riesgo, cuyo horizonte real supera los 25 años planteados (de hecho en ese momento se está en la plenitud productiva); donde el peligro mayor está dado por la falta de lluvias, pero que en definitiva no es un riesgo cierto dado que se está cubierto mediante riego artificial y una vez puesto en marcha el proyecto la necesidad de cuidados es relativamente acotada y se está respaldado por activos reales.

5 - Mercados. Posibles y potenciales clientes

Los principales consumidores de nueces de Pecán son sus principales productores también, limitando esto la posibilidad de abastecimiento por parte de otros potenciales competidores. El único punto de diferenciación que podría permitir el acceso a estos mercados está determinado por la condición de producción en contraestación que presenta la Argentina, pero deben ser tenidas en cuenta también la incidencia del transporte en el precio final del producto y las escalas necesarias que hagan viable un enfoque de este tipo por parte de un mercado incipiente, además de no tratarse de un producto rápidamente perecedero, el cual mediante un almacenamiento adecuado acepta posibilidades de acopio temporal.

Un enfoque posible, con elevado potencial de crecimiento para el sector consiste en la búsqueda de posicionamiento local y regional del producto, desde distintas perspectivas que permitan en el mediano plazo lograr un incremento global de consumo de frutos secos en el país y la región, una mayor ponderación del Pecán en el conjunto de consumo, el autoabastecimiento productivo y la desestacionalización del consumo de frutos secos en general.

Dado que el Pecán aún no se encuentra dentro de los frutos secos más conocidos, existe la posibilidad de desarrollar nuevas presentaciones o incorporarlo a preparaciones industriales con el fin de masificar su consumo. En este punto es importante considerar la posibilidad de realizar convenios con productores locales de alimentos que puedan incorporar la nuez en sus formulaciones para explorar esta vía que cuenta con la ventaja de poder exportar además estos nuevos productos a aquellos mercados que ya son consumidores de nueces de Pecán y en los que estas empresas tienen colocados otros productos con la consecuente fluidez en las cadenas de comercialización. De este modo además se evita la disputa por el ingreso de mercancías sin elaborar que compiten de algún modo con los productores locales siendo menos susceptibles a limitaciones del tipo para arancelarias.

En el caso del incipiente mercado local se cuenta con la ventaja sobre otros frutos secos, en especial sobre la nuez de nogal, aportada por la menor astringencia en boca y un marcado dejo dulce lo que la puede hacer penetrar en aquellos consumidores que rechazan las nueces de nogal en la actualidad. Los productos con posible incorporación de nueces de Pecán en su formulación pueden ser:

- Golosinas
- Snacks dulces y salados (profundizar en el concepto de snacks saludables)
- Galletitas
- Barras de cereal
- Cereales para desayuno
- Panificados
- Helados

El hecho de estimular el consumo local de nueces de Pecán además conlleva la incorporación de valor sobre un producto primario, y permite como punta de lanza la manufactura de alimentos elaborados que sí pueden ser exportados con mayor facilidad a los mercados de consumo que tienen incorporada la nuez dentro de sus hábitos alimenticios o explorando nuevos pero siempre hablando de un producto con mayor valor agregado local.

Otra enfoque que por ser opuesto no implica que no pueda ser complementario es orientar el consumo de las nueces hacia aquellas personas comprometidas en mantener un estilo de vida saludable haciendo hincapié en las características nutricionales, el elevado aporte energético y de micronutrientes, pudiendo complementar esto con una perspectiva de producción orgánica diferenciándose aquellos productores abocados a este segmento con un valor diferencial en la colocación del producto.

Dada la baja penetración del producto en el mercado interno y la ausencia de estadísticas específicas, en la tabla 12 se consideró el consumo de frutos secos como un todo con el fin de conocer la participación relativa estimada del Pecán en la canasta. En nuestro país, no sucede como en Europa en donde se tiene una identificación del consumo de los frutos secos, quienes entre si no actúan como sustitutos.

Tabla 12: Consumo interno de frutos secos

	Consumo aparente (en toneladas)	Consumo per cápita (en gramos)	% sobre el total
Nuez de nogal	9.000	225	71%
Almendra	2.700	68	21%
Avellana	250	6	2%
Nuez de pecán *	250	6	2%
Otros**	400	10	3%
Total frutos secos	12.600	315	100%

*Se consideró el consumo igual a la producción estimada

** En la estimación se incluyen castañas, nueces de pará y pistachos, entre otros

Fuente: Elaboración propia en base a MINAGRI

Con un consumo per cápita global de alrededor de 315 gramos de frutos secos (en sintonía con la media mundial), donde la nuez de nogal participa con un 70 % de las elecciones de consumo, el escenario en el mercado interno es más que alentador debido entre otros factores a la posibilidad de sustitución entre frutos secos, fenómeno no común en los principales mercados consumidores que identifican y desagregan cada uno de acuerdo a sus características, usos y costumbres. La posibilidad de ampliación del consumo global de frutos secos (y con ellos el Pecán) en un entorno de mayor conciencia sobre la elección de los alimentos por parte de un consumidor cada vez más exigente y racional que se desenvuelve en una dinámica de vida que le exige destinar el menor tiempo posible a la preparación de sus alimentos, nos lleva a reconocer las siguientes características que deben cumplimentar:

- ✓ Saludables, nutritivos y sabrosos
- ✓ Permitan innovar en la dieta ampliando la variedad de consumo
- ✓ Generen un aporte a mejorar la calidad de vida del consumidor
- ✓ Bajo tiempo de preparación
- ✓ Disponibles para consumir en cualquier momento y lugar

En líneas generales, estas condiciones son cumplidas por los frutos secos en general, además son fácilmente fraccionables en porciones, una vez pelados no se necesitan utensilios para consumirlos, no desprenden aromas ni olores fuertes, como tampoco líquidos, no quedan residuos, son fácilmente transportables y brindan un elevado aporte de energía, saciedad y nutrientes de calidad.

6 – Barreras comerciales

Las posibles barreras comerciales que enfrenta un producto alimenticio deben considerarse desde diversos enfoques, dentro de los cuales podemos considerar entre otros:

- Los factores que limitan el ingreso al sector productivo, dados por escala mínima viable, plazos de retorno de la inversión, etc.
- Las disposiciones sanitarias que regulan la producción, elaboración y comercialización al mercado interno.
- Las limitaciones impuestas por otros actores preexistentes en el sector, tanto por su experiencia y poder de penetración del mercado o manejo de tecnologías diferenciales.

- Las que surgen al intentar colocar el producto en otros países, pudiendo ser éstas del tipo arancelario, paraarancelario, además de la competencia con actores ya consolidados.
- Las generadas por desconocimiento del producto por parte del público objetivo.

Las nueces de Pecán en Argentina están englobadas dentro del artículo 899 del CAA que regula y define las diferentes calidades y formatos de comercialización de los frutos secos provenientes de las Junglandáceas con regulaciones comunes a las nueces de nogal. Además del marco regulatorio, comparte con el resto de los nogales un período prolongado hasta que entra en régimen productivo y una considerable inversión inicial por hectárea.

Un aspecto importante al considerar el mercado interno de nueces de Pecán es el desconocimiento del consumidor del producto, siendo necesario fomentar el interés por el mismo y su consumo. Al tratarse de un mercado a desarrollar, las limitaciones de ingreso al mercado no están dadas por los actores actuales sino por la falta de oferta y penetración del producto. Misma situación es la que limita la viabilidad de emprendimientos de gran escala de manufactura, como ser una planta procesadora para la clasificación, pelado, empaque y conservación en frío. Una vez que ingresen mas productores y las plantaciones actuales alcancen la madurez, estas situaciones deben tender a revertirse, con lo cual existirá una mayor barrera de ingreso (mayor oferta). La falta de conocimiento se constituye como una fuerte barrera debido a la necesidad de inversión en publicidad para estimular la demanda.

Si bien existen en el país productores con sobrada experiencia que podrían convertirse en barrera de ingreso, esta posibilidad contrasta con el hecho de que en su mayoría están abocados a la difusión del cultivo dada la baja penetración y necesidad de posicionamiento y a cubrir la demanda interna actual. También se debe considerar que existen viveros especializados dedicados a la propagación de las variedades injertadas siendo su negocio el ingreso de nuevos actores al sector, cada vez más profesionalizados y tecnificados, siendo estas características distintivas del sector.

Con respecto a los principales consumidores mundiales, se da el caso de una fuerte concentración en pocos actores con niveles de consumo y producción totalmente desproporcionados a las posibilidades de ingreso de un nuevo jugador preponderante en el corto plazo. Esta situación genera una estructura de fijación de precios que afecta a todos los mercados donde se consume este producto. En caso de apuntar a cubrir demanda externa, la condición de tomador de precio es insalvable. Otro aspecto está dado por el escaso volumen actual, para tener una magnitud toda la producción de Argentina representa menos del 1% del consumo total de los Estados Unidos únicamente. Por un lado es una posibilidad interesante para incursionar debido a que no se afectan intereses de jugadores actuales bajo ningún punto, pero por otro volúmenes tan bajos encarecen en proporción la operatoria comercial (fletes, seguros, honorarios profesionales, etc.) constituyéndose en una barrera adicional.

7 – Análisis FODA

Al analizar estratégicamente un cultivo de largo plazo y que conlleva mercados específicos como el Pecán se deben tener en cuenta además de las condiciones económicas internas y externas actuales, el entorno sociopolítico de mediano plazo, las características del entramado productivo actual y su proyección futura, pero por sobre todas las cosas tener en cuenta las características y motivaciones de los consumidores objetivo. En la figura 3 se consideran las fortalezas, debilidades, oportunidades y amenazas de la actividad. El análisis de estos aspectos permite conocer y limitar las variables que influyen negativamente y potenciar al máximo aquellas positivas.

Figura 3: Análisis FODA del sector



Del análisis de la figura 3 surge la preponderancia de aspectos positivos en el análisis, tanto aquellos intrínsecos de la actividad como las posibles externalidades positivas que pueden ser capitalizadas en beneficio del sector. Considerando estos aspectos, es interesante ponderar las siguientes estrategias:

- ✓ Continuar fomentando la asociación de productores con el fin de lograr escala productiva conjunta que permita delinear estrategias favorables al conjunto, tanto en lo relativo a aspectos productivos primarios como a la posibilidad de avanzar eslabones en la cadena. De este modo, al alcanzar una masa crítica de producción se podrá apuntar a industrializar las nueces, pudiendo considerarse la opción de algún tipo de cooperativa o estructura similar que permita manufacturarlas para no tener que venderlas sin ningún tipo de tratamiento.
- ✓ Aprovechar la posibilidad de incursionar mediante estrategias de diferenciación, ya sean por producción orgánica o trazabilidad de la producción en los principales mercados externos. De

este modo se van generando canales comerciales y presencia que permitirán en un futuro colocar los excedentes exportables. En los últimos años el consumo global del producto se incrementó y no existen razones sensatas para pensar en que se retraiga. Es necesario proyectar a futuro una porción de ese mercado.

- ✓ Con respecto a la estacionalidad en el consumo local de frutos secos en meses de elevadas temperaturas (el pico de consumo se da en los meses de noviembre a enero) es dable pensar que se pueda modificar esta conducta logrando desestacionalizar el consumo haciendo hincapié en la racionalidad del consumidor objetivo.
- ✓ Desarrollar estrategias publicitarias con el fin de incrementar el consumo local en el mediano plazo. En este sentido se cuenta con las oportunidades brindadas por la menor astringencia del producto, el consumo poco específico por parte del consumidor argentino en este rubro (son fácilmente sustituibles los frutos secos entre sí, situación opuesta por ejemplo a la actitud frente a los productos cárnicos, donde cada uno está bien diferenciado y cumple una función específica).
- ✓ Es interesante considerar que en el mercado argentino no existen golosinas industriales, barras de cereal, snacks, granolas, o cereales para el desayuno de consumo masivo que incluyan nuez de nogal en su composición, a diferencia de otros frutos secos como la almendra o la castaña de cajú que muestran elevada presencia. Es probable que la astringencia característica de la nuez de nogal sea influyente en esta situación, lo que se convierte en una oportunidad para la nuez de Pecán.
- ✓ Aprovechar al máximo las posibilidades que brinda la existencia de interés institucional en el sector, lo cual permite el seguimiento, innovación y transferencia tecnológica entre los actores.
- ✓ Propender al incremento de apoyo institucional al considerar esta actividad como estratégica para el desarrollo de regiones postergadas que cuenten con las condiciones requeridas para el cultivo sumando hectáreas disponibles, por ejemplo en zonas actualmente inundables o islas. Una opción puede ser ofrecer exenciones impositivas a aquellas hectáreas puestas en producción y que estaban anegadas anteriormente, al menos durante los primeros diez años y/o créditos blandos para encarar las inversiones necesarias y disponer del capital de trabajo necesario.
- ✓ Generar instrumentos específicos que permitan el ingreso de inversores que si bien desconocen las prácticas de cultivo, estén interesados en obtener una renta al momento de retirarse. De este modo, se incrementaría la producción, se profesionalizaría aún más el sector y se acuñan alternativas de ahorro y renta basados en activos físicos, menos vulnerables a lo largo del tiempo.

8 – Conclusiones

El sector pecanero muestra claras perspectivas de crecimiento, con un incremento en el consumo superior al 8% anual en los últimos años y con mercados aún por desarrollar como el caso de China, donde el escenario de movilidad social ascendente conlleva directamente un incremento en la cantidad y calidad de los alimentos demandados. Se distinguen distintos perfiles de mercados objetivo; en unos las nueces ya están incorporadas culturalmente en la dieta, a diferencia de otros en los que mediante publicidad y campañas se puede motorizar el ingreso de las mismas en las preferencias del consumidor. El impulsor radica en las características intrínsecas con que están dotadas las nueces de Pecán y que son requeridas por los consumidores que básicamente apuntan a diversificar su dieta, incorporando alimentos que provean nutrientes y energía de calidad; pero sin olvidar la practicidad en el consumo, debiendo estar disponibles en cualquier momento y lugar además de ser fáciles de ingerir sin necesidad de implementos extra.

En este modelo, tanto las nueces peladas y fraccionadas como preparaciones industriales que las contengan se convierten en opciones más que válidas. En aquellos mercados donde no se encuentre incorporado el producto en las preferencias históricas de consumo, es determinante apuntar a su incorporación en preparaciones de consumo masivo para lograr una demanda constante y sostenida a lo largo del año: el consumo directo acarrea un fuerte componente estacional, dada la asociación entre frutos secos y festividades.

El mercado doméstico es aún incipiente, el consumo del producto es bajo al igual que la producción. Es dable considerar que al incrementarse la superficie cultivada y la entrada en régimen pleno de las plantaciones actuales, esta nueva oferta dirija los esfuerzos hacia colocar masivamente el producto. Para lograr este objetivo de mediano plazo es necesario profundizar aún más la asociatividad de los actores, haciendo uso además de la ventaja que representa contar con el apoyo estatal plasmado en la existencia del proyecto PROPECAN dependiente del INTA. Considerar a las nueces de Pecán como una alternativa de largo plazo para motorizar el despegue de zonas que por sus características pueden ser adaptadas, como es el caso de islas y zonas inundadas mediante crédito blando dirigido y/o beneficios fiscales redundará en beneficios locales, generando empleo y reactivando zonas que hasta ese momento mantenían una actividad errática.

La dinámica de los flujos monetarios en una plantación se asemeja a un esquema de capitalización y ahorro, con desembolsos periódicos en el tiempo pero sin contraprestación inmediata orientados a obtener flujos a futuro. Los indicadores utilizados para analizar el flujo de fondos muestran valores interesantes en base a las condiciones planteadas, considerando además que se trata de una inversión respaldada en activos físicos y con un horizonte productivo que trasciende los 25 años del ejercicio. Estas características convierten a las nueces de Pecán en una opción válida para aquellos inversionistas que estén pensando anticipadamente en su retiro. Al igual que en proyectos existentes, el uso de fideicomisos u otro instrumento financiero que permita participar en el negocio a personas que buscan asegurarse una renta futura respaldada por activos reales pero sin dedicarse a las tareas productivas es un buen camino para financiar nuevos emprendimientos.

La Argentina posee características climáticas y geográficas altamente favorables para el desarrollo del cultivo de nueces de Pecán, además de contar con la condición de producción en contraestación. Alcanzar en el mediano plazo un volumen de 15.000 toneladas implica en el escenario actual abastecer el 14% del consumo global, con lo cual se convierte para los actores locales en una alternativa sumamente interesante, mientras que a los proveedores ya establecidos no les implica ceder espacios teniendo en cuenta el incremento demográfico y de consumo asociado a futuro. Las condiciones para posicionarse en este sector están dadas.

9. Bibliografía

Trabajos consultados:

Cabello María Julia - Torri Silvana I. - Lavado Raúl S.: Diagnóstico de la calidad de los suelos y su fertilidad para el cultivo de Pecán. Proyecto PROPECAN INTA

Cabello María Julia - Torri Silvana I. - Lavado Raúl S.: Tecnología de la fertilización del cultivo de Pecán. Proyecto PROPECAN INTA

Casaubon Edgardo A.: Guía para la plantación del Pecán. Proyecto PROPECAN INTA

Comerio Ricardo M.: Hongos presentes en nueces de Pecán. Proyecto PROPECAN INTA

Dabul Marcos Eduardo: Enfermedades del nogal Pecán presentes en Argentina y su control. Proyecto PROPECAN INTA

Dabul Marcos Eduardo: Cosecha, almacenamiento y acondicionamiento de la nuez Pecán. Proyecto PROPECAN INTA

Descalzo Adriana M. - Biolatto Andrea - Grigioni Gabriela M. - Rossetti Luciana - Carduza Fernando: Estabilidad oxidativa y su relación con la vida útil, valor nutricional y aspectos sensoriales de nuez Pecán. Proyecto PROPECAN INTA

Dias Hugo Enrique: Necesidades hídricas y riego del Pecán. Proyecto PROPECAN INTA

Frusso Enrique Alberto: Características morfológicas y fenológicas del Pecán. Proyecto PROPECAN INTA

Gómez Luis Alberto - Cruzate Gustavo Adolfo: Aptitud de los suelos argentinos para el Pecán (*Carya Illinoensis*). Proyecto PROPECAN INTA

Kobelak, Andrea C. - Dávalos, Claudio M.: Análisis del costo de instalación del RLAF y por aspersión. Hidrología Agrícola - Facultad de Ciencias Agrarias – UNNE

La Rossa Ruben: Problemas de plagas en la Argentina. Proyecto PROPECAN INTA

Liotta Mario A.: Los sistemas de riego por goteo y microaspersión.

López Rafael Retes - Nasaimea Palafox Ariel Ramsés - Moreno Medina Salomón – Denogean Ballesteros Francisco G. – Martín Rivera Martha - Ibarra Flores Fernando Arturo - Cabral Martell Agustín: Análisis de rentabilidad del cultivo de nogal pecanero en la costa de Hermosillo. Universidad de Sonora, México

Madero Ernesto - Frusso Enrique A. - Casaubon Edgardo: Manejo del cultivo. Proyecto PROPECAN INTA

Madero Ernesto: Antecedentes históricos del Pecán en el mundo y la Argentina. Proyecto PROPECAN INTA

Madero Ernesto: El mercado mundial de Pecán. Proyecto PROPECAN INTA

Murrieta Angel Lagarda: Bases teóricas para la definición de la densidad de plantación en huertas productoras de nuez pecanera. Proyecto PROPECAN INTA

Ojeda Barrios Dámaris L. - Fernández Fernández Victoria - Sánchez Chávez Esteban - Ramírez Rodríguez Homero: Manejo de la nutrición y fertilización en el nogal pecanero. Proyecto PROPECAN INTA

Sierra Eduardo M. - López Elsa R. - Pérez Silvia P: Agroclimatología del Pecán (*Carya Illinoensis*) en la Argentina. Proyecto PROPECAN INTA

Páginas web y revistas:

Compañía Argentina de Tierras SA En: www.cadetierras.com.ar

Consortio Argentino de Productores de Pecán En: <http://www.capecan.com.ar/>

INC – International Nut & Dried fruit - Global Statistical Review 2006 – 2011 En: www.nutfruit.org

INDEC – Índice del Costo de la Construcción en el Gran Buenos Aires, base 1993=100 En: www.indec.gob.ar

Infoleg – Comisión nacional de trabajo agrario - Resolución número 71 año 2011 En: www.infoleg.gob.ar

Ministerio de agricultura, Secretaría de Agricultura, ganadería y pesca de la Nación, Alimentos argentinos - Análisis de cadenas alimentarias – Nuez de nogal En: http://www.alimentosargentinos.gov.ar/contenido/revista/ediciones/45/cadenas/Frutas_secas_Nuez_nogal.html

Ministerio de agricultura, Secretaría de Agricultura, ganadería y pesca de la Nación, Alimentos argentinos – Análisis de cadenas alimentarias – Avellanas. En: http://www.alimentosargentinos.gov.ar/contenido/sectores/frutasecas/productos/Avellanas_2000/Avellanas.htm

Ministerio de agricultura, Secretaría de Agricultura, ganadería y pesca de la Nación, Alimentos argentinos - Análisis de cadenas alimentarias – Almendras. En: http://www.alimentosargentinos.gov.ar/contenido/sectores/frutasecas/productos/Almendras_2003/Almendras.htm

Ministerio de agricultura, Secretaría de Agricultura, ganadería y pesca de la Nación, Alimentos argentinos - Contadora Doreste Patricia – Ficha técnica frutas secas: Nuez Pecán En: www.alimentosargentinos.gov.ar

Ministerio de agricultura, Secretaría de Agricultura, ganadería y pesca de la Nación, Alimentos argentinos Revista Alimentos Argentinos N° 51 Julio 2011 En: www.alimentosargentinos.gov.ar

Revista Márgenes agropecuarios Año 27 Número 324 Junio 2012

Revista Márgenes agropecuarios Año 28 Número 325 Julio 2012

USDA - Noncitrus Fruits and Nuts 2010 Summary – Julio 2011. En: www.usda.gov

USDA - Fruit and Tree Nut Yearbook Spreadsheet Files - Tablas E13 y E14. En: <http://usda.mannlib.cornell.edu/MannUsda/viewStaticPage.do?url=http://usda01.library.cornell.edu/usda/ers/.89022/2010/index.html>

[Volver](#)

Composición del mercado bancario del partido de Gral. San Martín

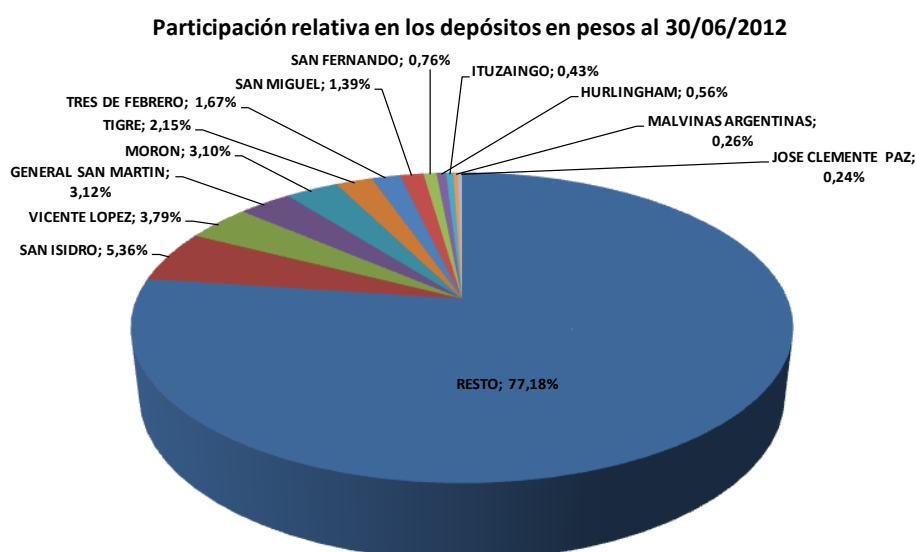
Por: Lic. Gustavo Saraceni

El presente trabajo está orientado a analizar la participación relativa de los depósitos y préstamos de los distritos del norte y noroeste del conurbano bonaerense (San Isidro, Vicente López, Morón, Gral. San Martín, Tigre, Tres de Febrero, San Miguel, San Fernando, Hurlingham, Ituzaingó, Malvinas Argentinas y José C. Paz.) y se profundizará en idéntica metodología en el partido de Gral. San Martín.

Al analizar la participación relativa de préstamos y depósitos de la provincia, se desprende que, al 30 de junio de 2012, San Isidro alcanza el 5.36% de los depósitos en pesos, mientras que para los préstamos alcanza el 6.80%, esto lo ubica como el distrito de mayor actividad bancaria de los distritos seleccionados de la provincia, seguido por los distritos de Vte. López, Gral. San Martín, Morón y Tigre. En los cinco distritos vale aclarar que los municipios con mayor Producto Bruto Geográfico (PBG) por habitante son: Gral. San Martín (más de \$70.000) y Vicente López (de \$ 60.000 a \$70.000) según datos de 2010 de la Dirección Provincial de Estadísticas de Buenos Aires, ello indicaría que la actividad bancaria y el PBG no se encontrarían correlacionados a priori.

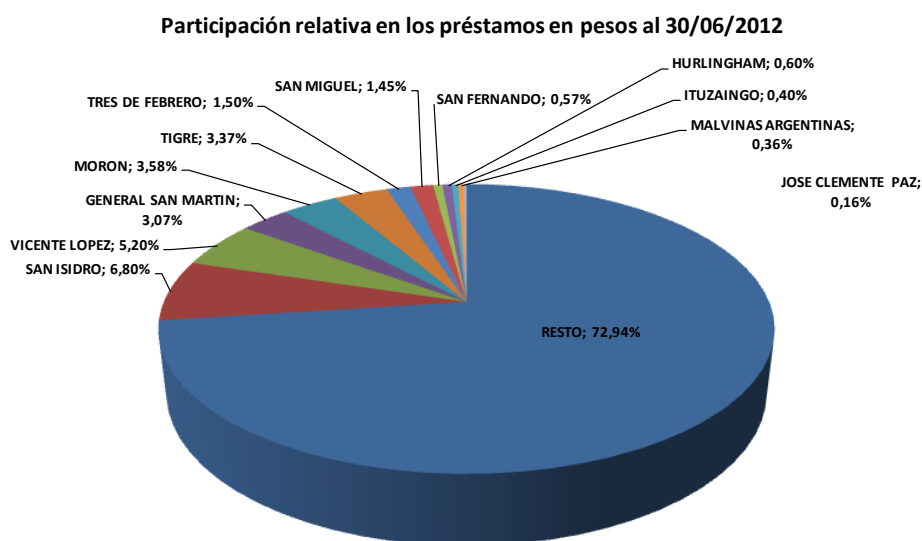
Participación relativa en los préstamos y depósitos en pesos				
al 30/06/2012				
	Depósitos	Préstamos	% Depósitos	%Préstamos
BUENOS AIRES (total)	84.863.111	58.104.133	100,00%	100,00%
RESTO	65.494.023	42.378.426	77,18%	72,94%
SAN ISIDRO	4.546.565	3.950.523	5,36%	6,80%
VICENTE LOPEZ	3.218.733	3.021.830	3,79%	5,20%
GENERAL SAN MARTIN	2.649.227	2.649.227	3,12%	3,07%
MORON	2.627.053	2.079.188	3,10%	3,58%
TIGRE	1.823.388	1.958.299	2,15%	3,37%
TRES DE FEBRERO	1.413.095	873.730	1,67%	1,50%
SAN MIGUEL	1.178.023	843.346	1,39%	1,45%
SAN FERNANDO	646.117	333.029	0,76%	0,57%
HURLINGHAM	473.930	347.213	0,56%	0,60%
ITUZAINGO	363.843	230.934	0,43%	0,40%
MALVINAS ARGENTINAS	221.669	210.987	0,26%	0,36%
JOSE CLEMENTE PAZ	207.446	95.281	0,24%	0,16%

Fuente: Elab. propia CIME, EEyN UNSAM en base a BCRA



Fuente: Elab. propia CIME, EEyN UNSAM en base a BCRA

En relación a los préstamos, éstos guardan un orden cuantitativo similar a los depósitos, siendo San Isidro el de mayor cantidad de préstamos con un 6,80% seguido por Vte. López 5,20% y Gral. San Martín con 3,07%.



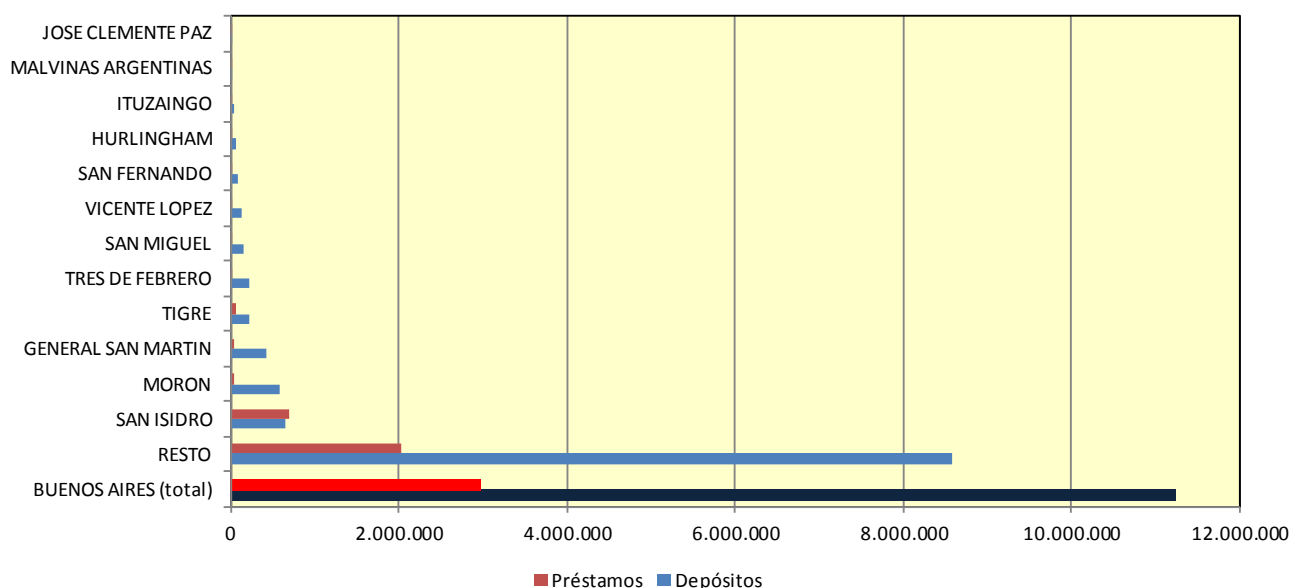
Fuente: Elab. propia CIME, EEyN UNSAM en base a BCRA

Participación relativa en los préstamos y depósitos totales al 30/06/2012				
	Depósitos	Préstamos	% Depósitos	%Préstamos
BUENOS AIRES (total)	96.094.532	61.058.617	100,00%	100,00%
RESTO	73.709.960	44.328.607	76,71%	72,60%
SAN ISIDRO	5.207.649	4.652.246	5,42%	7,62%
VICENTE LOPEZ	3.720.930	3.109.402	3,87%	5,09%
MORON	3.202.574	2.111.289	3,33%	3,46%
GENERAL SAN MARTIN	3.086.573	1.835.013	3,21%	3,01%
TIGRE	2.040.331	2.033.868	2,12%	3,33%
TRES DE FEBRERO	1.628.274	887.089	1,69%	1,45%
SAN MIGUEL	1.338.460	864.913	1,39%	1,42%
SAN FERNANDO	724.867	341.451	0,75%	0,56%
HURLINGHAM	550.144	352.571	0,57%	0,58%
ITUZAINGO	416.541	234.345	0,43%	0,38%
MALVINAS ARGENTINAS	246.529	212.441	0,26%	0,35%
JOSE CLEMENTE PAZ	221.699	95.381	0,23%	0,16%

Fuente: Elab. propia CIME, EEyN UNSAM en base a BCRA

Al momento de analizar la participación total de los depósitos y préstamos encontramos que el ranking no se ve afectado, siendo el distrito de mayor cantidad de depósitos el de mayor cantidad de préstamos. Esta observación permite inferir que no existe descalze a este nivel jurisdiccional.

Participación relativa en los préstamos y depósitos en moneda extranjera al 30/06/12



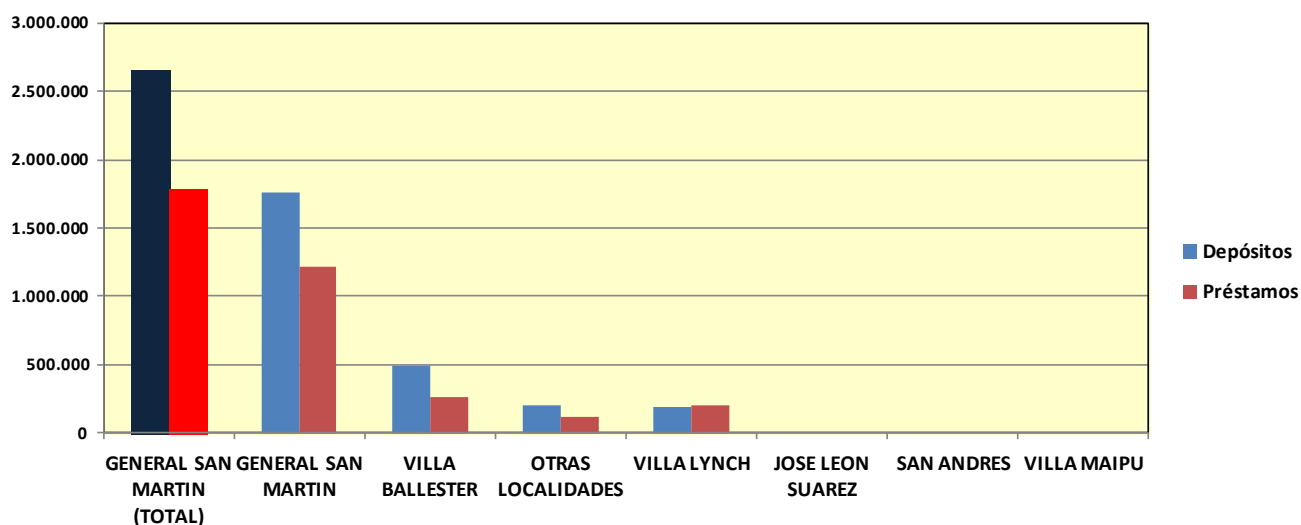
Fuente: Elab. propia CIME, EEyN UNSAM en base a BCRA

En lo relativo a la participación dentro del partido de Gral. San Martín los depósitos y préstamos en pesos totalizaron al 30/6/2012 \$2.649.226 y \$1.781.347 respectivamente, cifra que lo ubica entre los 5 primeros distritos en este ranking, hecho que puede asociarse al alto nivel de industria, la composición es la siguiente:

Gral. San Martín: Participación relativa en los depósitos en pesos al 30/06/2012				
	Depósitos	Préstamos	% Depósitos	%Préstamos
GENERAL SAN MARTIN (TOTAL)	2.649.227	1.781.347	100,00%	100,00%
GENERAL SAN MARTIN	1.763.147	1.211.234	66,55%	68,00%
VILLA BALLESTER	493.036	262.130	18,61%	14,72%
OTRAS LOCALIDADES	204.374	113.134	7,71%	6,35%
VILLA LYNCH	188.670	194.849	7,12%	10,94%
JOSE LEON SUAREZ	0	0	0,00%	0,00%
SAN ANDRES	0	0	0,00%	0,00%
VILLA MAIPU	0	0	0,00%	0,00%

Fuente: Elab. propia CIME, EEyN UNSAM en base a BCRA

En el cuadro anterior puede apreciarse la distribución de depósitos y préstamos en pesos del Partido de Gral. San Martín, siendo la zona de Gral. San Martín (centro) la de mayor cantidad de actividad, debemos mencionar que Villa Lynch es la única que registra un descalce entre depósitos y préstamos.

Gral. San Martín: Participación en los depósitos en pesos al 30/06/12

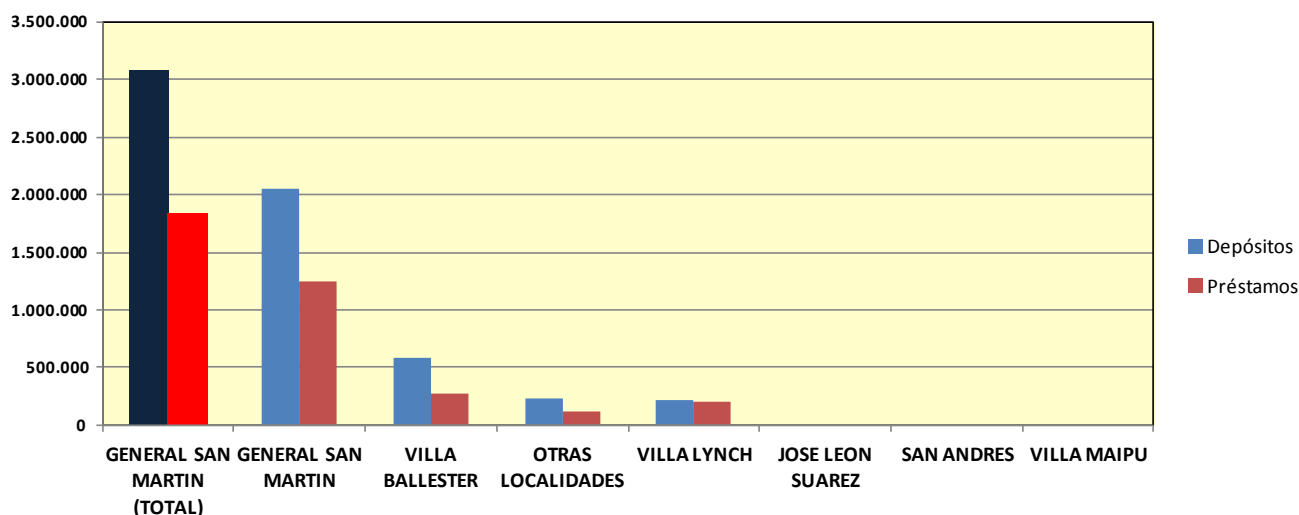
Fuente: Elab. propia CIME, EEyN UNSAM en base a BCRA

En cuanto a los depósitos y préstamos totales, en los cuales se incluyen moneda extranjera, el orden cuantitativo no se ve alterado, cabe destacar que tras las medidas cambiarias adoptadas por el gobierno nacional la actividad bancaria relacionada a la moneda extranjera registró una merma sostenida a lo largo de los últimos meses, hecho que permitiría suponer que se alcanzarían niveles bajos en el futuro.

Gral. San Martín: Participación relativa en los depósitos en moneda extranjera al 30/06/2012				
	Depósitos	Préstamos	% Depósitos	%Préstamos
GENERAL SAN MARTIN (TOTAL)	437.346	53.666	100,00%	100,00%
GENERAL SAN MARTIN	288.581	43.419	65,98%	80,91%
VILLA BALLESTER	93.939	5.703	21,48%	10,63%
VILLA LYNCH	27.493	2.958	6,29%	5,51%
OTRAS LOCALIDADES	27.333	1.586	6,25%	2,95%
JOSE LEON SUAREZ	0	0	0,00%	0,00%
SAN ANDRES	0	0	0,00%	0,00%
VILLA MAIPU	0	0	0,00%	0,00%

Fuente: Elab. propia CIME, EEyN UNSAM en base a BCRA

Gral. San Martín: Participación en los depósitos totales al 30/06/12



Fuente: Elab. propia CIME, EEyN UNSAM en base a BCRA

Es interesante analizar que en la zona de Gral. San Martín, la de mayor actividad, existen 17 sucursales bancarias, de las cuales 4 son de bancos públicos. En Villa Ballester existe presencia de 5 entidades bancarias, de las cuales 2 pertenecen a bancos públicos. En Villa Lynch, existen 3 sucursales, 1 del sector público. En José L. Suarez existen dos sucursales 1 de banca pública y 1 de banca privada. No existen, al momento del análisis, sucursales en San Andrés, aunque bien pudieran estar asimiladas a la zona de Gral. San Martín y tampoco se registran en Villa Maipú, a pesar de haberse observado la existencia de una sucursal del Banco de la Provincia de Buenos Aires en esta localidad, se considera también que ocurre algo similar a San Andrés, ambas localidades linderas con Gral. San Martín.

Podemos inferir así que la presencia de instituciones bancarias resulta acorde a los niveles de actividad bancaria para el partido.

[Volver](#)

Síntesis Estadística

	Periodo Reportado	Variación respecto del mes anterior	Variación respecto igual periodo del año anterior
Nivel de actividad			
PIB (millones de pesos corrientes)	2do trimestre 2012		0,0%
Consumo Privado	2do trimestre 2012		4,2%
Consumo Público	2do trimestre 2012		6,8%
Inversión Interna Bruta Fija	2do trimestre 2012		-15,0%
Estimador Mensual de la Actividad Económica*	Sep-12	0,3%	0,1%
Estimador Mensual Industrial* (anticipo)	Oct-12	4,7%	2,5%
Indicador Sintético de la Actividad de la Construcción*	Sep-12	4,8%	-5,2%
Índice del Costo a la Construcción	Oct-12	0,4%	25,3%
Indicador Sintético de Servicios Públicos*	Sep-12	-0,1%	5,7%
Evolución del consumo privado			
Supermercados**	Sep-12	0,8%	13,3%
Centro de Compras **	Sep-12	1,1%	10,9%
Precios			
Índice de Precios al Consumidor (IPC)	Oct-12	0,8%	10,2%
Índice de Precios Mayoristas (IPIM)	Oct-12	0,9%	12,9%
Índice de Precios Internos Básicos al por Mayor (IPIB)	Oct-12	1,0%	13,6%
Índice de Precios Básicos del Productor (IPP)	Oct-12	0,9%	14,5%
Sector monetario			
Depósitos en pesos	Oct-12	1,42%	31,34%
Préstamos en pesos	Oct-12	1,80%	27,08%
Base Monetaria	Oct-12	-1,64%	2,98%
Sector público			
Recaudación (millones de pesos)	Oct-12	4,8%	26,4%
Resultado Primario (millones de pesos)	Sep-12	-31,2%	19,1%
Gastos Corrientes (millones de pesos)	Sep-12	6,0%	22,6%
Sector externo			
Exportaciones (millones de u\$s)	Sep-12	-14,0%	-12,0%
Importaciones (millones de u\$s)	Sep-12	-6,6%	-14,0%
Saldo Comercial (millones de u\$s)	Sep-12	-44,0%	1,4%

* Datos desestacionalizados

** Ventas a precios constantes Serie desestacionalizada.

Elaboración propia fuente INDEC, MECON y BCRA

[Volver](#)

Series Históricas

Oferta y demanda Globales: Valores trimestrales - Millones de pesos, a precios de 1993-

Periodo		Oferta Global		Demanda Global				Discrepancia Estadística y Variación de Existencias
Año	Trimestre	PIB a precios de mercado	Importaciones de bienes y servicios	Consumo Privado	Consumo Público	Inversión Bruta Interna Fija	Exportaciones de bienes y servicios	
1994	I	250.308	26.682	173.608	32.095	51.231	18.840	1.215
	II	232.945	27.125	164.965	29.309	45.580	16.281	3.935
	III	257.477	25.614	177.235	32.625	51.527	19.756	1.948
	IV	253.468	26.869	174.510	33.287	53.182	19.584	-227
1995	I	257.342	27.121	177.722	33.158	54.637	19.740	-794
	II	243.186	24.066	166.008	32.339	44.528	23.085	1.292
	III	237.968	26.841	164.321	28.422	46.129	21.340	4.597
	IV	248.094	22.176	166.567	32.937	43.400	26.472	894
1996	I	242.215	22.906	164.277	32.822	44.020	22.734	1.268
	II	256.626	28.284	175.196	33.041	48.484	24.850	3.340
	III	236.566	25.584	164.312	29.323	41.460	21.991	5.064
	IV	260.752	26.399	175.592	33.526	47.591	25.888	4.555
1997	I	262.167	30.598	177.727	33.846	51.558	26.009	3.626
	II	267.020	30.556	183.153	35.467	53.327	25.513	116
	III	277.441	35.884	190.922	34.104	57.047	27.876	3.375
	IV	256.388	32.680	177.490	29.914	48.511	25.144	8.010
1998	I	281.770	34.175	191.311	34.961	56.800	29.383	3.489
	II	284.092	38.589	195.506	34.107	60.489	29.090	3.490
	III	287.515	38.093	199.384	37.435	62.390	27.887	-1.487
	IV	288.123	38.904	197.557	35.249	60.781	30.838	2.603
1999	I	271.702	38.207	187.197	30.365	57.077	27.854	7.416
	II	301.208	39.126	202.675	36.015	62.699	34.144	4.800
	III	293.315	41.379	200.922	36.983	62.903	32.623	1.263
	IV	286.268	36.904	199.434	37.634	60.443	28.729	-3.069
2000(*)	I	278.369	34.521	193.610	36.173	53.116	30.449	-459
	II	265.025	33.821	185.463	31.328	48.384	27.991	5.680
	III	286.412	32.086	195.463	36.596	53.304	33.051	83
	IV	278.473	36.499	194.458	37.668	54.758	30.903	-2.814
2001(*)	I	283.566	35.676	199.054	39.101	56.019	29.851	-4.783
	II	276.173	34.466	192.332	36.382	49.502	31.272	1.150
	III	264.556	34.191	186.315	31.651	45.938	28.976	5.867
	IV	285.275	33.272	195.339	36.689	49.232	34.029	3.259
2002(*)	I	276.768	35.681	193.973	38.276	50.995	31.357	-2.152
	II	278.092	34.720	193.703	38.913	51.843	30.725	-2.373
	III	263.997	29.659	181.290	35.629	41.750	32.129	2.858
	IV	259.200	34.455	182.900	31.806	41.580	29.178	8.189
2003(*)	I	284.796	31.885	191.298	36.843	46.196	35.590	6.754
	II	263.127	29.292	181.091	37.469	42.220	33.135	-1.497
	III	248.865	23.006	169.871	36.399	37.002	30.612	-2.013
	IV	235.236	14.812	155.267	33.820	26.533	33.123	1.305
2004(*)	I	216.849	14.677	148.507	29.414	22.719	30.822	64
	II	246.315	14.028	158.476	35.293	26.311	35.036	5.228
	III	237.417	14.783	156.094	34.922	26.714	34.260	210
	IV	240.361	15.760	157.992	35.652	30.388	32.372	-282
2005(*)	I	256.023	20.376	167.951	34.314	36.659	35.108	2.367
	II	228.596	16.875	153.188	29.351	27.659	32.380	2.893
	III	265.402	19.110	169.567	36.594	35.024	37.788	5.539
	IV	261.535	21.609	172.254	35.568	38.707	36.102	512
2006(*)	I	268.561	23.911	176.794	35.743	45.248	34.164	523
	II	279.141	28.551	183.906	35.247	49.280	37.957	1.304
	III	254.330	26.292	171.056	29.591	41.571	34.870	3.533
	IV	284.376	27.230	183.635	36.310	47.908	37.730	6.022
2007(*)	I	284.392	29.858	187.558	37.029	51.702	39.416	-1.455
	II	293.467	30.826	193.374	38.056	55.936	39.813	-2.886
	III	304.764	34.301	200.317	37.403	60.458	43.083	-2.196
	IV	274.595	30.410	184.976	31.239	47.159	40.648	982
2008(*)	I	313.927	35.330	203.729	38.281	59.863	43.953	3.431
	II	310.593	35.183	203.815	39.459	63.851	44.719	-6.069
	III	319.939	36.283	208.747	40.632	70.961	43.011	-7.128
	IV	330.565	39.575	215.882	39.365	71.438	46.242	-2.786
2009(*)	I	298.696	35.824	200.566	33.817	57.963	43.268	-1.094
	II	338.244	37.722	219.462	40.510	71.050	45.716	-773
	III	337.742	42.282	218.510	40.688	77.256	47.481	-3.911
	IV	347.579	42.474	224.989	42.445	79.484	48.502	-5.366
2010(*)	I	359.170	47.685	235.241	42.341	81.187	50.446	-2.360
	II	322.449	43.220	218.516	35.985	65.878	47.162	-1.871
	III	367.492	44.852	238.547	43.361	80.037	49.701	698
	IV	367.539	50.293	237.976	43.807	87.287	51.287	-2.525
2011(*)	I	379.200	52.377	245.924	46.213	91.547	53.635	-5.743
	II	384.201	54.009	250.929	45.296	88.491	51.013	2.480
	III	349.374	52.809	236.346	38.525	79.353	50.146	-2.267
	IV	394.874	55.092	256.439	47.060	89.984	48.800	7.684
2012(*)	I	391.595	57.046	253.576	46.538	94.661	57.507	-3.640
	II	397.591	50.317	256.471	49.564	88.940	47.552	5.382
	III	386.704	44.055	251.763	48.535	79.527	47.761	3.173
	IV	357.078	40.022	240.313	40.991	68.030	44.130	3.637
2013(*)	I	393.181	41.175	251.708	49.638	81.314	50.622	1.075
	II	391.679	45.235	252.454	50.302	82.614	47.493	4.051
	III	404.861	49.788	262.577	53.209	86.151	48.800	3.912
	IV	422.130	59.024	274.396	53.097	107.453	54.734	2.517
2014(*)	I	381.222	52.056	257.804	44.415	76.918	45.975	8.165
	II	439.767	55.816	272.151	56.064	96.680	59.846	10.842
	III	425.323	62.151	274.854	54.601	104.586	60.700	-7.267
	IV	442.209	66.071	292.773	57.309	107.453	52.415	-1.671
2015(*)	I	459.571	69.527	303.623	58.881	112.366	57.064	-2.837
	II	419.023	62.681	286.936	48.822	91.899	49.228	4.819
	III	479.964	69.740	303.565	62.728	119.730	60.117	3.564
	IV	464.883	73.127	305.385	60.211	121.794	62.760	-12.141
2016(*)	I	474.415	72.560	318.608	63.764	116.041	56.151	-7.590
	II	440.884	63.590	307.159	53.197	94.507	51.309	-1.698
		479.966	59.996	316.298	67.006	101.737	54.386	536

(*) Estimaciones preliminares

NOTA: Los totales por suma pueden no coincidir por redondeos en las cifras parciales

Elaboración propia. Fuente INDEC

[Volver](#)

Oferta y demanda Globales: valores trimestrales a precios de 1993 - Variación porcentual respecto a igual período del año anterior

Periodo		Oferta Global		Demanda Global			
Año	Trimestre	PIB a precios de mercado	Importaciones de bienes y servicios	Consumo Privado	Consumo Público	Inversión Bruta Interna Fija	Exportaciones de bienes y servicios
1994		5,8	21,1	6,1	0,4	13,7	15,3
	I	7,7	35,0	8,4	2,8	22,1	5,7
	II	6,5	28,3	6,8	-0,6	17,2	13,0
	III	4,5	16,2	4,7	-0,5	10,3	19,2
1995	IV	5,0	8,7	4,6	0,3	7,6	22,9
		-2,8	-9,8	-4,4	0,8	-13,1	22,5
	I	2,2	-1,0	-0,4	-3,0	1,2	31,1
	II	-3,6	-13,4	-6,0	1,0	-15,8	34,0
1996	III	-4,4	-14,8	-5,9	-1,4	-17,2	16,1
	IV	-5,0	-10,3	-5,0	6,1	-18,4	10,4
		5,5	17,5	5,5	2,2	8,9	7,6
	I	-0,6	-4,7	0,0	3,2	-10,1	3,1
1997	II	5,1	19,0	5,4	1,8	9,7	-2,2
	III	8,2	33,6	8,2	3,1	17,1	14,4
	IV	9,2	25,5	8,5	0,8	19,7	17,1
		8,1	26,9	9,0	3,2	17,7	12,2
1998	I	8,4	27,7	8,0	2,0	17,0	14,3
	II	8,1	29,5	9,0	4,3	19,4	13,5
	III	8,4	26,1	10,0	0,8	17,3	11,8
	IV	7,7	24,7	8,9	5,5	17,0	9,3
1999		3,9	8,4	3,5	3,4	6,5	10,6
	I	6,0	16,9	5,5	1,5	17,7	10,8
	II	6,9	14,5	5,9	3,0	10,4	16,2
	III	3,2	7,2	2,8	8,4	4,0	12,1
2000(*)	IV	-0,4	-3,1	0,0	0,5	-3,1	3,0
		-3,4	-11,3	-2,0	2,6	-12,6	-1,3
	I	-2,5	-11,5	-0,9	3,2	-15,2	0,5
	II	-4,9	-18,0	-3,6	1,6	-15,0	-3,2
2001(*)	III	-5,1	-11,8	-3,2	1,9	-12,9	-5,3
	IV	-0,9	-3,3	-0,2	3,9	-7,3	3,9
		-0,8	-0,2	-0,7	0,6	-6,8	2,7
	I	-0,2	1,1	0,5	1,0	-5,1	3,5
2002(*)	II	-0,4	3,7	-0,1	0,3	-7,6	3,0
	III	-0,6	-2,2	-0,2	1,6	-6,9	1,5
	IV	-1,9	-2,7	-2,7	-0,5	-7,5	2,9
		-4,4	-13,9	-5,7	-2,1	-15,7	2,7
2003(*)	I	-2,0	0,8	-1,8	0,5	-9,5	0,7
	II	-0,2	-4,2	-2,1	0,4	-6,2	4,6
	III	-4,9	-17,9	-6,6	-2,1	-17,2	5,7
	IV	-10,5	-33,7	-12,3	-6,5	-28,6	-0,4
2004(*)		-10,9	-50,1	-14,4	-5,1	-36,4	3,1
	I	-16,3	-57,4	-18,8	-7,5	-45,4	5,6
	II	-13,5	-56,0	-17,2	-4,2	-43,0	-1,6
	III	-9,8	-49,5	-13,8	-6,8	-36,7	3,4
2005(*)	IV	-3,4	-31,5	-7,0	-2,1	-17,9	5,7
		8,8	37,6	8,2	1,5	38,2	6,0
	I	5,4	15,0	3,2	-0,2	21,7	5,1
	II	7,7	36,2	7,0	3,7	33,1	7,9
2006(*)	III	10,2	46,2	10,4	1,9	44,9	5,4
	IV	11,7	51,7	11,9	0,3	48,9	5,5
		9,0	40,1	9,5	2,7	34,4	8,1
	I	11,3	55,8	11,7	0,8	50,3	7,7
2007(*)	II	7,1	42,5	8,3	-0,8	36,8	-0,2
	III	8,7	38,2	8,9	4,1	33,6	9,2
	IV	9,3	28,9	9,4	6,5	23,6	16,5
		9,2	20,1	8,9	6,1	22,7	13,5
2008(*)	I	8,0	15,7	8,1	5,6	13,4	16,6
	II	10,4	29,7	10,9	5,4	25,0	16,5
	III	9,2	17,8	8,7	6,6	23,5	13,5
	IV	9,0	17,7	8,0	6,8	26,9	8,0
2009(*)		8,5	15,4	7,8	5,2	18,2	7,3
	I	8,8	17,8	8,4	8,3	22,9	6,4
	II	7,7	6,8	7,7	5,8	18,7	4,0
	III	8,7	20,2	7,2	3,1	21,0	6,2
2010(*)	IV	8,6	17,1	7,8	4,5	12,0	12,8
		8,7	20,5	9,0	7,6	13,6	9,1
	I	8,0	20,6	8,9	6,4	13,7	9,0
	II	8,6	18,9	8,7	7,0	12,7	8,7
2011(*)	III	8,8	18,9	8,9	7,7	13,0	8,0
	IV	9,1	23,3	9,3	8,9	15,2	10,6
		6,8	14,1	6,5	6,9	1,1	1,2
	I	8,5	22,1	8,3	6,6	20,3	6,1
2012(*)	II	7,8	24,6	7,5	7,7	13,8	-1,6
	III	6,9	13,4	6,8	6,2	8,5	12,2
	IV	4,1	-0,9	3,8	6,9	-2,6	-11,2
		0,9	-19,0	0,5	7,2	-10,2	-6,4
2013(*)	I	2,0	-24,2	1,5	6,8	-14,2	-11,8
	II	-0,8	-26,3	-1,8	6,3	-10,7	3,5
	III	-0,3	-20,7	-0,7	8,1	-12,7	-17,4
	IV	2,6	-4,1	2,9	7,7	-3,4	2,5
2014(*)		9,2	34,0	9,0	9,4	21,2	14,6
	I	6,8	30,1	7,3	8,4	13,1	4,2
	II	11,8	35,6	8,1	12,9	18,9	18,2
	III	8,6	37,4	8,9	8,5	26,6	27,8
2015(*)	IV	9,2	32,7	11,5	7,7	24,7	7,4
		8,9	17,8	10,7	10,9	16,6	4,3
	I	9,9	20,4	11,3	9,9	19,5	7,1
	II	9,1	24,9	11,5	11,9	23,8	0,5
2016(*)	III	9,3	17,7	11,1	10,3	16,5	3,4
	IV	7,3	9,8	8,8	11,3	8,0	7,1
2017(*)		5,2	1,4	7,0	9,0	2,8	4,2
	II	0,0	-14,0	4,2	6,8	-15,0	-9,5

(*) Estimaciones preliminares

Elaboración propia. Fuente INDEC

[Volver](#)

Oferta y demanda Globales: valores trimestrales - Millones de pesos, a precios corrientes

Periodo		Oferta Global		Demanda Global				Discrepancia Estadística y Variación de Existencias
Año	Trimestre	PIB a precios de mercado	Importaciones	Consumo Privado	Consumo Público	Inversión Bruta Interna Fija	Exportaciones	
1993		236.505	22.028	163.676	31.953	45.069	16.341	1.494
	I	212.627	20.023	148.624	28.003	37.659	15.190	3.173
	II	241.255	20.056	165.207	32.376	44.293	17.223	2.213
	III	243.494	23.101	168.095	33.096	47.947	16.767	689
	IV	248.644	24.930	172.776	34.336	50.378	16.184	-100
1994		257.440	27.300	180.007	33.948	51.331	19.385	69
	I	235.083	27.278	168.054	30.418	45.166	16.188	2.535
	II	263.684	25.831	182.887	34.286	51.438	20.225	679
	III	260.870	27.639	182.200	34.670	53.490	20.438	-2.290
	IV	270.123	28.451	186.886	36.419	55.229	20.689	-650
1995		258.032	26.038	176.909	34.446	46.285	24.979	1.452
	I	250.406	28.810	175.503	30.047	47.326	22.825	3.515
	II	261.603	24.070	177.123	34.863	45.466	28.850	-628
	III	256.868	24.906	174.711	34.440	46.134	24.828	1.662
	IV	263.250	26.366	180.297	38.434	46.215	23.412	1.259
1996		272.150	30.148	186.487	34.023	49.211	28.381	4.196
	I	251.200	28.238	175.650	30.187	42.999	24.115	6.488
	II	280.167	28.113	186.794	34.374	48.636	30.376	8.100
	III	274.502	32.198	188.047	34.055	51.761	30.117	2.720
	IV	282.730	32.044	195.458	37.477	53.446	28.917	-525
1997		292.859	37.414	203.029	35.325	56.727	30.928	4.264
	I	271.260	35.041	190.508	30.662	48.839	28.291	8.002
	II	299.873	35.704	203.333	35.561	56.683	32.876	7.123
	III	298.265	39.474	207.526	35.292	59.570	32.152	3.199
	IV	302.038	39.436	210.748	39.784	61.817	30.394	-1.269
1998		298.948	38.667	206.434	37.353	59.595	31.137	3.097
	I	282.764	39.584	196.935	32.028	56.546	28.976	7.863
	II	312.129	38.944	211.343	38.100	61.413	35.097	5.121
	III	305.475	40.453	210.764	38.978	61.584	32.486	2.115
	IV	295.425	35.688	206.694	40.306	58.838	27.989	-2.713
1999		283.523	32.763	198.869	38.908	51.074	27.862	-428
	I	270.746	32.966	192.978	33.986	47.344	25.699	3.705
	II	288.830	30.181	200.220	38.793	51.343	29.669	-1.015
	III	285.087	34.117	199.756	40.162	52.337	27.995	-1.046
	IV	289.429	33.786	202.524	42.693	53.271	28.086	-3.358
2000(*)		284.204	33.070	197.044	39.175	46.020	31.224	3.811
	I	270.444	33.690	192.587	34.452	43.877	28.513	4.705
	II	291.796	31.977	198.553	39.510	45.879	33.650	6.182
	III	287.496	33.640	198.805	40.742	46.781	31.469	3.339
	IV	287.079	32.974	198.232	41.997	47.544	31.263	1.017
2001(*)		268.697	27.604	185.164	38.037	38.099	31.112	3.888
	I	263.331	33.371	188.763	34.668	38.818	29.377	5.076
	II	288.026	30.109	194.427	40.132	41.614	34.249	7.714
	III	271.367	26.455	184.503	38.921	37.900	32.189	4.309
	IV	252.063	20.481	172.964	38.429	34.064	28.636	-1.549
2002(*)		312.580	41.792	193.482	38.245	37.387	88.718	-3.459
	I	237.057	27.377	163.488	31.930	25.133	49.787	-5.904
	II	339.008	41.500	202.315	39.053	36.788	96.117	6.235
	III	334.006	48.001	202.298	40.251	40.326	106.503	-7.370
	IV	340.249	50.291	205.827	41.746	47.299	102.467	-6.799
2003(*)		375.909	55.311	237.567	42.997	56.903	97.477	-3.724
	I	327.362	48.191	204.531	36.433	44.272	92.828	-2.512
	II	399.119	50.749	248.024	43.933	53.644	103.476	791
	III	377.887	57.599	243.151	43.552	58.617	95.709	-5.542
	IV	399.270	64.703	254.560	48.070	71.081	97.894	-7.632
2004(*)		447.643	82.233	281.189	49.826	85.800	115.075	-2.014
	I	392.817	71.305	252.224	41.685	71.866	99.465	-1.118
	II	474.213	77.252	295.795	50.209	82.186	120.133	3.141
	III	452.080	88.020	284.883	51.752	89.813	119.915	-6.263
	IV	471.464	92.357	291.854	55.656	99.337	120.788	-3.814
2005(*)		531.939	102.072	326.276	63.359	114.132	133.346	-3.102
	I	456.764	89.083	290.046	51.460	88.857	115.060	424
	II	552.412	105.213	342.216	62.076	112.162	137.066	4.105
	III	544.228	103.017	330.612	67.660	118.355	140.593	-9.975
	IV	574.351	110.976	342.228	72.242	137.156	140.665	-6.964
2006(*)		654.439	125.863	386.305	81.248	152.838	162.035	-2.124
	I	567.994	108.005	351.382	68.040	122.263	135.608	-1.294
	II	678.278	120.287	400.551	81.632	150.853	164.245	1.284
	III	668.197	136.004	389.368	84.034	165.464	169.101	-3.767
	IV	703.286	139.156	403.918	91.284	172.770	179.188	-4.718
2007(*)		812.456	165.230	475.876	105.013	196.622	200.080	94
	I	681.120	135.293	423.409	84.481	156.034	159.333	-6.844
	II	835.125	150.035	486.373	105.795	186.946	191.415	14.631
	III	827.463	184.709	486.633	108.536	212.072	206.011	-1.079
	IV	906.115	190.884	507.090	121.242	231.437	243.561	-6.330
2008(*)		4.135.426	840.790	2.388.425	557.597	961.447	1.005.762	62.984
	I	886.275	187.117	530.357	108.046	213.774	225.779	-4.564
	II	1.099.946	218.767	621.573	143.367	239.110	248.434	66.229
	III	1.049.591	231.115	612.188	147.871	255.820	292.358	-27.531
	IV	1.099.615	203.791	624.308	158.313	252.743	239.192	28.850
2009(*)		1.145.458	183.300	667.375	174.002	239.637	244.569	3.176
	I	992.937	155.499	605.822	141.749	207.355	197.584	-4.075
	II	1.195.372	168.966	686.632	178.131	238.400	263.085	-1.909
	III	1.168.795	196.721	682.274	183.358	249.656	248.660	1.567
	IV	1.224.704	212.016	694.770	192.769	263.137	268.947	17.096
2010(*)		1.442.655	265.451	826.794	215.278	317.417	313.150	35.468
	I	1.217.381	213.667	717.868	181.518	255.429	238.445	37.788
	II	1.508.286	256.341	848.315	219.240	309.885	336.988	50.198
	III	1.465.857	288.132	851.797	218.364	342.733	342.521	-1.428
	IV	1.579.098	303.666	889.196	241.990	361.618	334.644	55.316
2011(*)		1.842.022	359.774	1.039.072	278.961	415.836	401.992	65.934
	I	1.567.580	296.997	920.433	229.837	337.661	314.605	62.041
	II	1.976.227	356.604	1.081.254	286.005	416.370	426.165	123.037
	III	1.865.391	404.086	1.055.425	282.011	454.038	450.007	27.995
	IV	1.958.890	381.408	1.099.177	317.990	455.276	417.192	50.663
2012(*)	I	1.874.935	333.860	1.115.490	312.755	408.049	363.981	8.519
	II	2.273.162	370.818	1.291.095	374.404	445.771	438.628	94.082

(*) Estimaciones preliminares

Elaboración propia. Fuente INDEC

[Volver](#)

Evolución del Estimador Mensual de Actividad Económica a precios de mercado de 1993. Base 1993 = 100 y variaciones porcentuales.

Periodo	Serie Original 1993 = 100	Var % respecto a igual periodo del año anterior	Serie Desestacionalizada 1993 = 100	Var % respecto al mes anterior	Serie Tendencia Suavizada 1993 = 100	Var % respecto al mes anterior
2005	128,9	9,2				
Ene	109,0	8,3	124,4	0,9	123,8	0,8
Feb	111,4	8,0	124,5	0,1	124,7	0,8
Mar	127,9	7,7	125,6	0,8	125,6	0,7
Abr	130,7	11,3	127,7	1,7	126,5	0,7
May	136,3	11,4	127,8	0,1	127,4	0,7
Jun	131,1	8,5	127,8	0,0	128,2	0,6
Jul	130,3	7,7	128,6	0,6	129,0	0,6
Ago	132,0	10,6	130,6	1,6	129,9	0,7
Sep	131,7	9,4	130,9	0,2	130,8	0,7
Oct	131,5	9,4	131,7	0,6	131,7	0,7
Nov	137,1	9,4	132,8	0,8	132,6	0,7
Dic	137,2	8,3	133,9	0,9	133,6	0,7
	139,8	8,5				
2006						
Ene	118,5	8,7	134,1	0,1	134,6	0,7
Feb	121,6	9,1	135,6	1,1	135,6	0,7
Mar	138,9	8,6	136,3	0,5	136,5	0,7
Abr	138,9	6,3	137,2	0,7	137,5	0,7
May	147,8	8,4	138,4	0,8	138,4	0,7
Jun	142,4	8,5	139,1	0,5	139,4	0,7
Jul	142,4	9,3	140,7	1,1	140,3	0,7
Ago	143,1	8,5	141,4	0,5	141,2	0,6
Sep	142,9	8,5	142,4	0,7	142,1	0,6
Oct	144,4	9,8	143,4	0,7	142,9	0,6
Nov	149,2	8,8	144,1	0,5	143,7	0,6
Dic	147,3	7,4	144,6	0,3	144,6	0,6
	151,9	8,7				
2007						
Ene	128,6	8,6	144,7	0,1	145,5	0,6
Feb	131,1	7,9	146,1	0,9	146,5	0,7
Mar	149,3	7,5	147,8	1,2	147,6	0,8
Abr	150,1	8,0	147,7	0,0	148,8	0,8
May	161,3	9,1	150,6	1,9	150,0	0,8
Jun	154,8	8,7	151,9	0,9	151,3	0,8
Jul	154,4	8,5	152,2	0,2	152,5	0,8
Ago	156,3	9,2	154,6	1,6	153,7	0,8
Sep	155,5	8,8	155,7	0,7	154,8	0,7
Oct	157,8	9,3	156,0	0,2	155,8	0,7
Nov	162,5	8,9	157,2	0,7	156,8	0,6
Dic	160,8	9,1	157,8	0,4	157,7	0,6
	162,7	7,1				
2008						
Ene	141,4	10,0	159,0	0,8	158,6	0,6
Feb	142,4	8,7	158,1	-0,6	159,5	0,6
Mar	159,8	7,1	159,1	1,2	160,3	0,6
Abr	163,6	9,0	160,5	0,9	161,2	0,6
May	174,1	8,0	162,8	1,4	162,2	0,6
Jun	164,8	6,5	161,5	-0,8	163,1	0,6
Jul	167,8	8,3	164,3	1,7	164,1	0,6
Ago	167,0	6,4	165,6	0,9	165,0	0,6
Sep	167,7	6,8	164,1	-0,2	163,8	0,3
Oct	167,4	5,3	164,2	0,3	165,4	0,5
Nov	169,4	4,6	164,2	0,4	166,4	0,6
Dic	166,9	4,6	163,1	-1,3	164,1	-0,1
	166,2	1,4				
2009						
Ene	144,7	2,3	163,6	0,3	164,1	0,1
Feb	174,0	2,6	164,3	0,4	164,1	0,2
Mar	161,3	2,7	163,4	-0,2	163,0	0,3
Abr	167,6	2,0	164,4	1,3	164,9	0,4
May	172,2	0,0	164,2	0,1	165,0	0,4
Jun	164,3	-0,4	162,4	-0,8	164,2	0,2
Jul	165,0	-1,5	161,8	0,7	162,4	0,1
Ago	166,0	0,1	163,2	1,1	163,4	0,2
Sep	166,0	0,6	163,6	0,2	164,0	0,3
Oct	167,6	0,6	164,6	0,7	165,3	0,5
Nov	172,1	2,2	165,5	0,5	166,3	0,6
Dic	173,7	5,0	168,6	1,8	167,4	0,7
	178,5	9,2				
2010						
Ene	150,8	5,0	170,0	0,5	170,7	1,0
Feb	155,7	6,1	171,8	1,0	172,3	0,9
Mar	175,5	8,1	173,6	1,1	173,8	0,9
Abr	181,5	9,7	175,9	1,3	175,3	0,9
May	192,7	12,4	179,0	1,7	177,3	0,7
Jun	179,7	11,1	178,0	-0,6	177,5	0,6
Jul	178,5	8,1	177,3	-0,2	178,2	0,5
Ago	180,6	8,5	177,9	0,3	179,1	0,5
Sep	179,4	8,6	178,7	0,3	180,4	0,6
Oct	178,7	7,2	179,2	0,3	181,7	0,7
Nov	188,7	9,8	182,2	1,6	183,4	0,7
Dic	191,5	9,4	186,5	1,2	184,9	0,7
	194,3	8,9				
2011						
Ene	165,5	9,5	187,4	0,5	186,0	0,6
Feb	169,9	8,7	188,1	0,4	187,0	0,6
Mar	189,8	7,8	189,1	0,5	188,1	0,6
Abr	195,4	7,1	191,0	0,7	191,3	0,7
May	210,3	8,1	193,9	1,5	192,6	0,7
Jun	195,6	8,2	194,2	0,4	193,0	0,5
Jul	192,4	7,6	193,6	-1,2	195,6	0,6
Ago	196,7	8,6	194,9	0,6	194,6	0,3
Sep	195,5	8,9	196,2	-0,2	196,9	0,4
Oct	193,6	8,1	196,8	0,3	197,6	0,4
Nov	203,7	7,6	198,5	0,8	198,4	0,4
Dic	203,1	5,5	198,1	-0,2	199,1	0,4
2012						
Ene	176,9	5,5	196,9	-0,4	197,4	0,0
Feb	181,3	5,2	197,4	0,3	197,5	0,0
Mar	199,3	4,1	198,3	0,5	197,5	0,0
Abr	199,7	0,6	195,7	-1,3	197,6	0,0
May	211,6	-0,5	196,1	0,2	197,2	-0,2
Jun	197,7	0,0	198,2	1,1	197,0	-0,1
Jul	200,0	2,7	198,5	0,5	198,6	0,4
Ago	202,3	1,4	198,7	0,1	198,8	0,3
Sep	195,8	0,1	199,2	0,3	199,2	0,2

Nota: En este comunicado se han conciliado las series mensuales a las correspondientes trimestrales. Por este motivo se actualizan las series original, desestacionalizada y de tendencia-ciclo desde 1993.

Elaboración propia. Fuente INDEC

[Volver](#)

Estimador Mensual Industrial (EMI), base 2004=100, variaciones porcentuales desde 2005 en adelante.

Período		EMI con estacionalidad		
		Variación porcentual respecto de:		Variación acumulada
		mes anterior	igual mes del año anterior	
2005	Enero	-3,1	7,8	7,8
	Febrero	-3,4	6,0	6,9
	Marzo	13,7	7,1	7,0
	Abril	-1,6	12,7	8,4
	Mayo	1,7	10,1	8,8
	Junio	-2,0	7,5	8,6
	Julio	2,5	5,0	8,0
	Agosto	3,5	7,3	7,9
	Septiembre	0,4	8,0	7,9
	Octubre	1,5	7,6	7,9
	Noviembre	-0,5	9,2	8,0
	Diciembre	-3,8	7,9	8,0
2006	Enero	-7,0	3,6	3,6
	Febrero	2,5	9,9	6,7
	Marzo	11,7	8,0	7,2
	Abril	-1,7	7,8	7,3
	Mayo	1,7	7,9	7,5
	Junio	-0,2	9,9	7,9
	Julio	2,3	9,7	8,1
	Agosto	2,0	8,1	8,1
	Septiembre	0,8	8,6	8,2
	Octubre	1,4	8,5	8,2
	Noviembre	-0,1	9,0	8,3
	Diciembre	-3,8	9,0	8,4
2007	Enero	-9,3	6,2	6,2
	Febrero	3,2	7,0	6,6
	Marzo	11,8	7,1	6,8
	Abril	-2,2	6,6	6,7
	Mayo	2,0	6,9	6,8
	Junio	-1,8	5,2	6,5
	Julio	-0,5	2,2	5,8
	Agosto	9,7	9,9	6,4
	Septiembre	-0,3	8,7	6,7
	Octubre	2,2	9,6	7,0
	Noviembre	0,1	9,8	7,2
	Diciembre	-3,7	9,9	7,5
2008	Enero	-6,9	12,6	12,6
	Febrero	-3,4	5,5	9,0
	Marzo	8,6	2,4	6,6
	Abril	3,5	8,3	7,0
	Mayo	0,5	6,7	7,0
	Junio	-6,5	1,6	6,1
	Julio	7,2	9,2	6,5
	Agosto	4,6	4,2	6,2
	Septiembre	1,8	5,8	6,1
	Octubre	-0,9	2,6	5,8
	Noviembre	-2,4	0	5,2
	Diciembre	-1,6	2,6	4,9
2009	Enero	-13,2	-4,4	-4,4
	Febrero	-0,4	-1,5	-3
	Marzo	9,2	-0,9	-2,3
	Abril	3,3	-1,2	-2
	Mayo	0,0	-1,7	-1,9
	Junio	-4,4	0,6	-1,5
	Julio	4,7	-1,5	-1,5
	Agosto	4,5	-1,4	-1,5
	Septiembre	3,1	0,1	-1,3
	Octubre	0,6	1,5	-1,0
	Noviembre	0,1	4	-0,5
	Diciembre	4,4	10,4	0,4
2010	Enero	-18,1	5,4	5,2
	Febrero	5,6	11	8,1
	Marzo	9,2	10,6	9
	Abril	3,1	10,2	9,3
	Mayo	0	10,2	9,5
	Junio	-4,9	9,8	9,5
	Julio	2,7	7,6	9,2
	Agosto	6,9	10,1	9,4
	Septiembre	3	10,1	9,4
	Octubre	-1	8,4	9,3
	Noviembre	4	12,8	9,7
	Diciembre	2,4	10,6	9,7
2011	Enero	-18,3	10,3	10,3
	Febrero	4,3	9	9,6
	Marzo	8,8	8,5	9,2
	Abril	2,8	8,2	8,9
	Mayo	0,9	9,1	9
	Junio	-5,7	8,2	8,8
	Julio	1,6	7,1	8,6
	Agosto	5	5,2	8,1
	Septiembre	3,1	5,1	7,7
	Octubre	-2	4,1	7,4
	Noviembre	3,9	4	7
	Diciembre	0,5	2,1	6,5
2012	Enero	-18,3	2,1	2,1
	Febrero	4,8	2,7	2,4
	Marzo	8,2	2,1	2,3
	Abril	0,1	-0,5	1,6
	Mayo	-3,5	-4,6	0,2
	Junio	-5,6	-4,7	-0,6
	Julio	4,4	-2,1	-0,8
	Agosto	6,2	-0,9	-0,8
	Septiembre	-0,4	-4,4	-1,3

Elaboración propia. Fuente INDEC

[Volver](#)

EPH - Principales indicadores del mercado de trabajo. Total Aglomerado. Serie Trimestral - En Porcentaje

	Año 2003 (1)				Año 2004				Año 2005			
	I	II (1)	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV
Tasa de Actividad	45,6	45,6	45,7	45,7	45,4	46,2	46,2	45,9	45,2	45,6	46,2	45,9
Tasa de Empleo	36,3	37,4	38,2	39,1	38,9	39,4	40,1	40,4	39,4	40,1	41,1	41,3
Tasa de desempleo	20,4	17,8	16,3	14,5	14,4	14,8	13,2	12,1	13	12,1	11,1	10,1
Tasa de subocupación	17,7	17,6	16,6	16,3	15,7	15,2	15,2	14,2	12,7	12,7	13,1	11,9
Demandante	12	11,6	11,6	11,4	10,5	10,7	10,5	9,7	9	8,9	8,9	8,4
No demandante	5,7	6	5	4,9	5,2	4,5	4,7	4,5	3,7	3,8	4,2	3,5

	Año 2006				Año 2007				Año 2008			
	I	II	III (2)	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV
Tasa de Actividad	46	46,7	46,3	46,1	46,3	46,3	46,2	45,6	45,9	45,9	45,7	46
Tasa de Empleo	40,7	41,8	41,6	42,1	41,7	42,4	42,4	42,1	42	42,2	42,1	42,6
Tasa de desempleo	11,4	10,4	10,2	8,7	9,8	8,5	8,1	7,5	8,4	8	7,8	7,3
Tasa de subocupación	11	12	11	10,8	9,3	10	9,3	9,1	8,2	8,6	9,2	9,1
Demandante	7,8	8,1	7,4	7,5	6,4	7,1	6,7	6	5,8	6,3	6,3	6
No demandante	3,2	3,9	3,6	3,3	2,9	2,9	2,6	3,1	2,4	2,3	2,9	3,1

	Año 2009				Año 2010				Año 2011				Año 2012	
	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II	III	IV	I	II
Tasa de Actividad	46,1	45,9	46,1	46,3	46	46,1	45,9	45,8	45,8	46,6	46,7	46,1	45,5	46,2
Tasa de Empleo	42,3	41,8	41,9	42,4	42,2	42,5	42,5	42,4	42,4	43,2	43,4	43	42,3	42,8
Tasa de desempleo	8,4	8,8	9,1	8,4	8,3	7,9	7,5	7,3	7,4	7,3	7,2	6,7	7,1	7,2
Tasa de subocupación	9,1	10,6	10,6	10,3	9,2	9,9	8,8	8,4	8,2	8,4	8,8	8,5	7,4	9,4
Demandante	6	7,5	7,3	6,9	6,6	6,7	6,1	5,5	5,8	5,7	6	5,9	5	6,7
No demandante	3,1	3,1	3,2	3,4	2,7	3,1	2,7	2,8	2,4	2,7	2,8	2,6	2,4	2,7

(1) Los resultados del segundo trimestre de 2003 no incluyen el aglomerado Gran Santa Fe, cuyo relevamiento no fue realizado debido a las inundaciones.

(2) A partir del tercer trimestre 2006, los aglomerados urbanos pasaron de 24 a 31.

Elaboración propia. Fuente INDEC

[Volver](#)

Evolución del Índice de Precios al Consumidor por Nivel General, bienes y servicios GBA, Base abril 2008=100

Año	Mes	Índice			Variación porcentual respecto del mes anterior		
		Nivel general	Bienes	Servicios	Nivel general	Bienes	Servicios
2007	Enero	90,18	90,69	89,43	1,1	0,9	1,5
	Febrero	90,45	91,02	89,60	0,3	0,4	0,2
	Marzo	91,14	92,10	89,73	0,8	1,2	0,1
	Abril	91,82	92,88	90,26	0,7	0,8	0,6
	Mayo	92,20	93,31	90,59	0,4	0,5	0,4
	Junio	92,61	93,74	90,95	0,4	0,5	0,4
	Julio	93,07	93,91	91,84	0,5	0,2	1,0
	Agosto	93,62	94,59	92,19	0,6	0,7	0,4
	Septiembre	94,37	95,37	92,90	0,8	0,8	0,8
	Octubre	95,01	96,11	93,41	0,7	0,8	0,5
	Noviembre	95,82	96,75	94,46	0,9	0,7	1,1
	Diciembre	96,71	97,47	95,59	0,9	0,7	1,2
2008	Enero	97,61	97,57	97,67	0,9	0,1	2,2
	Febrero	98,07	97,96	98,22	0,5	0,4	0,6
	Marzo	99,18	99,00	99,44	1,1	1,1	1,2
	Abril	100,00	100,00	100,00	0,8	1,0	0,6
	Mayo	100,56	100,38	100,85	0,6	0,4	0,9
	Junio	101,20	100,99	101,54	0,6	0,6	0,7
	Julio	101,57	101,11	102,34	0,4	0,1	0,8
	Agosto	102,05	101,51	102,98	0,5	0,4	0,6
	Septiembre	103,65	102,11	103,34	0,5	0,6	0,3
	Octubre	103,01	102,49	103,90	0,4	0,4	0,5
	Noviembre	103,36	102,88	104,16	0,3	0,4	0,3
	Diciembre	103,71	103,37	104,27	0,3	0,5	0,1
2009	Enero	104,26	103,37	105,77	0,5	0	1,4
	Febrero	104,71	103,08	107,48	0,4	-0,3	1,6
	Marzo	105,38	103,61	108,37	0,6	0,5	0,8
	Abril	105,73	104,04	108,59	0,3	0,4	0,2
	Mayo	106,08	104,31	109,08	0,3	0,3	0,5
	Junio	106,53	104,64	109,69	0,4	0,3	0,6
	Julio	107,19	105,4	110,24	0,6	0,7	0,5
	Agosto	108,08	106,62	110,56	0,8	1,2	0,3
	Septiembre	108,88	107,63	107,63	0,7	0,9	0,4
	Octubre	109,75	108,75	111,44	0,8	1	0,4
	Noviembre	110,66	109,96	111,85	0,8	1,1	0,4
	Diciembre	111,69	111,2	112,51	0,9	1,1	0,6
2010	Enero	112,85	112,51	113,43	1	1,2	0,8
	Febrero	114,26	114,53	113,79	1,2	1,8	0,3
	Marzo	115,56	116,11	114,63	1,1	1,4	0,7
	Abril	116,52	117,51	114,85	0,8	1,2	0,2
	Mayo	117,39	118,4	115,66	0,7	0,8	0,7
	Junio	118,25	119,45	116,2	0,7	0,9	0,5
	Julio	119,2	120,49	117,01	0,8	0,9	0,7
	Agosto	120,08	121,51	117,67	0,7	0,8	0,6
	Septiembre	120,95	122,55	118,25	0,7	0,9	0,5
	Octubre	121,97	123,75	118,94	0,8	1,0	0,6
	Noviembre	122,86	124,94	119,34	0,7	1,0	0,3
	Diciembre	123,89	126	120,31	0,8	0,8	0,8
2011	Enero	124,79	126,9	121,44	0,7	0,7	0,9
	Febrero	125,71	127,81	122,39	0,7	0,7	0,8
	Marzo	126,77	128,75	123,63	0,8	0,7	1
	Abril	127,83	129,88	124,58	0,8	0,9	0,8
	Mayo	128,77	130,61	125,86	0,7	0,6	1
	Junio	129,69	131,79	126,37	0,7	0,9	0,4
	Julio	130,72	133,07	126,99	0,8	1	0,5
	Agosto	131,81	127,87	134,29	0,8	0,7	0,9
	Septiembre	132,91	135,76	128,35	0,8	1,1	0,4
	Octubre	133,75	136,89	128,73	0,6	0,8	0,3
	Noviembre	134,54	137,84	129,27	0,6	0,7	0,4
	Diciembre	135,67	139,05	130,27	0,9	0,9	0,8
2012	Enero	136,91	140,15	131,74	0,9	0,8	1,1
	Febrero	137,92	140,97	133,06	0,7	0,6	1
	Marzo	139,21	142,22	134,4	0,9	0,9	1
	Abril	140,37	143,85	134,8	0,8	1,1	0,3
	Mayo	141,51	145,01	135,91	0,8	0,8	0,8
	Junio	142,53	146,43	136,3	0,7	1	0,3
	Julio	143,66	147,4	137,68	0,8	0,7	1
	Agosto	144,94	148,44	139,35	0,9	0,7	1,2
	Septiembre	146,22	149,32	140,32	0,9	1	0,7
	Octubre	147,45	151,57	140,87	0,8	1,1	0,4

Elaboración propia. Fuente INDEC

[Volver](#)

Principales tasas pasivas – Promedio mensual en %

Fecha	Promedio Mensual		
	Tasa Encuesta	Tasa Badlar -Bancos Privados-	Call en pesos -entre bancos privados-
may-04	2,53	3,52	3,00
jun-04	2,55	2,94	2,20
jul-04	2,58	3,19	1,90
ago-04	2,96	4,20	2,30
sep-04	3,09	4,44	2,4
oct-04	3,17	4,39	2,30
nov-04	3,07	4,13	2,20
dic-04	3,06	4,00	2,10
ene-05	2,87	3,27	2,10
feb-05	2,74	2,93	2,10
mar-05	2,82	3,09	2,20
abr-05	3,20	3,90	2,70
may-05	3,63	4,90	3,30
jun-05	3,88	5,26	4,60
jul-05	4,36	5,91	5,00
ago-05	4,17	5,35	4,20
sep-05	4,24	5,74	4,60
oct-05	4,33	6,05	4,60
nov-05	4,71	6,67	6,60
dic-05	5,24	7,44	6,70
ene-06	5,77	8,22	7,30
feb-06	5,67	7,37	5,30
mar-06	5,99	8,20	8,10
abr-06	6,52	8,99	7,40
may-06	6,71	8,94	6,00
jun-06	6,65	8,90	7,00
jul-06	6,99	9,16	7,70
ago-06	7,17	9,46	7,00
sep-06	7,11	9,44	7,60
oct-06	7,07	9,44	6,70
nov-06	7,14	9,57	8,10
dic-06	7,39	9,80	8,10
ene-07	7,53	9,25	6,82
feb-07	7,11	7,96	6,73
mar-07	7,25	8,29	7,63
abr-07	7,11	7,96	7,06
may-07	7,00	7,66	7,61
jun-07	7,05	7,91	7,92
jul-07	7,31	8,59	10,22
ago-07	8,50	10,52	10,70
sep-07	10,02	12,99	11,07
oct-07	9,99	12,56	8,95
nov-07	9,86	13,70	10,05
dic-07	10,23	13,52	9,24
ene-08	9,06	10,69	8,12
feb-08	8,14	8,31	7,26
mar-08	8,13	8,50	7,78
abr-08	8,17	8,71	7,89
may-08	10,30	13,03	9,51
jun-08	13,60	17,45	9,59
jul-08	12,37	14,89	8,73
ago-08	10,84	12,26	8,57
sep-08	11,20	12,19	9,03
oct-08	13,53	16,72	12,33
nov-08	17,45	21,22	15,07
dic-08	16,42	19,07	12,37
ene-09	14,34	15,60	11,94
feb-09	11,74	11,98	10,97
mar-09	11,80	12,26	11,29
abr-09	12,00	12,73	11,87
may-09	11,94	12,82	11,61
jun-09	12,18	12,94	10,69
jul-09	12,18	13,04	10,50
ago-09	11,99	12,73	9,67
sep-09	11,54	12,23	9,29
oct-09	11,24	11,79	8,96
nov-09	10,46	10,67	8,87
dic-09	9,59	9,82	9,03
ene-10	9,53	9,86	8,82
feb-10	9,34	9,54	8,26
mar-10	9,17	9,43	8,57
abr-10	8,97	9,25	8,51
may-10	8,87	9,38	8,77
jun-10	9,28	10,14	8,87
jul-10	9,31	10,31	9,16
ago-10	9,38	10,46	9,17
sep-10	9,40	10,55	9,30
oct-10	9,36	10,70	9,99
nov-10	9,41	10,81	9,35
dic-10	9,73	11,12	9,56
ene-11	9,78	11,09	9,53
feb-11	9,62	11,07	9,39
mar-11	9,57	11,16	9,61
abr-11	9,65	11,18	9,28
may-11	9,81	11,23	9,29
jun-11	9,92	11,28	9,42
jul-11	9,93	11,63	10,04
ago-11	10,31	12,36	9,41
sep-11	10,60	13,06	9,68
oct-11	12,24	17,64	11,17
nov-11	14,84	19,94	10,59
dic-11	14,70	18,77	9,82
ene-12	12,83	15,93	9,24
feb-12	12,41	14,20	9,05
mar-12	11,77	12,88	9,12
abr-12	11,77	12,18	9,02
may-12	11,20	11,70	9,03
jun-12	11,59	12,12	9,22
jul-12	11,75	13,20	9,37
ago-12	11,89	13,95	9,58
sep-12	12,19	14,28	9,69
oct-12	13,02	14,93	9,78

Elaboración propia. Fuente BCRA

[Volver](#)

Tipo de Cambio de Referencia - en Pesos - por Dólar en Promedio mensual

Fecha	Tipo de Cambio de Referencia -en Pesos - por Dólar en Promedio mensual
may-04	2,9197
jun-04	2,9603
jul-04	2,9552
ago-04	3,0136
sep-04	2,9960
oct-04	2,9692
nov-04	2,9546
dic-04	2,9709
ene-05	2,9460
feb-05	2,9153
mar-05	2,9266
abr-05	2,9004
may-05	2,8907
jun-05	2,8836
jul-05	2,8696
ago-05	2,8880
sep-05	2,9117
oct-05	2,9660
nov-05	2,9672
dic-05	3,0120
ene-06	3,0460
feb-06	3,0689
mar-06	3,0763
abr-06	3,0708
may-06	3,0535
jun-06	3,0815
jul-06	3,0821
ago-06	3,0790
sep-06	3,1001
oct-06	3,0985
nov-06	3,0754
dic-06	3,0603
ene-07	3,0850
feb-07	3,1026
mar-07	3,1010
abr-07	3,0891
may-07	3,0800
jun-07	3,0793
jul-07	3,1116
ago-07	3,1524
sep-07	3,1475
oct-07	3,1604
nov-07	3,1359
dic-07	3,1397
ene-08	3,1444
feb-08	3,1583
mar-08	3,1558
abr-08	3,1665
may-08	3,1511
jun-08	3,0409
jul-08	3,0223
ago-08	3,0333
sep-08	3,0824
oct-08	3,2385
nov-08	3,3286
dic-08	3,4236
ene-09	3,4640
feb-09	3,5115
mar-09	3,6540
abr-09	3,6934
may-09	3,7245
jun-09	3,7681
jul-09	3,8097
ago-09	3,8392
sep-09	3,8424
oct-09	3,8262
nov-09	3,8112
dic-09	3,8070
ene-10	3,8042
feb-10	3,8512
mar-10	3,8627
abr-10	3,8760
may-10	3,9020
jun-10	3,9265
jul-10	3,9348
ago-10	3,9376
sep-10	3,9519
oct-10	3,9570
nov-10	3,9676
dic-10	3,9776
ene-11	3,9813
feb-11	4,022
mar-11	4,0372
abr-11	4,0655
may-11	4,0839
jun-11	4,0960
jul-11	4,1276
ago-11	4,168
sep-11	4,2042
oct-11	4,2221
nov-11	4,2601
dic-11	4,2888
ene-12	4,3206
feb-12	4,3470
mar-12	4,3563
abr-12	4,3978
may-12	4,4504
jun-12	4,4978
jul-12	4,5528
ago-12	4,6098
sep-12	4,6699
oct-12	4,7299

Elaboración propia. Fuente BCRA

[Volver](#)

Depósitos totales del sector privado. Promedio mensual

Fecha	Depósitos del Sector Privado -Promedio Mensual-	
	Totales	en Dólares
abr-04	75.430	1.948
may-04	74.730	2.154
jun-04	75.918	2.248
jul-04	76.797	2.313
ago-04	77.124	2.364
sep-04	77.851	2.434
oct-04	78.023	2.459
nov-04	78.881	2.459
dic-04	81.495	2.469
ene-05	83.756	2.524
feb-05	85.606	2.589
mar-05	87.288	2.641
abr-05	88.570	2.678
may-05	90.069	2.851
jun-05	91.143	2.938
jul-05	91.678	2.986
ago-05	93.090	3.209
sep-05	93.480	3.300
oct-05	95.005	3.333
nov-05	96.241	3.403
dic-05	98.488	3.491
ene-06	99.662	3.588
feb-06	101.203	3.692
mar-06	102.108	3.738
abr-06	104.268	3.857
may-06	106.325	4.040
jun-06	108.183	4.145
jul-06	110.349	4.263
ago-06	112.606	4.552
sep-06	114.312	4.733
oct-06	116.261	4.872
nov-06	118.035	4.949
dic-06	120.776	4.919
ene-07	123.273	4.980
feb-07	126.287	5.118
mar-07	127.966	5.133
abr-07	131.935	5.210
may-07	134.112	5.406
jun-07	135.888	5.395
jul-07	139.010	5.471
ago-07	141.590	5.961
sep-07	142.523	6.262
oct-07	143.772	6.423
nov-07	145.070	6.605
dic-07	150.776	6.694
ene-08	154.173	6.785
feb-08	157.623	6.845
mar-08	159.774	6.914
abr-08	161.782	6.969
may-08	160.404	7.130
jun-08	157.837	7.100
jul-08	161.507	7.199
ago-08	164.109	7.434
sep-08	166.901	7.588
oct-08	167.031	7.822
nov-08	165.481	8.090
dic-08	162.610	7.928
ene-09	164.852	8.052
feb-09	168.435	8.280
mar-09	169.346	8.786
abr-09	170.775	9.163
may-09	172.529	9.359
jun-09	174.154	9.438
jul-09	175.500	9.583
ago-09	178.419	9.972
sep-09	181.479	10.202
oct-09	183.973	10.131
nov-09	188.212	10.014
dic-09	193.679	10.006
ene-10	197.382	10.087
feb-10	197.405	10.027
mar-10	199.253	10.148
abr-10	203.911	10.288
may-10	207.528	10.534
jun-10	211.777	10.728
jul-10	218.307	10.857
ago-10	224.111	11.206
sep-10	229.515	11.235
oct-10	235.236	11.296
nov-10	240.810	11.363
dic-10	250.049	11.531
ene-11	255.477	11.713
feb-11	260.394	11.809
mar-11	265.060	12.087
abr-11	273.648	12.797
may-11	280.874	12.693
jun-11	286.983	12.987
jul-11	297.223	13.316
ago-11	302.988	13.878
sep-11	306.167	14.338
oct-11	309.126	14.744
nov-11	307.315	13.040
dic-11	313.702	12.036
ene-12	322.772	12.088
feb-12	329.874	12.023
mar-12	337.881	11.985
abr-12	364.968	11.907
may-12	352.362	11.531
jun-12	353.132	9.574
jul-12	361.911	8.682
ago-12	367.494	8.361
sep-12	375.282	8.905
oct-12	381.160	79.447

Elaboración propia. Fuente BCRA

Préstamos totales del sector privado. Promedio mensual

Fecha	Préstamos		
	Total en pesos	Dólares al Sector Privado	Total al Sector Privado
abr-04	27.769	3.394	31.166
may-04	28.439	3.468	31.903
jun-04	29.475	3.615	33.089
jul-04	30.272	3.832	33.963
ago-04	30.793	4.180	34.896
sep-04	31.398	4.134	35.632
oct-04	32.575	4.134	36.687
nov-04	33.317	4.221	37.513
dic-04	34.108	4.525	38.633
ene-05	34.435	4.613	39.048
feb-05	34.853	4.730	39.584
mar-05	35.234	5.072	40.306
abr-05	36.101	5.292	41.393
may-05	37.233	5.368	42.601
jun-05	38.118	5.818	43.936
jul-05	38.929	6.500	45.429
ago-05	39.631	6.914	46.545
sep-05	40.588	7.131	47.720
oct-05	41.978	6.763	48.741
nov-05	43.741	6.739	50.480
dic-05	45.577	6.910	52.486
ene-06	46.820	7.100	53.920
feb-06	47.539	7.295	54.835
mar-06	48.247	7.770	56.016
abr-06	48.993	8.383	57.376
may-06	50.304	9.019	59.323
jun-06	52.193	9.478	61.671
jul-06	53.733	9.853	63.586
ago-06	55.132	10.224	65.356
sep-06	56.854	10.637	67.491
oct-06	58.987	10.980	69.966
nov-06	60.964	11.188	72.227
dic-06	62.981	11.238	74.214
ene-07	63.676	11.570	75.661
feb-07	64.553	12.037	77.051
mar-07	65.885	12.339	78.936
abr-07	67.824	12.659	80.959
may-07	69.616	12.891	82.998
jun-07	72.288	13.027	85.315
jul-07	74.933	13.643	88.576
ago-07	77.043	14.506	91.549
sep-07	79.642	15.200	94.842
oct-07	82.206	15.711	97.917
nov-07	85.196	15.881	101.077
dic-07	88.356	16.245	104.601
ene-08	91.044	16.826	107.870
feb-08	92.016	17.305	109.321
mar-08	93.725	17.037	110.763
abr-08	96.611	17.373	113.984
may-08	100.052	17.825	117.840
jun-08	101.025	17.646	118.672
jul-08	101.838	17.924	119.763
ago-08	103.053	18.355	121.407
sep-08	105.067	18.873	123.939
oct-08	107.353	20.083	127.436
nov-08	107.682	20.311	127.993
dic-08	108.136	20.406	128.542
ene-09	108.178	20.247	128.425
feb-09	107.875	21.024	128.899
mar-09	108.599	22.133	130.731
abr-09	109.378	21.888	131.266
may-09	110.135	22.556	132.691
jun-09	111.394	22.682	134.077
jul-09	112.561	21.942	134.504
ago-09	112.740	21.098	133.838
sep-09	113.511	20.381	133.892
oct-09	114.924	19.825	134.749
nov-09	116.374	19.676	136.050
dic-09	119.128	19.922	139.049
ene-10	120.601	20.099	140.700
feb-10	120.690	20.476	141.166
mar-10	122.229	21.162	143.391
abr-10	125.955	22.123	148.078
may-10	130.228	22.750	152.978
jun-10	133.788	22.674	156.462
jul-10	137.252	23.021	160.273
ago-10	140.150	24.315	164.520
sep-10	143.807	25.311	169.083
oct-10	150.076	26.141	176.271
nov-10	154.892	27.444	182.287
dic-10	161.666	28.901	190.566
ene-11	166.338	30.353	196.691
feb-11	169.498	31.914	201.291
mar-11	173.015	33.031	206.046
abr-11	177.449	34.632	212.081
may-11	184.603	35.078	219.677
jun-11	191.830	35.989	227.819
jul-11	201.951	37.464	239.415
ago-11	208.261	39.007	247.768
sep-11	218.548	40.167	258.715
oct-11	227.569	40.714	268.383
nov-11	234.401	41.829	276.230
dic-11	241.111	40.900	282.111
ene-12	245.788	41.083	286.876
feb-12	248.902	41.964	290.849
mar-12	254.199	41.277	295.476
abr-12	258.012	41.494	299.506
may-12	263.745	40.831	304.577
jun-12	274.033	38.126	312.159
jul-12	285.369	34.497	319.865
ago-12	295.793	31.336	327.129
sep-12	305.504	29.557	335.061
oct-12	313.152	28.002	341.184

Elaboración propia. Fuente BCRA

Base Monetaria. Promedio mensual

Fecha	Base Monetaria		
	Circulación Monetaria	Cuenta Corriente en el BCRA	Total Promedio Mensual
may-04	29.978	17.144	47.122
jun-04	30.759	17.225	47.984
jul-04	32.167	14.328	46.495
ago-04	32.112	14.395	46.507
sep-04	32.023	14.313	46.335
oct-04	32.121	14.439	46.560
nov-04	32.442	14.689	47.131
dic-04	35.838	14.699	50.537
ene-05	36.365	13.730	50.094
feb-05	35.779	13.688	49.467
Mar-05	36.253	13.526	49.779
Abr-05	36.597	13.326	49.923
May-05	37.361	13.621	50.981
Jun-05	38.645	12.877	51.522
Jul-05	40.709	13.658	54.367
Ago-05	41.117	13.049	54.165
Sep-05	41.502	11.616	53.118
Oct-05	42.400	12.692	55.092
Nov-05	43.207	12.699	55.906
Dic-05	46.008	9.819	55.827
Ene-06	47.136	12.218	59.355
Feb-06	46.643	11.783	58.426
Mar-06	46.576	11.914	58.490
Abr-06	47.288	12.941	60.229
May-06	47.442	13.663	61.105
Jun-06	48.598	14.128	62.726
Jul-06	50.729	14.406	65.135
Ago-06	50.822	16.445	67.267
Sep-06	50.901	18.259	69.160
Oct-06	51.621	18.554	70.174
Nov-06	52.248	19.595	71.843
Dic-06	56.158	20.667	76.825
Ene-07	57.550	20.513	78.063
Feb-07	57.333	19.573	76.906
Mar-07	58.136	20.227	78.363
Abr-07	58.909	20.779	79.688
May-07	59.448	21.576	81.024
Jun-07	61.486	22.163	83.649
Jul-07	64.972	22.691	87.663
Ago-07	65.224	23.103	88.327
Sep-07	64.841	22.990	87.831
Oct-07	65.410	22.761	88.171
Nov-07	65.728	23.781	89.509
Dic-07	70.577	25.771	96.348
Ene-08	71.897	25.680	97.577
Feb-08	70.976	24.305	95.281
Mar-08	72.141	25.739	97.880
Abr-08	71.991	26.047	98.038
May-08	72.711	26.054	98.765
Jun-08	73.532	26.980	100.512
Jul-08	75.142	25.534	100.676
ago-08	74.509	26.214	100.723
sep-08	74.121	27.507	101.628
oct-08	74.463	27.990	102.453
nov-08	74.437	26.709	101.146
dic-08	80.247	26.192	106.439
ene-09	80.919	24.202	105.121
feb-09	79.053	23.687	102.740
mar-09	77.190	24.158	101.348
abr-09	76.423	23.412	99.835
may-09	76.859	23.881	100.740
jun-09	79.526	24.126	103.652
jul-09	82.999	22.961	105.960
ago-09	82.062	23.231	105.293
sep-09	81.784	24.484	106.268
oct-09	82.777	24.503	107.280
nov-09	84.136	25.	

Exportaciones, importaciones y saldo de la balanza comercial -en millones de U\$S -

Fecha	Exportaciones	Importaciones	Saldo	Trimestre Saldo
2004				
Enero	2.322	1.609	714	
Febrero	2.395	1.364	1.031	
Marzo	2.658	1.690	968	2.713
Abril	3.040	1.651	1.389	
Mayo	3.394	1.792	1.602	
Junio	2.951	2.039	911	3.902
Julio	3.034	1.970	1.064	
Agosto	2.945	2.032	913	
Septiembre	3.002	2.025	977	2.954
Octubre	2.831	1.973	858	
Noviembre	3.042	2.193	849	
Diciembre	2.962	2.109	853	2.561
Total 2004	34.575	22.447	12.130	
2005				
Enero	2.781	1.901	880	
Febrero	2.606	1.867	739	
Marzo	3.054	2.198	857	2.476
Abril	3.561	2.380	1.181	
Mayo	3.695	2.476	1.219	
Junio	3.450	2.724	727	3.127
Julio	3.601	2.349	1.252	
Agosto	3.837	2.626	1.212	
Septiembre	3.483	2.468	1.015	3.479
Octubre	3.399	2.503	896	
Noviembre	3.274	2.701	573	
Diciembre	3.645	2.496	1.150	2.619
Total 2005	40.387	28.689	11.700	
2006				
Enero	3.188	2.324	864	
Febrero	3.090	2.326	764	
Marzo	3.648	2.722	926	2.554
Abril	3.925	2.545	1.380	
Mayo	4.181	2.826	1.355	
Junio	3.848	2.859	989	3.724
Julio	3.817	2.852	964	
Agosto	4.246	3.281	965	
Septiembre	4.048	3.169	879	2.809
Octubre	4.204	3.255	949	
Noviembre	4.110	3.237	873	
Diciembre	4.241	2.756	1.485	3.306
Total 2006	46.546	34.154	12.393	
2007				
Enero	3.390	2.951	439	
Febrero	3.587	2.791	797	
Marzo	4.173	3.422	750	1.986
Abril	4.299	3.061	1.238	
Mayo	4.856	3.542	1.314	
Junio	4.521	3.579	942	3.494
Julio	4.614	4.126	488	
Agosto	4.922	4.606	315	
Septiembre	4.828	3.963	865	1.668
Octubre	5.581	4.400	1.180	
Noviembre	5.424	4.385	1.040	
Diciembre	5.787	3.981	1.905	4.125
Total 2007	55.980	44.707	11.273	
2008				
Enero	5.818	4.479	1.340	
Febrero	5.226	4.210	1.016	
Marzo	4.991	4.163	828	3.183
Abril	5.846	4.930	916	
Mayo	6.240	5.200	1.040	
Junio	5.407	5.196	211	2.167
Julio	7.011	6.047	964	
Agosto	7.367	5.159	2.208	
Septiembre	6.919	5.311	1.608	4.780
Octubre	6.061	5.129	932	
Noviembre	4.903	4.182	721	
Diciembre	4.231	3.457	774	2.427
Total 2008	70.018	57.462	12.557	
2009				
Enero	3.715	2.760	955	
Febrero	3.945	2.663	1.282	
Marzo	4.264	2.888	1.375	3.612
Abril	5.052	2.777	2.276	
Mayo	5.203	2.660	2.543	
Junio	5.211	3.619	1.592	6.412
Julio	4.925	3.589	1.336	
Agosto	4.392	3.255	1.097	
Septiembre	4.531	3.666	865	3.297
Octubre	4.808	3.656	1.152	
Noviembre	4.872	3.651	1.221	
Diciembre	4.795	3.602	1.193	3.566
Total 2009	55.672	38.786	16.886	
2010				
Enero	4.408	3.209	1.199	
Febrero	3.959	3.455	504	
Marzo	4.679	4.403	276	1.978
Abril	6.207	4.101	2.106	
Mayo	6.503	4.575	1.927	
Junio	6.369	5.151	1.218	5.252
Julio	5.983	5.291	693	
Agosto	6.383	5.356	1.027	
Septiembre	6.373	5.337	1.036	2.757
Octubre	5.898	4.951	947	
Noviembre	5.914	5.576	338	
Diciembre	5.512	5.389	123	1.408
Total 2010	68.187	56.793	11.395	
2011				
Enero	5.254	4.889	365	
Febrero	5.487	4.800	687	
Marzo	6.159	5.642	518	1.569
Abril	7.149	5.662	1.487	
Mayo	8.082	6.373	1.710	
Junio	7.938	6.899	1.039	4.235
Julio	7.302	6.645	657	
Agosto	8.419	7.619	800	
Septiembre	7.787	6.889	899	2.356
Octubre	7.464	6.303	1.161	
Noviembre	6.594	6.230	364	
Diciembre	6.316	5.987	329	1.853
Total 2011	83.950	61.719	10.014	
2012				
Enero	5.909	5.358	550	
Febrero	6.098	4.757	1.341	
Marzo	6.276	5.199	1.077	2.969
Abril	6.687	4.861	1.827	
Mayo	7.556	6.039	1.517	
Junio	7.121	6.097	1.024	4.368
Julio	7.382	6.368	1.014	
Agosto	7.952	6.324	1.628	
Septiembre	6.818	5.907	911	3.553

Elaboración propia. Fuente INDEC

[Volver](#)

Glosario

ADEFA: Asociación de fábricas de automotores.

ALADI: la Asociación Latinoamericana de Integración comprende: Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Cuba, México, Paraguay, Perú, Uruguay y Venezuela.

ASEAN: los países que integran la Asociación de las Naciones del Sudeste Asiático son los siguientes: Brunei, Camboya, Filipinas, Indonesia, Laos, Myanmar, Malasia, Singapur, Tailandia, y Vietnam.

BADLAR: Tasa de Interés pagada por depósitos a plazo fijo de más de un millón de pesos en tramo de 30 a 35 días por el promedio de entidades financieras.

Balance Comercial: es la diferencia entre exportaciones e importaciones de bienes.

Balance de Pagos: es un registro sistemático de los valores de todas las transacciones económicas de un país con el resto del mundo en un período de tiempo (generalmente un año). Representa las transacciones entre residentes de países y como cualquier contabilidad se lleva por partida doble. Cuenta con tres partes básicas: La cuenta Corriente, la Cuenta de Capital y la Cuenta de Partidas Balance.

BCRA: Banco Central de la Republica Argentina.

BM: Base Monetaria, comprende circulación monetaria más depósitos en pesos en cuentas corrientes en el Banco Central.

BODEN: Bono del Estado Nacional.

CALL: Tasa de interés que pagan los bancos por tomar préstamos en pesos o en dólares con plazos de uno a siete días en el mercado interbancario argentino.

CER: Coeficiente de Estabilización de Referencia.

Consumo: se encuentra compuesto por el consumo privado, el consumo público y la discrepancia estadística. Incluyen todos los bienes de consumo comprados, muchos de los cuales dura un período de más de un año.

Consumo privado: valor de todas las compras de bienes y servicios realizados por las unidades familiares, las empresas privadas y las instituciones privadas sin ánimo de lucro no destinados a ningún proceso productivo. Se incluye en su cálculo las remuneraciones en especie recibidas por los asalariados, la producción de bienes para autoconsumo y el valor imputado por las viviendas ocupadas por sus propietarios. Se excluyen las compras de tierra y edificios para viviendas.

Consumo público: valor de todas las compras y gastos corrientes que realizan las administraciones públicas en el desempeño de sus funciones y objetivos.

CyE: Combustibles y energía.

DEIE: Dirección de Estadística e Investigación Económicas de la Provincia de Mendoza.

DGEyC: Dirección General de Estadísticas y Censos de la Provincia de Córdoba.

DPEyC: Dirección Provincial de Estadísticas y Censos del Gobierno de la Prov. de San Luis.

EIL: la Encuesta de Indicadores Laborales es realizada por la Subsecretaría de Programación Técnica y Estudios Laborales. Es mensual y permanente, y se realiza a empresas privadas formales de más de 10 trabajadores. Tiene por objetivos conocer la evolución del empleo y su estructura, aportar información sobre necesidades de capacitación y sobre las normas que regulan el mercado de trabajo. Se realiza en Gran Buenos Aires, Gran Córdoba, Gran Rosario y Gran Mendoza.

EMAE: Estimador Mensual de Actividad Económica.

EMI: Estimador Mensual Industrial. Es utilizado desde 1993, para estimar la evolución de la producción del sector manufacturero. Los resultados que presenta, tanto para el nivel general de la industria como para los sectores y productos seleccionados, constituyen las primeras estimaciones de las variaciones mensuales de la producción. Elaborado por el INDEC.

EPH: Encuesta Permanente de Hogares.

Exportaciones: bienes y servicios que se producen en un país y se venden en otros.

FED: Reserva Federal de los EE.UU.

FMI: Fondo Monetario Internacional

FOB: Free on Board, medidas del valor de la exportaciones que incluye el precio de los bienes cargados en el barco, pero sin el costo de transporte internacional y el seguro.

i.a.: Interanual

ICC: Índice del Costo de la Construcción, mide las variaciones mensuales que experimenta el costo de la construcción privada de edificios destinados a vivienda, en la Ciudad de Buenos Aires y 24 partidos del conurbano bonaerense.

Importaciones: bienes y servicios adquiridos por los residentes de un territorio al resto del mundo.

INDEC: Instituto Nacional de Estadísticas y Censos.

Índice de confianza del consumidor: este índice es elaborado por la Escuela de Negocios de la Universidad Torcuato Di Tella. Se obtiene de los resultados de la encuesta mensual sobre la situación económica personal y de la economía en general.

Índice de salarios: estima a partir de la comparación de meses sucesivos las variaciones de los salarios tanto del sector público, como del privado de cada mes. El INDEC realiza una encuesta de periodicidad mensual a las empresas del sector privado y recaba información mediante los circuitos administrativos correspondientes del sector público. Respecto al sector privado no registrado realiza una estimación de la evolución de sus salarios sobre la base de la información obtenida mediante la Encuesta Permanente de Hogares.

IPC: Índice de Precios al Consumidor es elaborado por INDEC a través de la valorización de una canasta de bienes y servicios. El IPC no es un índice de costo de vida.

IPIB: Índice de Precios Básicos al por Mayor tiene igual cobertura que el IPIM pero los precios se consideran sin impuestos.

IPIM: Índice de Precios Internos al por Mayor mide la evolución de los precios de los productos de origen nacional e importado ofrecidos en el mercado interno. Los precios observados incluyen el IVA, los impuestos internos y otros gravámenes contenidos en el precio, como el impuesto a los combustibles.

IPP: Índice de Precios Básicos al Productor mide la evolución de los precios de los productos exclusivamente de origen nacional. Los precios se consideran sin impuestos.

ITCRM: Índice Tipo de Cambio Real Multilateral del Banco Central de la República Argentina mide el precio relativo de los bienes y servicios de nuestra economía con respecto a los grupos de países con los cuales se realizan transacciones comerciales. La ponderación de cada socio dentro del índice refleja su participación en el comercio total (exportaciones más importaciones) de nuestro país.

ISAC: Indicador Sintético de la Actividad de la Construcción muestra la evolución del sector tomando como referencia la demanda de insumos requeridos en la construcción.

ISSP: Indicador Sintético de Servicios Públicos expresa la evolución global de los servicios públicos mediante un indicador que sintetiza el comportamiento de las series estadísticas que sobre el tema posee el INDEC. Las series empleadas en el cálculo del ISSP describen el comportamiento de las actividades a nivel nacional; en los casos de distribución de agua potable y transporte automotor de pasajeros sólo se cuenta con información sobre el Gran Buenos Aires.

IVA: Impuesto al Valor Agregado

LEBAC: Letras del Banco Central. Títulos emitidos a descuentos por la autoridad monetaria, originalmente son colocados a plazos menores al año.

LIBOR: London Interbank Offered Rate.

M1: Medios de pago, comprende circulante en poder del público más depósitos en cuenta corriente en pesos del sector público y privado no financiero.

M3: Agregado monetaria amplio, comprende circulante en poder del público más total de depósitos en pesos del sector público y privado no financiero.

*M3**: Agregado bimonetario amplio, comprende circulante en poder del público más total de depósitos en pesos y en dólares del sector público y privado no financiero.

MECON: Ministerio de Economía y Producción

MAE: Mercado Abierto Electrónico

MERCOSUR: Mercado Común del Sur

MERVAL: Mercado de Valores de Buenos Aires.

MOI: manufacturas de origen industrial.

MOA: manufactura de origen agropecuario.

MULC: Mercado Único y Libre de Cambios.

NOBAC: Notas del Banco Central. Títulos emitidos por la autoridad monetaria con pagos de interés trimestral y amortización del capital al vencimiento, la tasa a pagar corresponde a un 2,5% más *Badlar* en pesos promedio Bancos Privados, originalmente se colocaban por un plazo mayor al de las *LEBAC*.

OMC: Organización Mundial del Comercio

PP: Productos primarios

PIB: Producto interno bruto, mide el valor de los bienes y servicios finales producidos durante un período de tiempo determinado dentro del territorio nacional. Las mediciones se realizan trimestralmente.

p.b: puntos básicos

Ratio de liquidez: (Cta.Cte. BCRA u\$s. +Cta.Cte. BCRA \$ + Pases + Febo .en Bancos \$ + Efvo. En Bancos u\$s)/ Depósitos Totales

Reservas Internacionales: son los activos de la reserva oficial del país, que incluyen las tenencias de oro y plata, los derechos especiales de giro (DEG), la posición de reservas del país en el Fondo Monetario Internacional, y las tenencias de monedas extranjeras oficiales por parte del país. Las reservas internacionales permiten al gobierno hacer frente a sus obligaciones exteriores en moneda extranjera, o le sirven para respaldar su propia unidad monetaria.

ROFEX: Mercado a término de Rosario.

Swap: es un contrato entre partes que se comprometen a intercambiar en el futuro flujos de fondos mensuales de interés fijo y variable sobre cierto capital.

SPNF: Sector Público Nacional no Financiero.

Spread: Término inglés utilizado en los mercados financieros para indicar el diferencial de precios, de rentabilidad, crediticio, etc., de un activo financiero respecto a otro

Superávit fiscal: Es el exceso de los ingresos sobre los egresos, ya sea, del sector público consolidado, del gobierno central o del sector público no financiero.

Tasa de empleo: calculada como porcentaje entre la población ocupada y la población total.

Tasa de desocupación: calculada como porcentaje entre la población desocupada y la población económicamente activa.

Tasas Encuesta: son elaboradas por el BCRA en base a una encuesta de tasas que bancos les pagan a los ahorristas por depósitos en caja de ahorro y a plazo fijo en pesos y en dólares. Además de ofrecer valores de referencia para los ahorristas, estas tasas se utilizan para calcular la tasa de interés variable en algunos créditos hipotecarios, prendarios y personales, y también para el cálculo de los pagos de renta de algunos bonos que el gobierno nacional emite en el mercado doméstico.

Tipo de cambio real: es el tipo de cambio nominal ajustado por diferencias en la tasa de inflación para crear un índice de la competitividad de costos y precios en los mercados mundiales.

TCRM: Tipo de cambio real multilateral.

TLC: Tratados de Libre Comercio

UE: (Unión Europea): Incluye Austria, Bélgica, Dinamarca, España (incluye Islas Canarias), Finlandia, Francia (incluye Mónaco), Grecia, Irlanda, Italia (incluye San Marino), Luxemburgo, Países Bajos, Portugal, Reino Unido, República Federal de Alemania, Suecia, Chipre, Eslovaquia, Eslovenia, Estonia, Hungría, Letonia, Lituania, Malta, Polonia, República Checa. Se incorporan a partir del 1º de enero de 2007 Rumania y Bulgaria.

Utilización de la capacidad instalada: el indicador de la Utilización de la Capacidad Instalada en la Industria mide la proporción utilizada de la capacidad instalada del sector industrial de nuestro país. Dicho indicador se calcula desde enero de 2002.

USDA: Departamento de Agricultura de los EEUU.

VN: Valor Nominal.

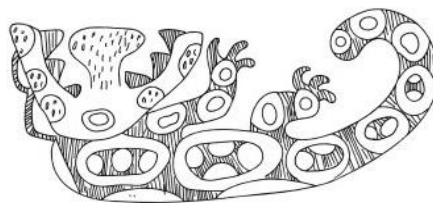
Ventas en supermercados: encuesta periódica mensual realizada por el INDEC, releva mensualmente la actividad de 74 cadenas del sector supermercados que cuenten por lo menos con alguna boca de expendio cuya superficie de ventas supere los 300m².

Ventas en centros de compras: el INDEC realiza una encuesta periódica mensual a 28 centros de compras ubicados en la Ciudad de Buenos Aires y en los 24 partidos de la provincia de Buenos Aires.

[Volver](#)

La Aguada

Período Formativo Superior (500 - 800 D.C.)



La cultura de **La Aguada** constituye un jalón importante en la construcción del pasado prehispánico andino de la Argentina.

Identifica grupos humanos que muestran una organización socioeconómica más compleja que la tribal. La autoridad bien definida de jefes, una incipiente estratificación social y una jerarquía religiosa en la cúspide de dicha escala definen los rasgos del señorío.

Si bien su nombre proviene de una localidad asentada en el centro-oeste de Catamarca, su ámbito geográfico se extiende por las zonas valliserranas del norte de San Juan, centro de La Rioja y el este de Catamarca, mostrando una identidad cultural compartida más allá de diferencias en los estilos cerámicos y aún en su cronología temporal.

Los hombres de **La Aguada** dominaron la metalurgia en bronce -aleación de cobre con estaño o arsénico- ofreciendo exquisitas piezas de uso ceremonial y/o ritual.

Practicaron la explotación agrícola en andenes y levantaron complejos arquitectónicos de escala monumental, dando prueba tanto de la capacidad para coordinar una fuerza de trabajo numerosa, como de la existencia de un centro político y ceremonial.

La cerámica **La Aguada**, de exquisita factura, incluye una gran variedad de formas y decoraciones. Entre una variada iconografía el jaguar o uturunco constituye la representación por excelencia del culto a una deidad.

A principios del siglo pasado se comenzó a denominar “estilo draconiano” para calificar a la representación que aparece en esta cerámica. El estilo draconiano consiste en la representación de un monstruo (dragón) de cuerpo serpentiforme, ornado de manchas ovaladas y provisto de patas con garras, así como de una o varias cabezas antropo-zoomorfas destacándose generalmente en las últimas, fuera de los ojos y la lengua, las fuertes mandíbulas con dientes puntiagudos.

Posteriormente se identifican estas representaciones con un felino, el jaguar, representado por los chamanes en creaciones casi inverosímiles, probablemente imaginadas bajo el efecto de alucinógenos fumados en grandes pipas de cerámica.

Este felino mítico lleva a identificar a los hombres de esta cultura, como **Los Señores del Jaguar**.

